

杭州淘宝天猫代运营京东网店托管平台入驻公司

产品名称	杭州淘宝天猫代运营京东网店托管平台入驻公司
公司名称	杭州咕咚科技有限公司
价格	1.00/1
规格参数	1:1
公司地址	杭州市余杭区良渚街道勾庄路218号浙江亿丰家居建材城1幢3楼301-24室
联系电话	18368045358

产品详情

在电商行业的热潮中，鹿森电商根据商家所处的行业、发展战略及阶段、企业竞争力、企业资源等各个方面进行综合评估，给出专业的店铺运营、策划方案。

1、运营优势

全面掌握电子商务网站运营工作，从网站页面、到商品内容更新，不断提升运营效果，成本更低，更具灵活性，申请的资源更多。

2、设计优势

专家级视觉设计，高端而不浮夸，低调而不失内涵，打造你的专属设计。

3、精英化运营团队

鹿森拥有专业强大的运营推广团队，用专一、专注的服务态度面对顾客，我们将不断的总结经验、挖掘思路、通过完善方法来提升服务质量和客户美誉度。

4、资源整合优势

专注服务于淘宝、天猫、京东国际电商平台，把握电商市场需求积累丰富的全方面的资源与渠道，我们努力提供很多选择，也努力成为客户**的选择。

你觉得哪家网店代运营靠谱？”

“找代运营能保证效果吗？”

做电商快7年了，我经常被人问到这样的问题。

这样的问题其实特别不好回答，或者说它没有一个标准答案。很多好店铺没有在短期内爆发，也不能说效果差。

所以我慢慢地学会了这样回答——

“不好说，具体问题得具体分析。”

但事实上，判断一家代运营公司是好是坏，还是一些标尺可以作为答案的。区别只在于两个概念：底线和专业。

以下，我会聊聊几种我自己甄别代运营公司的方法，有偏感性的有偏理性的。

我陪朋友筛选过几家貌似水平不错的代运营公司，过程中也明白了很多事情。总结了坏的

代运营公司有以下几个特点：

1.用高额销售目标来诱惑骗取合作意向。只要收了你的钱，形势逆转，根本不会按照约定退钱。2.收取较低的年费和提成，再以更低的人力成本应付你。3.服务商家十剩三，靠运气盈利。十家之中总有一家产品好或市场对路，自然就会脱颖而出取得好业绩。然后快马加鞭地树立成功案例，骗取客户合作信任。

所以我觉得好的代运营公司，肯定是有底线的、依法经营的，其次再去考察它的专业性。在这儿也总结了好代运营公司要关注的重点：

1、有官方认证背书:上淘宝服务市场和在京东服务市场搜索代运营，当然，平台背书是一种基本保障。还有更重要的是，要实际跟他们交谈看有没有夸大承诺效果，你懂的。

2.专业强，实力派：不是随便扔个成功案例开个后台看数据就完事的了，起码**，要对品类有足够的经验，比如说做服装类目的，要能有专业的行业讲解支撑。第二，要有强大的平台整合能力。这时你会想是不是有小二资源活动资源的代运营公司，对你很有用？千万别相信。能根据平台变化不断帮助客户调整好店铺节奏的，这样才**！

3.正能量气场：找代运营合作方一般都不适合找太远的，主要是自己把控不了。到现场去考察下公司规模，感受一下他们的企业文化，够不够实在，投不投缘。面谈时，要更注意对方做代运营的思维方式和观念，现在小打小闹的浮躁时代已经过去。大家都懂，代运营是为了让自己有更多的精力放在产品和供应链上，所以要考量对方规划出来的发展格局。

4.用：行业里目前依然存在3种服务收费标准。**种是零+高提成，一些新成立的服务商没有经验、没有背书、没有案例，于是只能用这种收费方式引入客户，然而这种方式决定了服务商不可能投入较好的人力进行服务，所以成功率可以说基本没有。第二种是高+0提成，一般情况下属于欺骗手段，虽然引入客户的难度很高，但是能骗一家是一家，由于没有

提成作为双方合作的约束，所以也决定了较终的成功率是非常低的。第三种则是基本+一定额度的提成，基本保证服务商能够调用足够的人力对店铺进行运营，一定额度的提成刺激双方合作的动力，从而保证了运营团队的人力和经验、动力等，确保了项目一定的成功率。

总的来说，较近这两年关关停停了很多代运营公司，算是行业又被洗刷了一次。找个靠谱的代运营商还是可以让自己事半功倍，重要的是你如何进行选择，并如何在过程中更好的配合。