

# 大连耐克阿迪达斯折扣店进货渠道 奥莱体育

产品名称	大连耐克阿迪达斯折扣店进货渠道 奥莱体育
公司名称	三河奥莱体育用品有限公司业务部
价格	面议
规格参数	
公司地址	河北省廊坊三河市燕郊迎宾路百世金谷工业园区内2-K
联系电话	15901431311

## 产品详情

很多人都有开启线下实体店的打算，耐克，阿迪达斯是很多投资者都在考虑的加盟品牌，但仔细算一笔帐，对于加盟专柜而言，加盟方可能需要花费更多的开店成本，因此，折扣店成为一个更好的替代选择，成本不高，同时，在商品的销售价格上也有一定的优势。但依然还有一些其它费用需要考虑，这些费用是开设耐克阿迪达斯折扣店的基本花费，投资者需要仔细核算。

### 1. 店面的租赁费用

这部分在总体费用当中，可能占大部分，同时，它与你的店铺面积有关，很显然，面积越大，租金越高。并且，支付方式上也较为灵活，通常可以月付，季付，半年付和一年付。

### 2. 店面装修费用

如果你希望你的折扣店在外观上有些品味与格调，那你需要多花一些心思，当然，费用与你所选择的风格有关，包括，但不限于吊顶，地面，墙面等基础装修，货架，灯光等装饰装修。

### 3. 耐克阿迪达斯加盟首批拿货费用

折扣店首批拿货费用需要根据你的店铺面积来计算，很显然，店铺越大，耐克阿迪达斯折扣店是真的么，则需要的货品数量和种类就越多，虽然囤积太多可能会现金流量产生压力，但至少应该满足短期销售需求。

#### 4. 折扣店员工薪资费用

店内工作岗位的种类可能不会太多，但你需要有一个店长，还有一个店员，这是基本的人员配置，当然，人数与人员薪资水平由你自己来决定。

#### 5. 折扣店前期开业费用

这可能并不会花费你太多钱，如果你希望自己的店铺能够获得更多的宣传，这是很值得做的一件事，费用方面包括：广告费，宣传费，活动礼品费，以及相关赠品。

#### 6. 折扣店运营费用

这部分是指你的现金流，用于常规店铺的经营费用。你必须留有一部分资金用于这方面，现金流对于一家公司至关重要。充足的资金将使你在经营自己的店铺方面有着更大发挥空间。

新模式，新零售，打造耐克阿迪达斯折扣店需要投资者选择一家可靠的代理公司。三河奥莱体育专为折扣店服务，搭建“零”门槛开店模式，免费店铺装修设计、广告素材、活动方案，使你更节省成本拥有自己的耐克，阿迪达斯折扣店。

事实上，无论是线上线下，都有靠谱与不靠谱的公司，马云曾经说过，即使把淘宝关了，假货也照样出现，只不过以前是玩线下，现在搬到线上来了，因此，对于那些想加盟耐克，阿迪达斯折扣店的投资者来说，选择一家靠谱的，且正规的正品货源供应链至关重要。

“三河奥莱体育”就是一家正规且提供加盟方合法开店手续的公司，在三河奥莱体育，投资者可以超低价拿货，无加盟费用，经销授权、质检报告、正规授权资质、区域市场保护、仓储物流支持让您开店无忧，同时，我们提供丰富的款式及品类，支持现场考察，现场选货，与业务人员现场交谈并获得您想了解的相关信息。

作为一家多运动品牌（耐克、阿迪达斯）折扣分销商，我们本身并不生产商品，我们的核心服务就是连接，即品牌商与加盟商之间。并站在专业的角度，全力打造完善的供应链体系，同时发挥我们的优势，积极参与新零售体系建设，帮助我们的加盟客户更好的经营他们的折扣店。

#### 1. 换位思考，为客所想

经营店铺不能片面地认为反正自己是老板，其他的就不考虑。站在顾客的立场上，满足不同层次的、个性化的消费需求，店铺才会越做越大，经营者如果不追求成长，没有远见，不向更高的目标冲击，就会不到身为老板的喜悦和充实感。做生意的核心目的就是赚钱，如果只想混日子，整天抱着成长与否都无所谓的心态，那么，在你店铺里的员工就会受到一种潜移默化的影响，也就很难经营好一家折扣店。

#### 2. 把握良机，做大销售

开店，在平时要善于选择适当的时机，调查顾客预订购买的物品以及购买时间，以突出进货的针对性。必须学会把握许多商机，莫让财富溜走。很多时候，生意的成功与否和平时能够及时掌握潜在的良机有很大的关系。以零售商店为例，当有的顾客前来选购商品时，可以询问一下平时的消费档次，对哪些牌号感兴趣，不喜欢的原因等。再比如电器修理，通常事情办妥之后，还需附带看看顾客家里其他的电器是否有毛病，顺便作一下简单的服务，从而培养顾客对你的信赖感，多稳定一些回头客更为重要。

### 3. 诚信经营，价格合理

归根结底，开店的目的是赚钱，赔钱的生意谁都不愿意做。但是不能单凭卖的方式一味地去吸引顾客，而是应以更好的服务内容去获得正常的合理的利润。无论经营何种商品，“诚信”二字永远都是店铺发展的基石，更不能贪图一时的利润，一棍子打死顾客。不合理的利润只是一时利益，做生意就得讲究细水长流，建立自己的顾客群，顾客就是自己的活广告，切莫忽视。

### 4. 满足需求，投其所好

开办店铺，重要的是要做到把自己看成是在替顾客采购商品的角色，同时倾听顾客的声音，集思广益，这样才会了解顾客的真正需求。开好店铺就是关注顾客的实际需要，店铺的生意兴隆与否取决于顾客的购买力，只有不断的关注顾客的实际需求，让消费者不空手而归，买到称心如意的商品，才是店铺发展于不败之地的关键。

大连耐克阿迪达斯折扣店进货渠道-奥莱体育(诚信商家)由三河奥莱体育用品有限公司提供。“销售：服装服饰,体育用品”就选三河奥莱体育用品有限公司（[www.sanheaolai.com](http://www.sanheaolai.com)），公司位于：河北省廊坊三河市燕郊迎宾路百世金谷工业园区内2-K，多年来，奥莱体育坚持为客户提供好的服务，联系人：石经理。欢迎广大新老客户来电，来函，亲临指导，洽谈业务。奥莱体育期待成为您的长期合作伙伴！