

微商二级分销系统 营销系统

产品名称	微商二级分销系统 营销系统
公司名称	弥特盈泰(广州)软件科技有限公司
价格	.00/面谈
规格参数	微商软件:APP 系统咨询:15818166626 系统定制:全国
公司地址	广州市黄埔区西成中街10号B栋602房
联系电话	18122310427 18122310427

产品详情

微商二级分销系统 营销系统找黄经理:158.1816.6626(电/微)微商分销系统软件开发定制
微商二级分销软件开发模式 微商分销模式开发软件 微商商城软件开发APP

互联网时代，从全球互联网的发展来看，微信端的移动化无疑是其重要的发展趋势。尤其是随着微信端运用的在全球范围内的逐渐普及；微商分销模式移动互联网的增加所带来的技术驱动力极大地促进了微信营销的发展,为了提高微商代理管理效率；提升微商服务水平，规范微商行业市场秩序，在新元创想技术团队的不懈努力下，经过历时一年的研发、测试，隆重推出了微商管理系统--新元创想微商系统。它标志着在微商迅速发展的进程中，团队管理已经进入一个新的阶段，新元创想微商系统开辟了一个崭新的微商未来之路！

一.微商二级分销的特点

- 1).全员分销：为用户提供了无限三级循环的分销模式，企业能够迅速发展粉丝为分销商，微商二级分销系统 营销系统;以个人为中心，带动周围的需求者参与分销。
- 2).独立商店：在分销平台中，为每个用户开辟新的连锁店，实现每个人都是商家的销售渠道。微商二级分销系统开发软件:158.1816.6626.
- 3).系统的管理平台：成千上万的分销店是基于一个微信总店以及一个后台管理平台，快速控制管理分店的运营、订单管理、销售情况等。
- 4).业绩考核：企业能够根据不同分销商的销售能力，对不同的分销店设置不同的分销登记，划定不同的佣金阶级，根据业绩考核情况，优胜劣汰的形式，打造强的营销团队。

二.整合模式：(同时整合粉丝和代理商)

A（代理商）分享给B分享给C分享给D分享给E分享给F分享给G.....

如果设置代理商的佣金为30%/单，

设置 粉丝3层返佣,每层粉丝拿10%=10元

那么E购买了，A有代理佣金，

BCD有粉丝佣金 (A=30元，B=C=D=10元)；

那么F购买了，A有代理佣金，CDE有粉丝佣金 (A=30元，C=D=E=10元)；

那么G购买了，A有代理佣金，DEF有粉丝佣金 (A=30元，D=E=F=10元)；

那么H购买了，A有代理佣金，EFG有粉丝佣金 (A=30元，E=F=G=10元)；

那么Z购买了，A有代理佣金，WXY有粉丝佣金 (A=30元，W=X=Y=10元)。

三.微商分销模式微商二级分销系统的优势？

1.微分销商城，可以为每个分销商复制千万子分销商微店，并且分销商无需管理商品微商二级分销系统营销系统；免除分销商后顾之忧，只负责分销的情况下形成庞大的分销体系。

2.微信分销模式——别具一格的营销活动

通过各种营销插件，让企业感受到开展营销活动跟简便。

3.扁平化分销

通过微信朋友圈，结合扁平式分销模式，做信赖的口碑营销，让更多的人成为你的分销商，打造人人分销时代。

四.微商分销模式微商二级分销系统有三大块模式？

模式一：全民分销

全民分销是一种无限裂变形式的分销，企业或品牌的总部在微信建立自己的品牌商城，发展自己的三级分销系统。每个代理同时又可以发展自己的三级分销系统，多层次发展。每个月进行业绩考核，结算佣金，管理比较系统化。全民分销有五个优点：门槛低，任何人都可以做；产品把控，由供应商统一管理，形成统一的价格、供货等；操作简便，微商二级分销系统营销系统；只需管理好每层的关系；口碑传播，形成良性循环；扩大关系引流，建立强大的分销系统。

模式二：渠道分销

渠道分销是供应商发展自己的分销商，各个分销商还可以发展自己的代理商，微商二级分销系统营销系统；多种渠道去销售自己的商品。渠道分销有六个优点：控制性强、销售率高、宣传力度大、管理方便、开店容易、成本低。

模式三：系统化分销

所有分销商由供应商统一管理，形成系统化的团队，各个团队之间有竞争有合作，达到利益大化。