

糯娃辣上瘾下单系统开发

产品名称	糯娃辣上瘾下单系统开发
公司名称	广州微码互联科技有限公司业务部
价格	1.00/个
规格参数	糯娃辣上瘾:糯娃辣上瘾下单系统开发
公司地址	广州市天河区
联系电话	13480273125 18122468543

产品详情

糯娃的代理除了自吃省钱以外，通过分享还能在糯娃平台赚钱。代理不仅可以卖货，还能建立自己的销售团队。收入来源具体的来讲，分为两大部分：零售利润差价+团队业绩奖金。了解过糯娃代理制度的朋友都知道，除了零售差价外，糯娃公司还设立了丰厚的业绩奖金制度。代理的业绩不仅仅来自于个人，还包括个人的团队业绩。什么意思呢？简单来说就是你招的代理A，无论A招了多少代理或A代理下面又招了多少代理，无限延伸下去的不管多少代理，业绩都与你有关，都算做你的团队业绩。有很多人习惯盯着辣上瘾的零售差价利润空间，却往往忽视了最具吸引力的团队奖金制度。小吃的市场是非常大的，蕴藏着无限的发展潜力，每年的市场需求量特别大。所以公司的经营理念就是走团队的裂变模式。既无风险，卖一单赚一单，不卖也不亏钱，又能通过一部手机去开发全国市场，不受区域限制，广阔的市场蕴藏着庞大的消费群体等待开发。所以，为什么很多老板最终放弃了实体店，来到糯娃辣上瘾从事了社交电商，这就是互联网时代的影响力和发展的趋势。

糯娃辣上瘾下单系统开发，找黄松181-2270-5046微电，糯娃辣上瘾系统搭建平台，糯娃辣上瘾系统开发，糯娃辣上瘾代理下单平台，糯娃辣上瘾分红制度模式，糯娃辣上瘾下单返利，糯娃辣上瘾代理极差分红商城

糯娃辣上瘾只是要求每个代理首先购置168元的产品。营销人员必须注意收入,生活费,利息,储蓄和借款形式的变化,因为这对生产收入与价格敏感产品的企业特别具有重大影响.

糯娃辣上瘾模式：

举例：你介绍了3个代理，你们四个人人均销售额为10000元，一共就是40000元，谭八爷就会有14%的返点，也就是5400元。你介绍的3个代理均销售额10000元，返点是7%，也就是700元，3个人就是2100元。也就是你本月会有5400-2100=3300元的返点。

所以，除了我们自身的产品售卖以外，也应该花时间去找人，去组建自己的团队，简单点讲就是人多力量大。你只需要找10个客户，介绍他们成为你的代理，你的团队现在是11人。然后让他们再各自去介绍1

0个代理，那么你的团队现在就是111个人。然后再让你的团队每人去介绍10个客户，那么你的团队就有1111个人。此时，你已经不需要卖产品了，只要大家每个月花买100块钱的产品自己吃，那么你团队的销售额将达到111100元，返点会有22220元。你直属的每个代理销售额11110元，返点888，十个就是8880，那么你将获得22220-8880=13340元。

并且辣上瘾的代理是没有等级差别的，只不过有的人做的早，有的人做的晚。大家的代理价钱都是一样的，做到一定销量后拿到的提成也是一样的。每一个人都是从零开始，然后一步一步地走得更好。

1.登录账号是手机号，密码是注册时设置的密码。

2.登陆后在“我的”里面有你自己的二维码，是你招代理的唯一途径。通过你的二维码注册的代理，就是你团队的一部分。整个团队的销售额是月末提成的依据。

3、利润=差价+提成。

注册成为我的代理，我会拉你进我的代理微信群，每日给大家讲营销重点，给大家提供发朋友圈的素材，最重要的是叫你怎么招代理，怎么通过点击量引流，如何全网布局。

当微商团队发展强大了，很多微商企业发现代理商管理越来越困难，线上营销资源越来越少。微商管理系统的出现能够帮助微商企业高效管理团队，让线上营销获得更多资源。微商从2013年开始在微信朋友圈兴起，时至今日已经走过整整六个年头，六年的快速发展，让微商从最初的鱼龙混杂，现在已经完全朝着规模化，团队化，公司化的方向健康，正规的发展。俗话说，树大招风，名人是非多。确实是这样的，就拿糯娃辣上瘾来说：重庆糯娃商贸有限责任公司成立于2014年2月28日，开始只是一个小门店，主要以辣卤小吃为准主，凭借味道好，价格实惠很快在开州小有名气，互联网时代比较发达，开始了线上的销售并一度传到了网上，开始了微商的发展，凭借着味道好代理制度好，很快在朋友圈形成了家喻户晓的美食。糯娃辣上瘾为什么发展那么快？代理制度是什么样的？首先糯娃辣上瘾的代理不需要任何的代理费，不用交任何保证金，也不用囤货，厂家一件代发。只需要花158元购买糯娃辣上瘾的产品试吃就可以代理了，代理后全国统一零售价拿货统一百分比提成不分代理级别，那么很多朋友问刚才说了不要代理费怎么又要花158元买产品呢？首先158元是让你买产品试吃，这样能了解产品的味道。吃了自己觉得味道好才更有信心和底气销售，如果你自己都不知道味道，有人问你你如何销售呢？不是销售天才估计也销售不好。