

小本开店创业项目 三河奥莱阿迪加盟 石碣镇开店创业项目

产品名称	小本开店创业项目 三河奥莱阿迪加盟 石碣镇开店创业项目
公司名称	三河奥莱体育用品有限公司业务部
价格	面议
规格参数	
公司地址	河北省廊坊三河市燕郊迎宾路百世金谷工业园区 内2-K
联系电话	15901431311

产品详情

开耐克，阿迪达斯折扣店，专卖店，授权加盟店需要投入多少费用？

很多人现在有开店的想法，因为，在人群集中的地方开一家合适的店铺，经营好了是很赚钱的，特别是耐克，阿迪达斯折扣店，人们在追求品牌的同时，对价格也是很敏感的，他们希望能够以低价格购到自己喜欢的品牌商品，耐克，阿迪达斯折扣店很好地补充了这块市场。但是对于那些想投入开设这样的店铺的小伙伴，对费用这块依然不是很清楚，今天，三河奥莱体育就为你总结一下，希望你对你有所帮助。

耐克，阿迪达斯品牌折扣店，这种店铺也需要有正规的经营资质，店内出售的商品也是正品。只不过在款式上有些过时，但价格上相比专卖店很有优势，商品出售价格一般在7折左右，有些商品顾客甚至以5折的价格就能拿下来，因此，为了能够以低价格买到自己的心爱之物，等上几个月也是值得的，经常有耐克，阿迪达斯品牌追随者到折扣店扫货，偶尔也能以低价格淘到新款商品。

相比专卖店，折扣店的开店成本要小很多，但费用方面同样有四部分组成。

1.店铺装修

耐克，阿迪达斯折扣店不在于大，而在于精，石碣镇开店创业项目，要有自的特色。装修方面要有自己的风格，颜色运用上尤其注意。货架，模特以及其它道具估计在10万左右。

2.店铺租金

虽然没必要在大城市与专卖店PK，但在二三四五线城市或乡镇开店，选址依然要以人群流量集中的地方，这是必要条件，租金估计每年10万左右。

3.人员薪资

根据店铺经营情况决定，也可以老板自己经营，每年人员薪资共估计在10万左右，水费，电费估计在5K左右。

4.加盟费和货品费

折扣店一般没有加盟费，至少在三河奥莱体育拿货无加盟费，主要的费用就货品费用，一般根据店铺的规模来计算，几万到几十万不等，经营者后期可以根据销售需求自由补货。

因此，如果开一家耐克，阿迪达斯折扣店，30-50万左右就可以开起来，当然，如果你有更多的流动资金用于经营则更好。

关于开品牌折扣店的优势，究竟好在哪呢？

品牌折扣店的优势有哪些呢？

耐克，阿迪达斯品牌折扣店现在很火热，越来越多的线下实体店选择经营耐克，创业项目开店，阿迪达斯折扣店，因为相比专卖店而言，折扣店在价格上，拥有一定的优势，超低价格拿货可以使加盟商拥有更多的利润空间。

第二，耐克，阿迪达斯品牌自身的流量效应，这可能是投资者较为看重的一块，必定开店的核心目标就是赚钱，无论对于线上还是线下店铺，流量就是一切，有了流量就能赚钱，而耐克，阿迪达斯就国际一线品牌，本身就自带流量和人设，这使得加盟商无须在宣传上花费太多，只需要选择一个较好的人群地理位置，并解决好供应链问题，同时，把自己的店铺风格把握好，虽然每家店铺都有能力采用类似的装修和风格，但每家店铺给人的感觉就是不一样，即使商品都一样。

第二，就是品牌质量

对于运动品牌来说，质量是至关重要的，没有人希望买一双品牌鞋子，如何开店创业项目，打一场篮球就报废了。这一点对于耐克，阿迪达斯来说则不存在，这两个品牌靠的就是质量，因此，加盟商应该对自己的商品质量有信心，这对于消费者而言，是很有吸引力的一点。

作为一家多运动品牌（耐克、阿迪达斯）折扣分销商，三河奥莱体育用品有限公司本身并不生产商品，我们的核心服务就是连接，即品牌商与加盟商之间。并站在专业的角度，全力打造完善的耐克，阿迪达斯鞋服供应链体系，同时发挥我们的优势，积极参与新零售体系建设，帮助我们的加盟客户更好的经营他们的折扣店。

1. 换位思考，为客所想

经营店铺不能片面地认为反正自己是老板，其他的就不考虑。站在顾客的立场上，满足不同层次的、个性化的消费需求，店铺才会越做越大，经营者如果不追求成长，没有远见，不向更高的目标冲击，小本开店创业项目，就体会不到身为老板的喜悦和充实感。做生意的核心目的就是赚钱，如果只想混日子，整天抱着成长与否都无所谓的心态，那么，在你店铺里的员工就会受到一种潜移默化的影响，也就很难经营好一家折扣店。

2. 把握良机，做大销售

开店，在平时要善于选择适当的时机，调查顾客预订购买的物品以及购买时间，以突出进货的针对性。必须学会把握许多商机，莫让财富溜走。很多时候，生意的成功与否和平时能够及时掌握潜在的良机有很大的关系。以零售商店为例，当有的顾客前来选购商品时，可以询问一下平时的消费档次，对哪些牌号感兴趣，不喜欢的原因等。再比如电器修理，通常事情办妥之后，还需附带看看顾客家里其他的电器是否有毛病，顺便作一下简单的服务，从而培养顾客对你的信赖感，多稳定一些回头客更为重要。

3. 诚信经营，价格合理

归根结底，开店的目的是赚钱，赔钱的生意谁都不愿意做。但是不能单凭卖的方式一味地去吸引顾客，而是应以更好的服务内容去获得正常的合理的利润。无论经营何种商品，“诚信”二字永远都是店铺发展的基石，更不能贪图一时的利润，一棍子打死顾客。不合理的利润只是一时利益，做生意就得讲究细水长流，建立自己的顾客群，顾客就是自己的活广告，切莫忽视。

4. 满足需求，投其所好

开办店铺，重要的是要做到把自己看成是在替顾客采购商品的角色，同时倾听顾客的声音，集思广益，这样才会了解顾客的真正需求。开好店铺就是关注顾客的实际需要，店铺的生意兴隆与否取决于顾客购买力，只有不断的关注顾客的实际需求，让消费者不空手而归，买到称心如意的商品，才是店铺发展于不败之地的关键。

小本开店创业项目-三河奥莱阿迪加盟-石碣镇开店创业项目由三河奥莱体育用品有限公司提供。行路致远，砥砺前行。三河奥莱体育用品有限公司（www.sanheaolai.com）致力成为与您共赢、共生、共同前行的战略伙伴，更矢志成为服装鞋帽代理具有一定影响力的企业，与您一起飞跃，共同成功!