

刷脸支付系统代理8大要点和几个注意

产品名称	刷脸支付系统代理8大要点和几个注意
公司名称	福州帮客范网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	联系电话:17396974346 微信:xw021427
公司地址	福建省福州市仓山区信平路6号二层155室（注册地址）
联系电话	13067350066

产品详情

- 1.刷脸支付是时代发展所必需的产物。
- 2.刷脸支付是革命以往的支付方式的神器。
- 3.刷脸支付是支付宝和微信推出的产品，两家公司烧钱补贴市场。
- 4.2019是刷脸支付的元年，万亿级市场等着有眼光的人去分享。
- 5.刷脸支付是建立管道收益，一次成交，长久分润。
- 6.刷脸支付是智能支付，当今普及的二维码、聚合码。
- 7.刷脸支付可以助力商家智慧营销。
- 8.没赶上POS代理，没赶上扫码支付代理，这些推广人员每年被动收入上百万，现在刷脸支付的风口已来，你是把握还是错过？

此外，技术进步可能会带来支付链条的变化以及交易场景的改变，从而引发第三方支付革命，谁落后谁就会被淘汰，其次一些新概念有助于刺激消费体验，同时可以提高企业品牌影响力;刷脸支付的基础是积累用户面部信息，这属于大数据积累及人工智能应用的场景，是互联网的发展趋势，更是时代发展的大势所趋!

一：入市需谨慎、分析要先做。

不清楚行情就草率出手，那是莽夫所为。那么，让我们一同看看“刷脸支付”的市场如何？

首先是对零售等各大中小型商铺、超市等进行统计，包括这些门店的分布区域、分布的商业中心密度等等，考察这些门店现有的收款产品，做出分析报告。如有市场空白程度超过50%，那就可以小试牛刀啦。

对于“刷脸支付”而言，不仅全国通用，更是支付方式的大势所趋，对于消费者而言，这一支付方式更是自带黑科技流量的，同时“它”还能减少排队等候时间，解放双手，消除因手机不便带来的一切痛点。对于商户而言，刷脸支付增加广告曝光程度(因为刷脸支付设备闲着的时候就是一台广告机)，解决了人流量过多时候排队等候的拥挤现象，提升了商场的承载能力，加速客户流量，同时还减少了收银人工成本，以及对账难等问题。

据权威统计，刷脸支付的商铺、超市，运营效率比传统的支付方式效率提升了3倍以上。

二：紧盯行业大佬新动向。

大树底下好乘凉，面临投资抉择时，一定要紧盯行业大佬的新动向，站在巨人的肩膀上能为自己省去诸多数据分析、市场调查的繁琐工序，能看得更高、更远。

那么，作为行业大佬的马屁除了预言，还做了什么呢？刷脸支付虽然面世不久，但是随着官方的大力支持和市场的效果反响，显然刷脸支付在未来是普及的主流支付方式。而且，目前支付宝和微信官方对商户都有补贴，支付宝投入30亿补贴商户，微信投入10亿，这些都是目前的可以看到市场红利。所以加盟的合作伙伴可以以刷脸支付作为市场驱动力，去拓展更多的市场盈利空间。

刷脸支付盈利点

刷脸支付目前盈利点可观，对于移动支付服务商来说，刷脸支付可以成为有利的切入点，为商户开通移动支付。而商户开通移动支付并通过微信、支付宝等通道，那么移动支付服务商就有流水返佣。

刷脸支付的前景确实不错，现在很多商户都开始使用刷脸支付进行自助收款，满足了商户多种收款方式互补的需求，特别是一线城市的刷脸支付市场已经开始火爆起来。但是代理加盟总存在问题，因为永远都不是做自己的事业，所以如果要做移动支付或是刷脸支付，可以选择工匠的刷脸支付，我们只提供产品和技术支持，所有的客户数据都是服务商自己的，服务商真正为自己事业奋斗。

条码支付时代，几乎每家门店都同时张贴着微信和支付宝的收钱码，或者干脆是聚合支付条码。这个画面在刷脸支付时代也许将不复存在。有观点认为，刷脸支付是排他性的，很难做聚合支付。条码时代的选择权在消费者手中，取决于打个哪个应用，而刷脸支付的选择权掌握在商家手里。

刷脸支付会闭环特征更加明显。联通的难度在变大。银行卡是联网通用，条码支付可以联码通用，到了刷脸支付，由于支付介质直接变成生物特征，不再是介质的聚合，而可能成为识别终端聚合，一个硬件聚合不同的识别体系和信息渠道，然后进行路由选择不同的渠道。但是硬件的聚合可能更加困难。线下刷脸的前提是用户在线上的专门软件中完成免密支付开通以及人脸信息录入。在这一大前提之下，硬件设备的使用可以成为软件下载的导流，但软件的普及率也相应会成为商家选择硬件时的重要考量。

大概率的事件是重新引发新一轮的圈地大战，大家都想锁定商户当市场格局稳定下来之后，无论是监管引导还是市场自发，会形成支付聚合，防止出现“一柜多机”和消费者被“绑架”等问题。

还需要考虑的另外一个问题在于，刷脸支付的习惯培养是否可以向条码支付那样用钱砸出来呢？我们认为可以的。但是，可以不等于不计代价。可能培养刷脸支付的习惯花费的代价要高于扫码支付。这就涉及到市场主体之间的博弈。

许多移动支付行业的从业者，迫不及待地想赶上刷脸支付这趟风口，因为这两三年，率先入局抢占刷脸支付市场份额，将能够真正实现躺赢。但是普通的从业者自然不能与支付宝微信支付这样的巨头抗衡，

和他们抢占市场，所以聪明的办法就是——成为微信支付和支付宝的服务商，背靠巨头这棵大树，稳妥地做一个只赚不赔的买卖。