

奥莱体育 上海耐克阿迪品牌折扣店投资攻略

产品名称	奥莱体育 上海耐克阿迪品牌折扣店投资攻略
公司名称	三河奥莱体育用品有限公司业务部
价格	面议
规格参数	
公司地址	河北省廊坊三河市燕郊迎宾路百世金谷工业园区内2-K
联系电话	15901431311

产品详情

耐克，阿迪达斯折扣店加盟优势

1. 品牌优势

毫无疑问，耐克，阿迪达斯是国际一线大品牌，消费者认知度高，几乎玩运动的年轻群众都知道。

2. 产品优势

总部组建了一只很有实力有产品团队，能够及时根据市场动向，把握流行趋势，不断研发新的商品以满足任何运动群体的需求，同时，也给折扣店带来了竞争力。

3. 技术优势

对于技术，他们可以说玩得很深，几乎我们在一双鞋子上所想到的功能全部都存在，并且在持续不断优化中。

4. 培训优势

专业的指导培训成就了加盟商的成功。

5. 服务优势

耐克，阿迪达斯折扣店在保证全球品牌的基本形象的识别的前提下，尽可能的给加盟商经营自由空间，允许他们在经营上发挥自己的优势，特别在三河奥莱体育，还会给加盟商一些数字营销方面的解决方案。

6. 投资优势

与专卖店不同，折扣店本身就具备价格优势，并且在三河奥莱体育，加盟方可以超低价格拿货，这使得投资者能够更多节省开启成本。

耐克，阿迪达斯加盟流程

1. 了解项目

与代理商初步接洽，了解项目情况

2. 实地考察

加盟方去代理商公司，进行实地考察，进一步了解代理商的情况

3. 表明加盟意向

认可耐克，阿迪达斯品牌折扣店的模式，向代理商提出加盟申请，对方对你的加盟条件进行评估。

4. 签订合约

加盟方确定投资并与该公司签订供货合同。

5. 店铺选址

加盟方需要为自己的折扣店选择一个好位置，代理商也会给出一些指导建议。

6. 门店装修

代理商为加盟方提供一些装修建议，装修图，装修工具以及材料。

7. 员工培训

加盟方招聘店内员工，对其进行培训。

8. 正式开业

加盟店铺正式开业，自行报数叫货，公司配送到店。

如何加盟阿迪达斯耐克折扣店? 需要注意什么?

在品牌折扣店行业中，鞋服品牌折扣店是很受消费者欢迎的品类，而在这一类别当中，运动品牌折扣店将有着丰富的利润空间，特别是耐克，阿迪达斯这两个品牌，几乎没有消费不知道，如果准备创业的小伙伴不知道如何选择项目，那么耐克，阿迪达斯运动品牌折扣店应该是一个不错的选择。

当然，如果你不懂这一行业，你可能需要多花时间了解并尽量避免一些弯路，我们在这里总结了一些加盟耐克，阿迪达斯品牌折扣店需要注意的事项，特别是在找货源方面，希望你有所帮助。

1. 创业前期，都是很有激情的事，特别是你干了一件你喜欢做的事，但我们认为此时应该更加冷静。在找货源上，应该在互联网上查一查相关问题，资料以文章，做到心中有数。
2. 看到一些加盟项目网站，如果你不确定是否可靠，就先打个电话咨询一下。
3. 有些加盟网站把项目说的天花乱坠，各种高大上的词语，没有实质内容，并且承诺高回报的加盟网站要注意了，不要轻信。
4. 就耐克，阿迪达斯这两个运动品牌折扣店而言，一般没有加盟费，如果你所关注的代理商有很高的加盟费，同时还有拿货限制，要注意了，即使是正规公司，这也会消耗你很多开店成本。
5. 关注一家代理商，应先电话咨询一下相关问题，并且实地考察一下，货品质量，品牌授权等内容都要查看一下，以及其它可以证明该公司是可以合作的内容。
6. 货品价格是至关重要的，如果代理商能够提供给超低拿货价格，并且没有额度限制，这对于想开店的小伙伴是有利的，至少能够节省很多成本。
7. 与该公司的业务人员进行交流，看一看该公司能否提供其它方面的帮助，例如，店铺装修，人员培训，运营指导以及后续持续供货合作等问题。

如何开运动品牌折扣店，让普通人也能消费得起品牌？

虽然现代生活水平提高了，但是对于动辄上千的品牌商品，普通消费者的钱包还显羞涩。但是那些坚持不肯放弃对品牌追求的运动爱好者，难道就无法以低价格买到自己的心爱之物么？答案是NO。

折扣店的兴起就是在这个背景下产生的。人们对好东西的追求又碍于对价格的要求，导致人与物不能很好的匹配。特别是像耐克，阿迪达斯这样的品牌，普通大众望洋兴叹。因此，品牌折扣店模式很好的弥补了这块市场，单纯的基本价格的评估，这是一个巨大的市场。那么，对于那些想在鞋服行业立志有所作为的创业者，如何开一家自己的耐克，阿迪达斯品牌折扣店呢？

1. 选择合适的品牌

品牌的选择很重要，如果投资者想开的是运动品牌，毫无疑问，耐克，阿迪达斯应该成为初选。因为在运动品牌类，这两个品牌一直处于垄断状态，这使得越来越多的人青睐这两个品牌。另外值得提到的一点是，耐克阿迪折扣店加盟条件？，品类丰富问题。如果投资者只想经营耐克或阿迪达斯折扣店，那么在商品的种类上，应该尽量多一些，例如，鞋子，衣服，帽子，包包以及其它运动配件等。另一方面，如果走多品牌路线，那么在选品上应该更加细致。

2. 选址及装修

店铺地址的选择和店铺的装修至关重要，这个我们曾经多次讲过，人群流量就是你的生意核心所在，无

论他是来自线上还是线下，投资者都应该考虑清楚。在对地址进行考察时，仔细核实周边同类卖场的情况，如果他们做得很好，那么投资者应该考虑清楚自己的核心竞争力所在，靠什么在这个竞争激烈的环境中生存下去。

3. 运营，打造自己的核心竞争力

这项完全看实力，核心竞争力不是一两天能够建设起来的。有些店铺有很好的供应链，并且价格低，例如，在三河奥莱体育，投资者可以以超低价拿到耐克，阿迪达斯品牌货品。并且无加盟费用，没有拿货额度限制，该公司还为客户提供装修，店铺经营，人员培训等方面的建议与指导。

奥莱体育-上海耐克阿迪品牌折扣店投资攻略由三河奥莱体育用品有限公司提供。三河奥莱体育用品有限公司（www.sanheolai.com）为客户提供“销售：服装服饰,体育用品”等业务，公司拥有“耐克,阿迪达斯,AJ,三叶草”等品牌。专注于服装鞋帽代理等行业，在河北 廊坊有一定知名度。欢迎来电垂询，联系人：石经理。