

定制酒模式火爆

产品名称	定制酒模式火爆
公司名称	安徽天酿酒业有限公司
价格	10.00/1
规格参数	白酒定制:定制酒 养生酒代加工:定制厂家 白酒贴牌:定制白酒
公司地址	安徽省亳州市谯城区古井镇古井大道99-2号
联系电话	18956811105

产品详情

定制酒模式火爆定制酒 白酒定制

安徽天酿酒业白酒生产销售 养生酒代加工 白酒定制贴牌 研发设计 一站式服务平台
4000平方地下恒温酒窖为你提供白酒定制储存咨询电话；18956811105李总

同的酒质、低廉的价格，定制名酒你买不买？定制这种以往小众的渠道如今正在有心人的推动下亲近大众消费者，前景被普遍看好。日前，广东一统投资集团有限公司“一统真酒定制中心”正式启动，当场便新增了约200家加盟终端。广东一统投资集团有限公司董事长姚缘表示，2013年计划投入1个亿返现支持加盟商深耕定制渠道，在白酒市场消费不强的时候定制酒的性价比优势将成为拓宽市场的利剑。

“

其实定制酒的品质跟主品牌是一样的，我们可以自己选择，指定定制某某酒，但定制的价格具有明显的团购优势，是终端零售酒不可比拟的。”姚缘举例称，如市场上常见的一款中高端白酒产品，市场价高达七八百元，但一统定制的进货价仅为200多元。“去年我们公司一共定制了市场价相当于7个多亿元的酒，实际成本只花了4个多亿元，实现净利润1个多亿元。”姚缘介绍，集中定制其实类似于团购。因为厂商对定制普遍设有较高的门槛，“比方说，前不久我们找汾酒做定制，10000瓶人家根本不做，要100000瓶起订，”这对于很多规模不大的团购客户来说，很难做到。一统这个平台的作用就是把这些分散的团购集中起来，以量去跟厂家换取价格上的让利，把实惠给到消费者。

据了解，这一创新模式为国内，一统的集中定制遍布全国，与国内各大白酒厂商及大型进口葡萄酒流通商都建立了深入合作。行业营销专家认为，今年高端白酒销售不旺，增加团购、定制等份额不失为一条隐性降价走量的好路子。既可保持零售主力产品的高端形象和市场地位，又暗中迎合了市场变化，一箭双雕。

“中国定制酒正处于起步阶段，市场前景无限宽阔。”姚缘表示，目前定制酒在一线白酒品牌的总产量中所占的比例充其量才1%。投资者也非常看好这种模式，一统的加盟商已迅猛增加到了300多家，新增的约200家加盟商带来直接经济效益1000-3000万元。今年，一统将全力推进加盟连锁业务，实行销售多少返还多少的全补贴政策。“去年我们盈利了1个多亿，我准备把1个亿都拿出来给到加盟商做推广费用，加紧培育市场。”姚缘说。