

河北男装运动品牌加盟前景？三河奥莱体育

产品名称	河北男装运动品牌加盟前景？三河奥莱体育
公司名称	三河奥莱体育用品有限公司业务部
价格	面议
规格参数	
公司地址	河北省廊坊三河市燕郊迎宾路百世金谷工业园区内2-K
联系电话	15901431311

产品详情

耐克，阿迪达斯这两家运动品牌可以说是无人不知，无人不晓了，成立较早，品牌度高，一直是运动鞋服领域的老大，几乎没有对手。因此，很多创业者就是看重这一点，并正在寻找有利可图的加盟商机，但他们并没有开启专卖店的想法，考虑到价格，以及销售压力等方面，很多人更是喜欢开耐克，阿迪达斯品牌折扣店，但是很多即将投入该行业的创业者不知道这个项目所需费用是多少，今天，三河奥莱体育就给你总结一下，希望你有所帮助。

耐克，阿迪达斯折扣店加盟费用分析：

- 1.加盟费：无加盟费
- 2.首批拿货费：根据店铺规模
- 3.店铺租用费：根据店铺面积，地理位置
- 4.装修费用：根据店铺具体风格，包括灯光，货架，招牌等
- 5.广告宣传费用：根据运营需求而定
- 6.开业费用：根据经营者需求
- 7.人员工资：根据店铺规模，需要具体的人员配置来计算工资成本
- 8.水电杂费：根据店铺规模
- 9.流动资金：根据经营者的资本实力，越多越好

一般而言，如果在一线城市，可能租金较高，因此，费用可能会高一些，通常需要50-100万，那么二线城市，大概需要20-50万元，三、四线城市，30万以内就能够开一家像样的耐克，阿迪达斯品牌折扣店。

耐克，阿迪达斯品牌折扣店加盟是无需费用的，在“三河奥莱体育”，加盟方不仅没有加盟费，而且还可以以越低价格拿货，品牌授权，并且没有额度限制，这是我们的优势所在，同时，也可以为你节省投资成本，同时，我们还提供店铺装修，人员培训，运营等方面的指导与建议，保证你成功开启耐克，阿迪达斯折扣店并开启赚钱模式。

1. 换位思考，为客所想

经营店铺不能片面地认为反正自己是老板，其他的就不考虑。站在顾客的立场上，满足不同层次的、个性化的消费需求，店铺才会越做越大，经营者如果不追求成长，没有远见，不向更高的目标冲击，就体会不到身为老板的喜悦和充实感。做生意的核心目的就是赚钱，如果只想混日子，整天抱着成长与否都无所谓的心态，那么，在你店铺里的员工就会受到一种潜移默化的影响，也就很难经营好一家折扣店。

2. 把握良机，做大销售

开店，在平时要善于选择适当的时机，调查顾客预订购买的物品以及购买时间，以突出进货的针对性。必须学会把握许多商机，莫让财富溜走。很多时候，生意的成功与否和平时能够及时掌握潜在的良机有很大的关系。以零售商店为例，当有的顾客前来选购商品时，可以询问一下平时的消费档次，对哪些牌号感兴趣，不喜欢的原因等。再比如电器修理，通常事情办妥之后，还需附带看看顾客家里其他的电器是否有毛病，顺便作一下简单的服务，从而培养顾客对你的信赖感，多稳定一些回头客更为重要。

3. 诚信经营，价格合理

归根结底，开店的目的是赚钱，赔钱的生意谁都不愿意做。但是不能单凭卖的方式一味地去吸引顾客，而是应以更好的服务内容去获得正常的合理的利润。无论经营何种商品，“诚信”二字永远都是店铺发展的基石，更不能贪图一时的利润，一棍子打死顾客。不合理的利润只是一时利益，做生意就得讲究细水长流，建立自己的顾客群，顾客就是自己的活广告，切莫忽视。

4. 满足需求，投其所好

开办店铺，重要的是要做到把自己看成是在替顾客采购商品的角色，女装运动品牌加盟前景？，同时倾听顾客的声音，集思广益，这样才会了解顾客的真正需求。开好店铺就是关注顾客的实际需要，店铺的生意兴隆与否取决于顾客的购买力，只有不断的关注顾客的实际需求，让消费者不空手而归，买到称心如意的商品，才是店铺发展于不败之地的关键。

如何开运动品牌折扣店，让普通人也能消费得起品牌？

虽然现代生活水平提高了，但是对于动辄上千的品牌商品，普通消费者的钱包还显羞涩。但是那些坚持不肯放弃对品牌追求的运动爱好者，难道就无法以低价格买到自己的心爱之物么？答案是NO。

折扣店的兴起就是在这个背景下产生的。人们对好东西的追求又碍于对价格的要求，导致人与物不能很好的匹配。特别是像耐克，阿迪达斯这样的品牌，普通大众望洋兴叹。因此，品牌折扣店模式很好的弥补了这块市场，单纯的基本价格的评估，这是一个巨大的市场。那么，对于那些想在鞋服行业立志有所作为的创业者，如何开一家自己的耐克，阿迪达斯品牌折扣店呢？

1. 选择合适的品牌

品牌的选择很重要，如果投资者想开的是运动品牌，毫无疑问，耐克，阿迪达斯应该成为初选。因为在运动品牌类，这两个品牌一直处于垄断状态，这使得越来越多的人青睐这两个品牌。另外值得提到的一点是，品类丰富问题。如果投资者只想经营耐克或阿迪达斯折扣店，那么在商品的种类上，应该尽量多一些，例如，鞋子，衣服，帽子，包包以及其它运动配件等。另一方面，如果走多品牌路线，那么在选品上应该更加细致。

2. 选址及装修

店铺地址的选择和店铺的装修至关重要，这个我们曾经多次讲过，人群流量就是你的生意核心所在，无论他是来自线上还是线下，投资者都应该考虑清楚。在对地址进行考察时，仔细核实周边同类卖场的情况，如果他们做得很好，那么投资者应该考虑清楚自己的核心竞争力所在，靠什么在这个竞争激烈的环境中生存下去。

3. 运营，打造自己的核心竞争力

这项完全看实力，核心竞争力不是一两天能够建设起来的。有些店铺有很好的供应链，并且价格低，例如，在三河奥莱体育，投资者可以以超低价格拿到耐克，阿迪达斯品牌货品。并且无加盟费用，没有拿货额度限制，该公司还为客户提供装修，店铺经营，人员培训等方面的建议与指导。

河北男装运动品牌加盟前景？-三河奥莱体育由三河奥莱体育用品有限公司提供。三河奥莱体育用品有限公司（www.sanheolai.com）是河北廊坊服装鞋帽代理的企业，多年来，公司贯彻执行科学管理、创新发展、诚实守信的方针，满足客户需求。在奥莱体育领导携全体员工热情欢迎各界人士垂询洽谈，共创奥莱体育更加美好的未来。