

新零售商城模式系统开发

产品名称	新零售商城模式系统开发
公司名称	广联网络（广东）有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州市天河区吉邦科技园
联系电话	19867371424 19867371424

产品详情

新零售系统开发找钟经理139.2265.6994微/电、新零售模式开发，新零售软件开发，新零售平台开发，新零售系统平台开发，新零售系统软件开发，新零售系统模式开发，新零售系统商城开发，新零售系统APP开发，微商新零售系统开发，微商新零售系统开发，微商新零售模式定制开发。

微商是一种建立与微信这个聊天软件之上的一种分销模式，随着近年来，各大电商领路者的不断日益凸显，中小型企业压力是越来越大，使得他们逐渐走上搭建自营体系的道路，一般都是选择了靠微信使用者的庞大人口基数搭建分销，并完善系统，他们逐渐将其他电商平台的用户用不同的方法导入这个系统中，建立新的会员体系，大部分都是通过积分，优惠，三级分销模式等多种手段来拓展用户群，微商未来发展的重要转折也将会是在这里。

一、微商新零售系统是怎么样的？

1、代理商在线授权

微商企业或上级代理在系统后台一键生成邀请码，招募代理商，被邀请代理只需填写姓名、电话、级别、代理品牌等基本信息，提交审核，即可成为代理商，并获得电子授权证书，消费者扫码可查看售卖人的授权证书，防假货。

2、代理商在线下单

代理商可在线下单，自动统计每个代理的进货总数量。还可在后台设置不同级别，显示下单价格不同。

3、代理商一键发货

微企在系统后台做逐级发货扫描功能，一键发货，这样代理商的利益就紧紧的扣在一起，防止代理商越级拿货、跨区域窜货。

4、代理商区域分红

企业设置相应的激励政策，提升代理商忠诚度，比如广州代理商流失严重，可对广州业绩前15名代理商，给予区域分红奖励。这样驱动不同区域代理商更卖力，更有动力去卖更多货。

二、微商新零售系统的模式

1.推荐总代奖励：

下级代理推荐成功总代，按总代的首笔订货金额、订货数量核算给相关人员相应奖励

说明：奖励可以设置一级，也可以多级，不同级别人推荐奖可以分开设置

2.订货返点奖励：

总代推荐的总代补货、按补货产品数量金额给予相关人员一定比率的返点，可以设置三级奖励，返点基数可以灵活定义按金额、数量或PV奖励

3.总代业绩奖励

A、按微商新零售系统平台总代自己的业绩达到多少额，给一定比率的返点

B、返点基数：按金额/按PV/数量

C、累计金额基数：按金额/按PV/按数量

D、核算方式

4.按月考核:每月达到多少奖励多少

从一个大的角度来看没上解决了实体店和传统电商的很多痛点，已然成为了另外一大独立的销售渠道。就从业者而言，微商的低门槛让很多的普通人看到了成功的可能性，也会有更多的人加入微商，帮助更多的人创造人生价值，实现真正意义上的人格独立。