

天然工坊商城开发 分销模式

产品名称	天然工坊商城开发 分销模式
公司名称	广联网络（广东）有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市黄埔区精华科技园
联系电话	19867371424 19867371424

产品详情

天然工坊商城开发 分销模式

天然工坊分销系统代理商，天然工坊微信公众平台搭建，代理天然工坊微信分销系统，天然工坊本着为消费者挣钱的旨意迅速的获得民众的青睐，并快速的火热风靡。目前我的天然工坊系统在市场上根据商家的意愿佣金的分配有着差别，大致上的运营和操作方案都是类似的。之所以称为天然工坊系统是因为系统里售卖的大多为绿色环保无公害的日常生活用品，像卫生纸，洗衣液，肥皂等等。河南网中网天然工坊系统采用新模式的佣金分配方案，并且招募不同种类分销系统的代理商，代理天然工坊分销系统和其他种类分销系统的，在河南网中网的带领下一同挣钱。

天然工坊分销系统新模式是什么？

河南网中网的天然工坊是新模式运营，主要的区别是分销商的佣金结算上级拿多少佣金取决于他的下级是什么等级的分销商，也就是消费的那个人是什么等级。分销商功能和会员折扣合并为一，成为分销商可以分销发展下级拿佣金，还可以享受买产品折扣权限。分销商门槛设置根据消费额和消费次数两种。

天然工坊如何帮助消费者一起挣钱？

天然工坊是采用F2C，厂商直接对消费者的模式，中间省了众多的代理商，其中的空间利润厂家让利给消费者，消费者只要推荐给其他人成功购买后还可以获得部分利润分红，以此类推，不受数量限制。不仅可以推荐下级分销商，还可以招募分销商一起分销商品，一起挣钱。下级分销商出售商品的同时自己也可以盈利，让其他人帮您挣钱。

例如：A发展B，B发展C，C发展D，一件商品价格为100元，会员无折扣，普通分销商享受95%折扣，中级分销商享受85%折扣。

若D为中级分销商，佣金比例为30%，C的佣金为 $100 \times 85\% \times 30\% \times 20\% = 5.1$ 元，B的佣金为 $100 \times 85\% \times 30\% \times 30\% = 7.65$ ，A的佣金为 $100 \times 85\% \times 30\% \times 40\% = 10.2$ 元。

若D为普通分销商，佣金比例为20%，C的佣金为 $100 \times 95\% \times 20\% \times 15\% = 2.85$ 元，B的佣金为 $100 \times 95\% \times 20\% \times 25\% = 4.75$ ，A的佣金为 $100 \times 95\% \times 20\% \times 35\% = 6.65$ 元。

若D为普通会员，佣金比例为10%，C的佣金为 $100 \times 10\% \times 10\% = 1$ 元，B的佣金为 $100 \times 10\% \times 20\% = 2$ ，A的佣金为 $100 \times 10\% \times 30\% = 3$ 元。

怎么办？

把一次次失败中发现的问题归纳出来、把学到的知识拆解成一个个关键点、把你经常会忽视的要点整理出来，总结出一条条需要关注的点，形成自检清单，学会自检！

经常对照自检清单，我们能规避很多不该犯的错误，明确那些自己该重视的事，还可以将以前学到的知识真正利用起来，将运营的各个环节做得更好，那离成功自然就越来越近了。

这里，梳理了一份新媒体人日常工作中需要注意到的问题清单，供你参考。（适合所有新媒体平台）

国内客户主要选用机柜租用、网络带宽资源租用等基础性服务；而国外IDC基础设施的建设优于国内，增值服务在IDC服务中的比例较高。随着互联网数据中心服务商数量的增加，IDC服务领域的竞争也将日趋激烈，服务质量和技术水平成为客户选择服务商的主要参考因素。作为互联网数据中心服务商，只有不断提升自身的技术水平及服务质量，提供配套的增值服务，满足客户日益增长的个性化需求，方可在激烈的市场竞争中占据一席之地。