

# 天然工坊复购分销商城开发

产品名称	天然工坊复购分销商城开发
公司名称	张宏纪软件开发服务商
价格	18000.00/套
规格参数	天然工坊:微商起盘
公司地址	广州天河区中山大道中
联系电话	15627109274

## 产品详情

天然工坊复购分销商城开发，类似天然工坊商城模式开发可询【张生156-2710-92.74.微电】，天然工坊电商软件开发，天然工坊社交电商APP开发，天然工坊模式定制策划，天然工坊复购分销模式，微商城软件开发公司。

社交电商的消费者通常深受周围所在的节点性人物影响（亲戚朋友或同事的推荐），以社交关系为基础，以信任为背书，所以很容易形成以粉丝和用户为核心的扩展逻辑。所以客户往往复购率、留存率都会比较高，甚至会形成一定的购物思维习惯。

竹妃天然工坊分销系统采用F2C运营模式，复购折扣商城系统，厂家直接将产品发到消费者手中，中间没有任何其他费用环节，是企业直接面对消费者的划时代的商业模式。竹妃天然工坊分销系统是让消费者获取帮公司推广的回报，消费者升级为消费商，参与到产品利润的分配的模式。

天然工坊为消费者提供“天然、健康、环保、实惠”产品为理念，运用移动互联网创新社交电商销售模式、创新的发展理念、创新品牌推广方法开创新零售模式，致力打造一家“只做天然好产品”的绿色企业。

（温馨提示：本文章是第三方软件开发公司发布，可以开发类似的系统，非平台方！）

天然工坊复购分销商城开发模式介绍：

以购买成功，确认收货为节点，将购买者变为分销商，分销商分享好友购买，获得返利佣金，将所有消

费者变成业务员。

.系统内置粉丝分销功能，即购买者购买商品后，成为平台分销商，一键分享拿佣金。

.分销商分享二维码推广，一度人脉、二度人脉、三度人脉购买，都能拿到推广佣金奖励，形成裂变分销。

.所有购买者，都成平台推广者、传播者、业务员，打造全员营销，让销量一路飙升。

#### 1、级别如何评定

级别名称：主管、经理、总监、高级总监、合伙人五个级别。

级别指标：累计直推人数、累计三级人数、上月新增三级业绩三个指标。

什么是累计直推人数：也就是您的一级会员人数。

什么是累计三级人数：也就是您的一级、二级和三级会员的总人数。

什么是新增三级业绩：也就是您的一级、二级和三级会员产生的总业绩。

1.会员可以拓展自己的人脉圈，下级购买上级获得返佣。代理商的一度人脉、二度人脉、三度人脉产生的订单，代理商都可以获得分佣。

2.系统会根据不同的等级对应不同的保障金比率并且同等级均分的分佣模式。

3.可以通过系统设置规定时间内达到规定的利润或粉丝数量，符合条件的会员即可获得一定比例的返佣。以这样的方式去获得更多的分销商，拓宽产品的销售渠道，实现品牌裂变传播。

4.分销系统设基于产品的名片分享，推荐购买的可以获得相应的奖励，若推广员推荐渠道代理商成功，则渠道代理商每获得一笔佣金，推广员也有相应的持续返佣。

5.根据分佣比率及可分裂的小分佣金额设定层级。用户销售商品获得佣金，自己获得一半，另一半给他的上级分佣，其他再给再上级分佣，以此类推，直到佣金达到设定的小值。网上商城分销系统让团队之间的核算更更加的清晰明了。

开发类似天然工坊复购分销商城可至电本司，本司专注于开发公众号、小程序、手机网页、APP软件，一品一码防伪系统，微商管理系统，刷脸支付系统的定制开发服务，实现网络信息化管理商业规划。

过去拿到了流量之后，要想办法从泛流量中挖掘出潜在用户，再把这些潜在用户转化为真正能产生消费的客户。经过了这一系列复杂的过程，至后的转化率却可能只有5%甚至1%。而社交电商则依托于人

与人的社交关系，以信任为背书，当顾客产生购买行为后，自然而然地出现转介绍，从1到10再到100，这就是社交式裂变模式。