

广州返程投资登记如何申报-出境通

产品名称	广州返程投资登记如何申报-出境通
公司名称	深圳一九七八品牌传播有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	深圳境外投资备案深圳福田区
联系电话	17748523437

产品详情

广州返程投资登记如何申报-出境通

承办全国城市境外投资备案，37号文

专业高效20个工作日内通过

境外投资备案 刘生 17748523437

37号文登记,返程投资，外汇登记，odi登记是什么

37号文登记,返程投资，外汇登记，odi登记需要多长时间

37号文登记,返程投资，外汇登记，odi登记代办贵吗

37号文登记,返程投资，外汇登记，odi登记有很多成功案例

37号文登记,返程投资，外汇登记，odi登记全套代办可以吗

37号文登记,返程投资，外汇登记，odi登记我们16年就开始做了

37号文登记,返程投资，外汇登记，odi登记后的国际税务问题托管

37号文登记,返程投资，外汇登记，odi登记后续的维护成本

37号文登记,返程投资，外汇登记，odi登记的金额多少合适

37号文登记,返程投资，外汇登记，odi登记证书办理

背景?

近年来,越来越多的中国企业前往海外投资,根据我国法律规定,企业在前往海外投资前,需要按照商务部和省级商务主管部门的相关规定,实行对外投资备案和核准管理。那么,核准管理和备案管理有什么区别?哪些情况下必须要经过核准,方可投资,哪些情况下需要备案呢?下面刘生进行了详细梳理。

我们首先来看,核准管理和备案管理有什么区别?企业个人37号文,返程投资备案涉及敏感国家和地区、敏感行业的,需要实行核准管理。企业其他情形的个人37号文,返程投资备案,需要实行备案管理。接着,我们来看,企业个人37号文,返程投资备案,在哪些情况下需要通过核准,方可投资?具体应该如何申报??

企业个人37号文,返程投资备案涉及敏感国家和地区需要核准,具体包括:1.与我国未建交的国家地区;2.发生战争、内乱的国家地区;3.根据我国缔结或参加的国际条约、协定等,需要限制企业对其投资的国家地区;4.其他敏感国家和地区。企业个人37号文,返程投资备案涉及敏感行业需要核准,具体包括:1.武器装备的研制生产维修2.跨境水资源开发利用3.新闻传媒4.根据我国法律法规和有关调控政策,需要限制企业个人37号文,返程投资备案的行业包括以下:1)房地产 2)酒店 3)影城 4)娱乐业 5)体育俱乐 6)境外设立无具体实业项目的股权投资基金或投资平台

实行核准管理的项目,投资主体应当通过网络系统向发改委提交项目申请报告,申请报告包括以下内容:

- 1.投资主体情况;?
- 2.项目情况,包括项目名称、投资目的地、主要内容和规模、中方投资额等;
- 3.项目对我国国家利益和国家安全的影响分析;
- 4.投资主体关于项目真实性的声明。

注:投资主体是中央管理企业的,由其集团公司或总公司向发改委提交;投资主体是地方企业的,由其直接向发改委提交。?

在16年2月,刘生协助广东一家企业办理向个人37号文,返程投资备案注资汇款的业务中,我们详细了解了企业个人37号文,返程投资备案进行备案的流程。刘生首先到国内某中资银行,咨询关于如何打投资款前往境外,银行给出的回复是投资款必须通过境内企业对公帐户汇出,不能以股东的个人银行汇款;其次,境内企业如需向境外汇投资款,境内企业必须先取得对外投资备案证书;此外,境内企业向境外汇投资款,需满足外汇管理局规定的对外投资的要求。

接着刘生咨询了外汇管理局,关于境内企业对外投资,必须满足哪些条件,给出回复如下:1.境内企业对外投资,其境内企业必须成立满一年;2.个人37号文,返程投资备案的款项不能大于境内企业注册资本;3.境外设立的企业,必须与境内企业的行业有关联;4.对外设立机构成立后,从第2年起,每年的6月30日前,必须向外汇管理局提交年检报告;5.境内企业对外投资,必须前往企业所在地的商务部对外合作处,办理投资备案证书;

接着刘生又到市商务部及发改委咨询了办理个人37号文,返程投资备案备案证书的流程及细节最终协助该公司拿下了商务部发改委的两个对外投资的批文 在刘生整个咨询过程中,没有一个部门可以统一全面详细的解答全部流程,每个部门只负责自己的那部分环节,无论从精力还是时间来说都给企业增加了不少的负担。对于整个环节而言,办理对外投资备案证书是最前置的环节,特别是投资项目情况说明,是批准备案项目的关键。?

刘生? 37号文登记,返程投资, 外汇登记, odi登记证书?

公司介绍?

我司是一家专业的跨境商务咨询公司，主要从事跨境投资（ODI）设计及落地、红筹和VIE设计及落地、返程投资设计及落地、进出口咨询等方面的专业团队。经过多年在这一领域的深耕，我们已为上百家企业的海外投资和并购、红筹和VIE设计的政府审批环节提供了咨询方案，为众多的企业架设起从境内到境外，从境外到境内的合法的资金通道。我们这部分客户中的15%是上市企业。让资金的进出境合法、合规，为企业的“走出去”保驾护航，是我们的理念。在咨询项目中，我们往往能提供独到观点及真知灼见，这也是我们为客户服务的过人之处。这些真知灼见的背后，是企业每年数亿美元的跨境投资项目。

?? 业务范围：1、公司构架规划，境外公司设立、跨境税收筹划、离岸豁免2、ODI（企业个人37号文，返程投资备案）备案办理3、FDI（境外融资及返程投资个人odi备案直接投资）备案办理4、37号文境外融资VIE架构搭建5、QDII通道搭建6、法律服务法律咨询、国际公证、法务顾问、尽职调查??? 我们郑重承诺：凡我公司经办的公司注册、开户、律师公证、...等业务项目真实可靠，如有虚假愿承担法律责任。用心服务客户，同客户一道赢取商业利润。

拓展阅读

2018年，俄罗斯国内生产总值达到103.9万亿卢布（约为1.6万亿美元），按不变价计算同比增长2.3%。2019年上半年，俄罗斯GDP增速仅为0.7%，同比下滑1.3个百分点。随着国际油价趋稳、投资规模不断扩大、净出口增速回升等，2019年下半年俄罗斯经济增速或将有所回升，但仍不足以改变全年增速放缓的大势。综上，俄罗斯经济增速2019年可能放缓至1.1%左右，2020年则会有所回升。

— 2018 ~ 2019年俄罗斯总体经济形势

在全球经济增长同步放缓、国际贸易增速明显下滑的背景下，俄罗斯经济难以独善其身。根据国际货币基金组织（IMF）在2019年10月发布的《世界经济展望》中预测，受贸易和投资壁垒不断增加、贸易摩擦仍存不确定性、地缘政治风险上升以及人口老龄化等因素的影响，2019年全球经济增长率仅为3.0%，是全球经济危机以来的最低水平。而随着拉丁美洲的一些新兴市场、中东以及面临宏观经济压力的欧洲新兴和发展中经济体的经济表现有所改善，2020年全球经济增长率将回升至3.4%。对俄罗斯而言，受国际油价波动、国内增值税改革以及上述外部因素等的影响，2019年俄罗斯GDP增长率降至1.1%，而2020年增长率或将回升至1.9%。另据世界银行在2019年10月发布的关于欧洲和中亚地区经济发展情况的报告，受美欧延长对俄罗斯的制裁、投资和贸易增长疲软、石油减产导致生产活跃度下降等的影响，2019年俄罗斯经济增速将放缓至1%，2020年经济增速约为1.7%^[1]。经济合作与发展组织（Organization for Economic Cooperation and Development, OECD）则在2019年5月预测，2019年俄罗斯实际GDP增长率为1.4%。

俄罗斯经济增长疲弱，增速有所放缓。俄罗斯联邦统计局在2019年2月发布的数据显示，2018年俄罗斯GDP增长率为2.3%，比2017年上升0.7个百分点。最终消费支出以及货物和服务净出口对经济增长的拉动作用显著。2019年上半年，受国际油价先升后降、全球市场需求萎缩导致出口增速下滑、公共投资积极性不高、增值税税率调整抑制私人消费等因素的影响，俄罗斯GDP增速仅为0.7%，同比下滑1.3个百分点。其中，第一季度经济表现不佳，GDP同比增长0.55%，为近两年来最低水平。第二季度，农业、矿产开采、制造业和运输业等的增长，推动GDP增速有所回升，同比增长约0.85%。基于需求侧“三驾马车”对俄罗斯经济增长的拉动作用（见表1），具体分析如下。

|Excel下载

表1 2018年第一季度至2019年第二季度各因素对俄罗斯季度经济增长的拉动作用

最终消费支出是拉动经济增长的重要力量。2018年，最终消费支出对俄罗斯季度GDP同比增长的拉动效应分别为1.56个、1.10个、1.12个和1.42个百分点。2019年第一季度，最终消费支出对经济增长的拉动效应减弱至0.93个百分点，在第二季度又大幅提升至1.53个百分点。2019年第一季度至第二季度，居民家庭部门支出对经济增长的拉动效应从0.89个百分点升至1.50个百分点，而政府部门支出对经济增长的拉动效应

从0.04个百分点降至0.03个百分点，为居民服务的非营利性机构支出对经济增长的拉动效应基本保持在0.01个百分点。比较而言，居民家庭部门对经济增长的拉动效应更为显著，但债务负担问题突出，在未来可能抑制消费支出，进而拖累经济增长。俄罗斯联邦中央银行在2019年9月发布的报告显示，75%的联邦主体居民信贷负担额超过了2013~2014年的峰值；约有44%的家庭负债累累，1/8的借款人把50%以上的收入用于偿还贷款。俄罗斯经济发展部则认为，紧缩的财政政策和偏紧的货币政策导致国内需求低迷，消费贷款增长引致债务违约风险上升，[2]或将在未来几年给俄罗斯经济带来衰退风险。如果无抵押消费贷款的增长势头未得到有效遏制，经济衰退可能在2021年到来。

投资特别是固定资产投资增加对经济增长的推动作用不可忽视。根据俄罗斯联邦统计局的数据，2018年俄罗斯固定资产投资总额为17.6万亿卢布（约合2933亿美元），同比增长4.3%。从投资对经济增长的拉动作用来看，资本形成总额对2018年俄罗斯GDP同比增长的拉动效应为0.37个百分点。其中，固定资本对经济增长的拉动效应为0.53个百分点。2019年上半年，俄罗斯固定资产投资为6.7万亿卢布（约合1000亿美元），同比增长0.6%。其中，第一季度和第二季度固定资本对经济增长的拉动效应分别为-0.43个和0.22个百分点。根据俄罗斯经济发展部的报告，2019年第二季度联邦预算公共支出缩减，对固定资产投资的负面影响约为0.9个百分点，对经济增长的拉动作用明显下降。尽管如此，投资特别是固定资产投资增加对经济增长的拉动作用仍至关重要。

净出口对经济增长的拉动效应弱化。2018年第一季度至第四季度，货物和服务净出口对俄罗斯季度GDP同比增长的拉动效应分别为-0.17个、1.40个、1.18个和0.75个百分点。2019年第一季度和第二季度，货物和服务净出口对俄罗斯GDP同比增长的拉动效应分别为0.24个和-1.42个百分点。受外部需求萎缩、国际贸易增速放缓以及美欧施加制裁措施等的影响，货物和服务净出口对俄罗斯经济增长的拉动作用显著减弱。

此外，从反映宏观经济形势的消费者价格指数（CPI）、生产者价格指数（PPI）、失业率及工资收入等角度看，具体分析如下。

图1 2018年1月至2019年9月俄罗斯消费者价格指数（CPI）走势

一是通货膨胀压力减弱。根据俄罗斯联邦统计局的数据，从环比走势来看，俄罗斯CPI从2018年1月的0.3%在波动中升至2019年1月的1.0%，随后下滑至2019年9月的-0.2%（见图1）。从同比走势来看，俄罗斯CPI先从2018年1月的2.2%攀升至2019年3月的5.3%，后又逐步下滑至2019年9月的4.0%，正趋近于俄罗斯联邦中央银行在2019年10月下旬设定的3.2%~3.7%的目标区间。增值税税率提高、交通等公共服务事项收费标准上调、季节性消费需求激增等是导致2019年初俄罗斯通货膨胀率明显反弹的主因。随着增值税税率调整导致物价上涨的边际效应递减以及卢布逐步升值，俄罗斯的通货膨胀率也随之下滑，通货膨胀压力显著减弱。

二是工业生产价格下滑。俄罗斯生产者价格指数（PPI）同比增速先升后降，先从2018年1月的5.0%升至2018年10月的16.9%，在达到阶段性高点后开始下降，截至2019年9月已变为-1.2%（见图2）。PPI环比增速则基本呈下降趋势，2019年6月以来持续负增长，9月已变为-0.3%。PPI作为消费者价格指数（CPI）的领先指标持续走弱，生产资料价格下滑会传导至最终消费品，减轻俄罗斯的通货膨胀压力。

三是失业率总体呈下降趋势，并创历史新低。根据俄罗斯联邦统计局的数据，俄罗斯失业率从2018年1月为5.2%持续下滑至9月的4.5%（见图3），此后虽反弹至2019年2月的4.9%，但又在2019年8月降至4.3%，并创自1991年以来的最低纪录。从经济活动中的就业人口来看，2019年1~9月俄罗斯的就业人数从约7120万人上升至7220万人。从名义工资水平来看，2019年1~8月就业人员的月均名义工资从42263卢布上涨至45100卢布，实际工资指数（上年同月=100）则从101.1升至103.0。综上，俄罗斯的失业率呈下降态势，特别是在2019年8月创历史新低，这可能主要得益于俄罗斯“新五月法令”[3]发展规划中相关政策措施的推行或实施。2019年以来，俄罗斯经济活动中的就业人口不断增长，工资水平相应提升，说明俄罗斯就业形势总体向好，居民实际收入增加，这将有利于俄罗斯通过扩大内需来拉动经济增长。

图2 2018年1月至2019年9月俄罗斯的生产者价格指数（PPI）走势

图3 2018年1月至2019年9月俄罗斯的失业率和经济活动中就业人口走势

二 财政政策与货币政策

国际油价超预期上涨、国内增值税改革带来非资源类收入增加等是2018年俄罗斯实现财政盈余的主要原因。这也是俄罗斯自2012年以来首次实现财政盈余。与此同时，通货膨胀压力持续减弱、卢布汇率基本稳定等，为俄罗斯货币政策回归中性提供弹性空间。