

好店直播，每个实体店的线上直播店铺

产品名称	好店直播，每个实体店的线上直播店铺
公司名称	南京灵云传媒科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	南京市鼓楼区中央路417号539室（注册地址）
联系电话	18688897703

产品详情

好店直播，每个实体店的线上直播店铺

疫情后，各地开始复工复产，“直播带货”更是呈井喷趋势。例如云霄县在各乡镇（开发区）兴建10个田野直播间。农云链、支点农业、汇鲜锋等县级电商企业崛起。漳浦、平和、云霄等地也开展“县领导直播带货”的营销新模式。

有记者发现，直播带货背后，旧有商业模式正在发生变化。

首先，品牌影响力被削弱。过去，品牌靠着影响力，掌控着许多消费者的购物决策。但是，信息大时代，消费者的注意力分散了。就算是在同个平台上，广告也极度碎片化。所以，品牌不再独大，而是呈现出多元化趋势。平台算法、直播网红、朋友推荐和品牌一起，构成消费者购物的决策依据。

其次，消费链条正在缩短。品牌影响力下降，直播带货量又大，有些主播干脆绕过渠道，找厂家直供货。有些主播直接搬去了离供应链近的地方。还有些企业家干脆为自己代言。例如福建省卡尔顿食品有限公司，董事长黄秋平化身主播，带消费者深入厂区参观，长崎蛋糕、麦芽饼、口袋面包等产品的生产过程直观可见。以前，商品得经过经销商、渠道商才抵达消费者手中。而现在，主播边卖边统计，直播一结束，就下订单，要求工厂立刻出货。这种“统计需求、收拢资金、派发商品”的模式，使得物流和仓储的成本降低，资金流动加快。直播，刚好可以近距离感受市场脉搏，提升企业研发能力。

由此可以看出，因为疫情的发生，直播带货可以改变市场的销售格局。好店直播是一款助力实体店私域流量变现、拓客、宣传店的工具。

好店直播计划在全国范围内打造10000家网红店，其中有在美化行业打造800家，还将扶持1000+商家通过直播电商模式突破1000万年成交额。

好店直播拥有强大的技术实力、专业的运营团队、优质的产品输送，不仅可以让店家销售自己的产品，还能通过好店严选销售自己店内产品以外的产品，帮助实体店将现有的私域流量直接转化变现，让店家快速锁客盈利。零基础店家也不用担心不会直播等问题，依托国宏播商机构，将会提供专业的培训支持、方案支持。