

品牌运动鞋代理 运动品牌 三河奥莱阿迪加盟

产品名称	品牌运动鞋代理 运动品牌 三河奥莱阿迪加盟
公司名称	三河奥莱体育用品有限公司业务部
价格	面议
规格参数	
公司地址	河北省廊坊三河市燕郊迎宾路百世金谷工业园区内2-K
联系电话	15901431311

产品详情

如何开运动品牌折扣店，让普通人也能消费得起品牌？

如何开运动品牌折扣店，让普通人也能消费得起品牌？

虽然现代生活水平提高了，但是对于动辄上千的品牌商品，普通消费者的钱包还显羞涩。但是那些坚持不肯放弃对品牌追求的运动爱好者，难道就无法以低价格买到自己的心爱之物么？答案是NO。

折扣店的兴起就是在这个背景下产生的。人们对好东西的追求又碍于对价格的要求，导致人与物不能很好的匹配。特别是像耐克，阿迪达斯这样的品牌，普通大众望洋兴叹。因此，品牌折扣店模式很好的弥补了这块市场，单纯的基本价格的评估，这是一个巨大的市场。那么，对于那些想在鞋服行业立志有所作为的创业者，如何开一家自己的耐克，阿迪达斯品牌折扣店呢？

1. 选择合适的品牌

品牌的选择很重要，如果投资者想开的是运动品牌，毫无疑问，耐克，阿迪达斯应该成为初选。因为在运动品牌类，这两个品牌一直处于垄断状态，这使得越来越多的人青睐这两个品牌。另外值得提到的一点是，品类丰富问题。如果投资者只想经营耐克或阿迪达斯折扣店，那么在商品的种类上，应该尽量多一些，例如，鞋子，衣服，帽子，包包以及其它运动配件等。另一方面，如果走多品牌路线，那么在选品上应该更加细致。

2. 选址及装修

店铺地址的选择和店铺的装修至关重要，这个我们曾经多次讲过，人群流量就是你的生意核心所在，无论他是来自线上还是线下，投资者都应该考虑清楚。在对地址进行考察时，仔细核实周边同类卖场的情

况，如果他们做得很好，那么投资者应该考虑清楚自己的核心竞争力所在，靠什么在这个竞争激烈的环境中生存下去。

3. 运营，打造自己的核心竞争力

这项完全看实力，核心竞争力不是一两天能够建议起来的。有些店铺有很好的供应链，并且价格低，例如，在三河奥莱体育，投资者可以以超低价格拿到耐克，阿迪达斯品牌货品。并且无加盟费用，没有拿货额度限制，该公司还为客户提供装修，店铺经营，人员培训等方面的建议与指导。

选择耐克、阿迪达斯折扣店加盟，投资者要学会“看”！

如果你在耐克，阿迪达斯折扣加盟这一块没有任何经验，那你想投资这样的生意一定要注意，运动服装品牌大全，这里面可能有很多的陷阱，你需要避免。

我们认为，户外运动品牌，折扣店在加盟时，不仅仅在互联网上查阅相关问题答案，或者电话与代理公司咨询，一定要到现场实地考察。并且投资者要学会“看”，从而判断该公司是否正规，商品是否正品，手续是否齐全，服务质量怎样，该公司具备的优势，以及能够对加盟方提供哪些帮助？

做品牌折扣店，货源是命根子，采购是核心，如果一家分销商没有强大的货源供应链，是无法为折扣店供货的，所以，投资者一定要到现场考察，那么在考察时，有以下几项需要注意，一定要“看”好！

1. 看库房

板房里的货品不代表库房里的货品，所以一定要到仓库里查看，例如，鞋服的质量，有多少款式，有多少量，是否具备持续供货能力。

2. 看价格

如果分销商的供货价格太低，那要警惕了，虽然是折扣店，但耐克，阿迪达斯也是国际一线品牌，价格方面不可能太低的，通常拿货价格在2-4折扣左右正常。

3. 看经营指导

采购看起来很简单，但要做到盈利赚钱却并不容易，例如选址，装修，陈列，配货，售后，促销，仓储，物流，营业员管理，培训等细节工作也同样重要。如果这些问题能够得到分销商公司的支持和帮助，那是有利于投资者开店的。特别是在运营指导方面，很多经营者在这方面都有欠缺。

4. 看政策

如果分销商在加盟政策里置入太多，太高的返利等方面的信息，投资者应该值得注意了，特别是对于拿货客户限制，销售任务，广告返利，进货返利。事实上，正规的分销商并没有这些东西，就是单纯的拿货，并提供完整的开店授权手续。

因此，三河奥莱体育提醒投资者，一定要“看”好在加盟过程中的问题，使你可以避免一些陷阱，同时，也能够在开耐克，阿迪达斯正品品牌折扣店上面找到更多有利于自己的优势。

简单来说，运动品牌，品牌折扣店的特点就是价格较低，品牌运动鞋代理，质量好，从而以这种方式来吸引消费者，采取的是薄利多销的形式，并且随着消费升级，越来越多的人意识到品牌的力量，在以相对合理的价格拿到自己所喜欢的商品在未来是一种趋势。

那些追求运动品牌爱好者为了能够以较低的价格购买自己喜欢的商品，即使等上几个月也是心甘情愿的，这给了耐克，阿迪达斯折扣店一个巨大的机会，折扣店虽然可能存在尺码不全，款式过时，但大多数商品还是能够满足消费者需求的，经典是永不过时的！

尾货商业完善了整个商业链条，是一种创新的商业模式。对于耐克，阿迪达斯这样的品牌来说，尾货市场解决了经营的难题，缓解了很多压力。对于消费者来说，价低商品确实让百姓得到了实惠。

三河奥莱体育有限公司，是集运动品牌供应链、运动品牌多品折扣店、运动综合卖场、为一体的渠道运动品牌分销商，完成从品牌公司到零售终端提升店铺的综合竞争力来面对挑战与持续的市场竞争压力，线下零售新思路，更好的为经营者服务。

加盟流程：（1）咨询合作政策（2）公司考察（3）店面选址（4）装修设计（5）店面铺货（6）正式开业

品牌运动鞋代理-运动品牌-三河奥莱阿迪加盟由三河奥莱体育用品有限公司提供。三河奥莱体育用品有限公司（www.sanheaolai.com）是一家从事“销售：服装服饰,体育用品”的公司。自成立以来，我们坚持以“诚信为本，稳健经营”的方针，勇于参与市场的良性竞争，使“耐克,阿迪达斯,AJ,三叶草”品牌拥有良好口碑。我们坚持“服务为先，用户至上”的原则，使奥莱体育在服装鞋帽代理中赢得了众的客户信任，树立了良好的企业形象。

特别说明：本信息的图片和资料仅供参考，欢迎联系我们索取准确的资料，谢谢！