

刷脸支付市场难推广吗？市场推广有没有哪些技巧？

产品名称	刷脸支付市场难推广吗？市场推广有没有哪些技巧？
公司名称	福州帮客范网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	微信号:v935861714 手机号码:15705984209 联系人:张经理
公司地址	福建省福州市仓山区信平路6号二层155室（注册地址）
联系电话	13067350066

产品详情

异议问题

1.问题：你们费率怎么收？

如果经过一番攀谈，老板开始问费率的问题，那么恭喜，老板已经开始感兴趣了。

那么关于费率问题我们该怎么说？市面上费率二维码或者pos机正常都是0.38，每个老板无疑都是想要0费率的，首先不要正面回答费率多少，先反问老板，您现在用的费率是多少呢？一般支付宝和微信都是官方要收费率的，但是我们会给您到低的费率，然后开始说二维码或者pos机所没有的功能和优势。

【但是我们云趣付不仅提供官方支付宝微信的0.38%费率通道还提供全行业0费率并且有返佣的三方通道，一样是有支付牌照跟支付宝微信功能的清算公司。感兴趣可咨询：15705984209 电微同号】

2.问题：我再考虑考虑

遇到老板这么说，说明老板初步了解了这个产品，但是没有强烈的装机欲望，这个时候就要接着刺激客户，别人有的我们有，别人没有的我们也有，接着说产品优势，要不先装一台您试试？反正对您也没什么损失，不好用我再拿回去，您看这样可以吗？

或者也可能这样问客户：“老板，我们的机器有这几种款式，您看感觉哪种好点？（或者说您看这几种机器您喜欢哪一种）”

这样就能避开问老板“装不装？”转移到了“装哪种？”

如第 yi 次拜访，老板没有很大的欲望，那么一定要加到老板微信，晚上回到家或者跟同事晚上坐到一起讨论这些老板的问题，争取第二次拜访一举拿下！【我们云趣付不仅仅只是刷脸支付，我们做的是支付系统，除了刷脸支付外还可以推广二维码一样有市场优惠费率和扶持政策】

前期刚入行的朋友，有个建议，先不要自己跑，比较推荐两个人一起跑，这样有些脸皮薄的朋友，有个照应也会鼓起勇气上前询问老板，再有两个人在一起，很容易发现彼此双方的缺点，所谓当局者迷旁观者清，两个人一起跑一个星期，每天总结对方的缺点，那么进步的速度一定是飞速的。