

直销模式商城开发【电商】

产品名称	直销模式商城开发【电商】
公司名称	广联网络（广东）有限公司
价格	.00/件
规格参数	系统:系统解决方案 公司:系统开发公司 软件:软件开发公司
公司地址	广州市天河区吉邦科技园
联系电话	19867371424 19867371424

产品详情

直销模式商城开发【电商】

传统的产品销售，多是经过总经销——区经销——批发商——零售商等一系列中间环节，产品才能最后进入到顾客手中，产品在这传统的销售链中，不仅要花费大量的滞留时间，况且，这种口碑传播是以几何级数递增的。所以，产品可以迅速全面地zhanlingshichang；这是传统行销方式juedui不可及的。

直销的发展优势

直销之所以能以惊人的速度在全球推广，是因为直销自身拥有其它销售方式所缺乏的明显优势：

1.直销是一种高速的行销方式

2.直销可以节省销售成本

首先，直销减少了流通环节，在流通中的费用被节省了。在传统行销方式里，各级批发商都是按公司建制的。一级批发公司的科室设置有内贸、外贸、生产加工、保卫、行政、后勤、党，政、工、团、联等等，像这样的庞大机构，需要多少的人力、物力和财力？这一切全部都摊进了被他们经销的产品里。即使二、**批发公司规模稍小，但也麻雀虽小，五脏俱全，费用不会低。

况且各级批发还要占用大量的流动资金。这所有的费用最终都转嫁到了顾客头上。而直销，则根本就不

用做广告，仅需少量的资料费、组织费和培训费就可以把产品销出去。只是在销出产品后，给予直销者业绩奖励即可，无需投入大量的促销等费用。

3.在直销中，顾客是真正的上帝

传统的销售，也喊“顾客是上帝”的口号，但许多仅仅是口号，顾客不但未成上帝，反而还经常成为假冒伪劣产品的受害者。但在直销领域里，顾客才是真正的上帝，具体体现为：

第一、顾客对产品不满意，可以退货。

凡是正当直销，都规定了产品“冷静期”。凡在“冷静期”内，顾客不满意都可以退货。

第二、顾客在消费产品的同时还可以赚钱。

一个顾客在购买和消费了产品之后，如果非常满意，只要你把你使用产品的感受分享给你的朋友，邻居、亲戚、同事，只要他们也购买了该产品，你就可以从公司领到奖金，因为你已为公司进行了宣传工作，应该享受相应的报酬。

第三、顾客可以享受到zuihao的售前、售中和售后服务。

在购商品之前，直销朋友会给你全面而细致的介绍，让你彻底了解产品，购买商品过程中，你既可以亲自去公司挑选，也可以由介绍人送货上门，不收取任何服务费用；购买产品之后，你可以享受到一系列附加服务。

第四、顾客可以买到最优质的产品。

4.用于直销的产品，必须是最优质的产品，原因有二：

首先，产品要接受退货期的考验。凡用于直销的产品都规定了退货期，凡在退货期内，公司必须接受无因退货。如果产品质量不过关，顾客纷纷退货，公司非垮不可。因此，没有yiliu的产品质量，生产公司是不敢轻易采用直销方式的。

其次，要接受社会关系的考验。直销是一种口碑式的销售，它是以朋友网络为基础来展开的。如果产品没有youxiu的质量，一般人是不敢把它推荐给自己的亲朋好友的。生意事小，友情事大，把劣质产品推荐给朋友，以后怎样见面？因此，不是优质产品，企业不敢采用主要是借助熟人链来销售的直销方式。

5.直销可以较有效地杜绝假冒产品

直销是在熟人链上展开的，每一个顾客都直接面对公司，都直接在公司提货，中间没有中介环节，这就使得假冒伪劣产品无空子可钻，从而彻底杜绝假冒伪劣产品。

至于说产品推销是一种口碑式传播，都是在能接受的人之间顺便进行的，无需走街串户，因此，它也不会影响正常工作。当然，当直销到一定的规模，收入已经非常丰厚之后，一些人也会从原单位辞职出来，专业从事直销，这也是一件好事。

综上所述，我们不难看出，直销对国家、对我们每一个人的生活都是有百利而无一害的，我们先避开直销中的一句行话“我们直销员既能够给人带来健康带来财富”不说，我们就单一的做直

销就是为了赚钱，我们赚的是知识钱，我们赚的是劳动钱，我们赚的辛苦钱，我们也有理由说：我们可以理直气壮地做直销！