

# 奥莱体育 丹东耐克阿迪达斯折扣店怎么加盟？

产品名称	奥莱体育 丹东耐克阿迪达斯折扣店怎么加盟？
公司名称	三河奥莱体育用品有限公司业务部
价格	面议
规格参数	
公司地址	河北省廊坊三河市燕郊迎宾路百世金谷工业园区内2-K
联系电话	15901431311

## 产品详情

一家耐克，阿迪达斯折扣店的销售业绩差，一定存在着某种问题，然而不幸的是，很多经营者看不清楚问题所在，他们把时间和精力花在无效的运营上，或者根本不去优化某些问题。

我们要知道，店铺业绩的计算公式是：

业绩 = 客流量 x 进店率 x 成交率 x 销售数量 x 销售均价

根据公式，我们知道影响业绩的具体原因，我们可以在运营的过程中，针对这部分进行优化，能否做到业绩变好，完全看你经营者处理问题的能力，越专业越好。

### 1. 客流量

这是你开店之前要做好的事，它对店铺的业绩至关重要，如果你在后期发现地理位置不好，临时换位置会消耗你的成本，要知道，店铺装修也是一笔不小的费用。

### 2. 进店率

进店率的计算公式：进店率 = ( 进店人数 / 经过总人数 ) \* 100%

很显然，如果我们促进店铺的销售量，需要提高的就是进店率。通常，经营者可以采取以下几种方式提高进店率。

(1) 广告吸引：(2) 声音吸引：(3) 货品陈列 (4) 卖场氛围：(5) 人气带动：

### 3. 成交率

成交率的计算公式：成交率 = ( 成交人数 / 进店人数 ) \* 100%

如何促进顾客成交有商品层面的，也有导购层面的，对于耐克，阿迪达斯折扣店，我们首先要做好选品工作，然后就是导购员对商品信息的了解，销售语言技巧，服务态度等。这些细节工作做好也同样能够促进顾客成交。

#### 4. 销售数量

销售数量是指店铺当天销售货品总件数，为了促进销售量，我们可以提高单一顾客购买件数，这需要导购员的销售能力和卖场广告宣传，例如，在高曝光位置放置促销折扣信息，以及增值信息，同时，导购员在对顾客服务时也需要增加销售技巧，例如，搭配信息，特价信息等。从而促进顾客多消费。

#### 5. 销售均价

对于耐克，阿迪达斯折扣店来说，价格上有很大发挥空间，我们需要尽可能地在销售过程中运用这一优势，我们可以通过价格对货品进行大概分区，让顾客在选购前有一定的心理价位，减少顾客对价格的压力，然后在销售时尽力通过语言技巧，即要完成成交，也要保证利润。

### 耐克，阿迪达斯折扣店加盟优势

#### 1. 品牌优势

毫无疑问，耐克，阿迪达斯是国际一线大品牌，消费者认知度高，几乎玩运动的年轻群众都知道。

#### 2. 产品优势

总部组建了一只很有实力有产品团队，能够及时根据市场动向，把握流行趋势，不断研发新的商品以满足任何运动群体的需求，同时，也给折扣店带来了竞争力。

#### 3. 技术优势

对于技术，他们可以说玩得很深，几乎我们在一双鞋子上所想到的功能全部都存在，并且在持续不断优化中。

#### 4. 培训优势

专业的指导培训成就了加盟商的成功。

#### 5. 服务优势

耐克，阿迪达斯折扣店在保证全球品牌的基本形象的识别的前提下，尽可能的给加盟商经营自由空间，允许他们在经营上发挥自己的优势，特别在三河奥莱体育，还会给加盟商一些数字营销方面的解决方案。

#### 6. 投资优势

与专卖店不同，折扣店本身就具备价格优势，并且在三河奥莱体育，加盟方可以超低价格拿货，这使得投资者能够更多节省开启成本。

## 耐克，阿迪达斯加盟流程

### 1. 了解项目

与代理商初步接洽，了解项目情况

### 2. 实地考察

加盟方去代理商公司，进行实地考察，进一步了解代理商的情况

### 3. 表明加盟意向

认可耐克，阿迪达斯品牌折扣店的模式，向代理商提出加盟申请，对方对你的加盟条件进行评估。

### 4. 签订合约

加盟方确定投资并与该公司签订供货合同。

### 5. 店铺选址

加盟方需要为自己的折扣店选择一个好位置，代理商也会给出一些指导建议。

### 6. 门店装修

代理商为加盟方提供一些装修建议，装修图，装修工具以及材料。

### 7. 员工培训

加盟方招聘店内员工，对其进行培训。

### 8. 正式开业

加盟店铺正式开业，自行报数叫货，公司配送到店。

## 消费者为什么会选择品牌折扣店？

近些年来，耐克，阿迪达斯品牌折扣店对于年轻人来说，吸引力越来越强，其核心原因主要是基于价格考量。在获取多年运动品牌消费经验的消费者来说，耐克阿迪达斯折扣店的价格相比专卖店或大型商场里的价格则更容易接受，能够以较低的价格购买到自己的心爱之物，等上几个月也是值得的。

在日本东京，耐克，阿迪达斯品牌折扣店也大受欢迎，无论是长达10年的经济下滑，还是失业率攀上了有史以来的较高水平，都没有使日本人崇拜品牌产品的心理有所改变，这就是品牌的力量，人们知道品牌的优势所在，因此，长期形成消费依赖。

当然，对于耐克，阿迪达斯折扣店来说，与大型商场开设的特卖场和品牌专卖店竞争压力还是比较大的，但这并不意味着折扣店经营者无法打败他们，除了价格优势，折扣店还有很多其它方面的优势，例如，三河奥莱体育，这是一家专业打造耐克，阿迪达斯折扣店的代理商，他们不仅有很强大的货品供应链，

耐克折扣店连锁加盟？，而且无加盟费，没有拿货额度限制，同时，在门店装修，市场拓展，营销方式等方面提供了很多方法和工具，这使得与之合作的加盟方能够更具获利潜力，长久立足以市场。

为什么要选择三河奥莱体育？

三河奥莱体育从业鞋服行业20年，是全国较早打造耐克阿迪达斯折扣店模式，致力于专心只做一件事就是为经营者不断开创好的实体零售模式，不仅公司为每一个开店客户全程服务，并且达到真正的一站式开店，货品组合，装修搭建，线上线下客户引流，再加上会员制模式让客户店铺人气爆棚！

奥莱体育-丹东耐克阿迪达斯折扣店怎么加盟？由三河奥莱体育用品有限公司提供。三河奥莱体育用品有限公司（[www.sanheaolai.com](http://www.sanheaolai.com)）是从事“销售：服装服饰,体育用品”的企业，公司秉承“诚信经营，用心服务”的理念，为您提供优质的产品和服务。欢迎来电咨询！联系人：石经理。同时本公司（[www.we.com](http://www.we.com)）还是从事耐克加盟，耐克加盟费用，耐克折扣店加盟的服务商，欢迎来电咨询。