

疫情后刷脸支付会如何发展？银行纷纷入局？

产品名称	疫情后刷脸支付会如何发展？银行纷纷入局？
公司名称	福州帮客范网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	微信号:v935861714 手机号码:15705984209 联系人:张经理
公司地址	福建省福州市仓山区信平路6号二层155室（注册地址）
联系电话	13067350066

产品详情

疫情过后，整体刷脸支付将再起步，并且每一次变革都会带来大量机会，银行可以结合自身优势，通过刷脸支付这个利器从场景化和生态化加大布局，顺势而为，巧借东风，抓住机会，迎头赶上。

一，银行可以从自身占优势的园区场景切入，区别于支付宝和微信市场策略，差异化的快速占领市场。我们通常说的园区，包括了校园、景区、办公楼，以及各类工业园区和行政园区。前期这块市场主要都是由传统银行作为收单机构提供服务。全国各类以上园区几十万个，覆盖的用户以千万计，既包括了当打之年高价值的白领，也包括了未来的希望，还有各阶层代表。银行可以通过提供刷脸支付就餐，刷脸支付消费，刷脸支付认证等各类方式，快速获取用户在自身应用上绑脸，提升自身App或H5公众号的活跃度，并引导更多关联增值服务，有极其重要的战略价值。

第二，银行的未来，在于科技的创新，各大银行已积极布局金融科技，不断提升研发投入在营收的占比，有的已经突破到了5%，而刷脸支付在整体商业环境的创新中至关重要。从单纯的刷脸设备来看，刷脸提升了便捷性，可以抛开手机，但更重要的是通过刷脸支付终端，实现刷脸即会员，通过刷脸支付终端打通人流检测、客户分析、消费行为分析，在未来的商业价值上不可估量。在大型商户收单上，银行没有退路，必须拿下，提供优质的产品和服务，不断创新才能破局。

第三，线上流量格局已定，所以近年来互联网公司才不断通过资本等方式渗透线下，通过更低流量成本获取新的客户，提升客户的活跃度。失去线上的银行，在线下也是背水一战。某种程度上，开放银行是无奈之举，如何避免金融机构被脱媒，如何对市场保持敏锐性，如何逆势获取线下用户，通过刷脸支付正是破局之路，通过刷脸支付创新获取新用户，通过刷脸支付打通商户会员和银行远程开卡新账户，通过刷脸支付获取低成本拓新用户流量，还留下很多产品提升，以及商业模式创新的空间。

创新从来不是一帆风顺，刷脸支付也不会取代二维码支付，但刷脸支付在头部和腰部商户的价值将随着产品和技术的发展和推动，达到一个更新的高度。支付本身收益更低，甚至没有，但就像高速公路一样，在这条赛道上，给了银行们夺回属于自己的赛道，再超车的机会。

咨询热线：15705984209 电微同号 张经理