

地猫优选软件开发系统

产品名称	地猫优选软件开发系统
公司名称	陈凯辉软件系统APP开发
价格	.00/个
规格参数	模式:系统开发
公司地址	东圃联合社区东区6602-6603
联系电话	17612020621

产品详情

直播电商却不一样，它的主场是在上游市场的。以薇娅和李佳琦为代表的网红主播们无一不是把直播的主场放到了大型的电商平台上面，就连刚刚宣布杀入直播电商领域的罗永浩同样会选择大平台合作，因为天价的签约费就不是一般的小平台可以承受得起的。由此可见，社交电商和直播电商的主场同样是不一样的。只有真正认识到这种现象，我们才可以对社交电商和直播电商有一个非常明确的认识，否则就是盲人摸象，一叶障目，无法完整地看待直播电商和社交电商之间的关系。社交电商的本质是流量，直播电商的本质是流量转化。社交电商的本质是什么？流量或许才是它的真正本质所在。无论是下沉市场，还是社交关系链，其实背后都是流量在作怪。尽可能获得足够多的流量是保证社交电商可以长久发展的关键所在。虽然从表面上看，我们在讲赋能，谈下沉，其实社交电商的终极目的和意义依然在流量上，流量即是社交电商的本质。

地猫优选系统开发找钟玲：181-2246-6540可微电，地猫优选app开发，地猫优选软件开发，地猫优选系统模式开发，地猫优选定制开发，地猫优选系统源码开发，地猫优选系统平台开发，地猫优选系统开发费用，地猫优选社区团购系统开发，地猫优选小程序开发。

一个是对于流量的不断拓展和挖掘，一个是对于流量的激活与转化，一动一静之间折射出来的是社交电商和直播电商的本质区别与联系。从某种程度上来讲，社交电商更像是一个不断蔓延开来的春天，而直播电商则像是一个收获果实的秋天。社交电商追求的是开疆拓土，直播电商则更加关注精耕细作，两者之间有着本质的区别和联系。

地猫优选系统核心是什么？

团长策略对地猫优选来说，团长是搭档、合伙人，平台核心出发点不是把货卖给团长，而是一起把货卖给邻居。

邻居是共同客户，平台和团长只是角色不同，平台负责采好东西运过去，团长负责跟客户沟通做服务。对于团长的筛选，地猫优选有标准的画像，总体上倾向可塑性更强的团长，每个团长都是，一个小区一个团长。平台有签约、培训、考核、淘汰机制，培训包括开团前、开团后、拉粉技巧等等，每一个环节

都有专门的训练。

地猫优选模式介绍：

地猫优选的模式很简单，以社区为节点，寻找团长(通常是宝妈)，由团长在**群里组织销售，由平台提供供应链、物流仓储及**支持。

在一线城市快;是一个刚需，但在二到五线城市好和省;才是。

社区团购在这方面做到了一个平衡，隔天就到，效率非常高，履约成本是传统生鲜电商的四分之一，而且用户可以下沉，受众比较广。

这不单是一个优化，而是一个革命。

社区团购就是真实居住社区内居民团体的一种购物消费行为，是依托真实社区的一种区域化、小众化、本地化的团购形式，没有中间商差价，方便、快捷、极速达。

直播电商就不同了。人们之所以会关注直播电商，其中一个很重要的原因在于它可以带货，它可以卖货，它可以转化用户。从本质上来看，直播电商就是一个转化流量的过程。我们关注薇娅、李佳琦们同样是因为他们可以通过一场直播卖多少件衣服，卖多少支口红，而不是关注他们带来了多少的流量，更加不会关注他们带来多少下沉市场的流量。从这个角度来看，社交电商和直播电商之间其实是存在着很多的区别和联系的。