

天赐竹盐分销商城系统APP现成系统

产品名称	天赐竹盐分销商城系统APP现成系统
公司名称	广联网络（广东）有限公司
价格	.00/件
规格参数	搭建:平台搭建 定制:系统定制开发 方案:开发解决方案
公司地址	广州市天河区吉邦科技园
联系电话	19867371424 19867371424

产品详情

天赐竹盐分销商城系统APP开发，天赐竹盐分销商城系统源码APP开发，天赐竹盐分销商城系统定制APP开发，天赐竹盐分销商城系统APP开发平台

新零售的定义企业把销售产品的数据，通过互联网的媒介进行分析、处理，加入诸多高科技手法，比如：云数据、智能软件等，在销售产品的整个过程中，进行升级优化，使得无论线上、线下的购买体验得以更便捷。

一、天赐竹盐奖金制度解析：

购买一盒450元的九烤竹盐，赠送一个VIP会员资格，同时获得产品的分享资格。所有的奖金计算按450元-10%(税收+市管)=405元。

1、直接销售奖：

直接销售任何一份产品，可获得25%的奖励：即 $405 \times 25\% = 101$ 元

2、新增业绩见单奖：

(模式为2+n太阳线体制，每位商家均从2个市场开始，运营到多个市场)当AB市场总业绩达到7单，小边3单，升级为一季消费商，此时，凡新增业绩均可享受10%见单奖，即 $405 \times 10\% = 40.5$ 元。当AB市场的总业绩达到51单，小边25单，升级为二季消费商，此时凡新增业绩均可享受20%见单奖，即 $405 \times 20\% = 81$ 元。当AB市场的总业绩达到301单，小边150单，升级为三季消费商，此时凡新增业绩均可享受25%见单

奖，即： $405 \times 25\% = 101$ 元。

3、消费商同步奖：

当你是一季消费商，你的市场中也产生了一季消费商，即为同步。当你是二季消费商，你的市场中也产生了二季消费商，即为同步。当你是三季消费商，你的市场中也产生了三季消费商，即为同步。一季、二季、同步拿其收入的10%，如他每月收入10万，你可拿1万元。三季同步即可获得全国总业绩的4%的加权平均分红(性)如本月全国总业绩为1000万，4%为40万，如-生了20个三季同步消费商，每个三季同步消费商还可额外获得2万元的月分红，一年呢?额外还可获得24万的年分红奖励。

4、董事分红奖：

当你成为三季消费商后，就可以开C市场、D市场、E市场。当ABCDE市场下均产生三季消费商即可荣升为董事，可获得公司每月20%纯利润分红，如今年公司的总利润为1亿，所有董事可享受2000万的董事分红奖。

5、运行化机制：

公司原本报单金额为1000元每单，为了照顾市场，从450元每单开始运行，每个月报单金额递增10%，如8月报单金额为450元，9月报单金额为450元+45=495元。10月报单金额为495元+49.5元=544.5元，依次类推，同时获得等值产品。运行化好处:收入由递增到倍增:如本月报单金额为450元，三季消费商见单奖为25%，每单新增业绩见单奖为 $450 - 10\% \times 25\% = 101$ 元。当运行化到1000元时，此进，每单新增业绩见单奖为 $1000 - 10\% \times 25\% = 225$ 元，收入实现了倍增，同时你的报单原点也产生了倍增。

6、分配资格：

每日收益的70%可当天提现，30%参与分配资格，当30%这部分累计满当月报单金额时，获得一个分配资格，如果这30%部分累计满当月报单金额2倍呢?就获得二个分配资格，以此类推.....所有获得分配资格的会员可分得公司全国总业绩的6%分红，若这个月公司的总业绩为1000万 $\times 6\% = 60$ 万，再若本月-生了100个分配资格，那么每个分配资格可分得6000元xian金。二个分配资格呢?可分得 $6000 \times 2 = 12000$ 元xian金。三个分配资格呢?可分得 $6000 \times 3 = 18000$ 元xian金。分配资格让真正付出的市场开拓商家得到更好的回报，也让所有商家和公司链接得更加紧密。

7、重复消费奖：

当你成为三季消费商后，可享受到你市场里所有重复消费总业绩4%的重消奖。如下面有产生三季消费商，则可以拿到一个片区内重复消费的4%(5个同级三季为一个片区)如你是三季消费商，本月你市场里，所产生的重消总业绩为500万，你可拿到20万的重消奖，打造持续管道收益。

8、模式制度的合法性分析：

这套模式是一位拥有35年经验的营销大师所设计，我们来看一下它的合法性，它不是直销，不

是微商，不是双轨，没有对碰，它是引领零售业先进的总绩效考核+一级分销+分红模式：1、当总业绩达到7单，新增业绩享受10%，总业绩达到51单，新增业绩享受20%，总业绩达到301单，新增业绩享受25%，这完全合法合理，这就是总绩效考核。2、一季、二季同步拿其收入的10%，没有第二代，没有第三代，合法合理，只有一级分销。3、三季同步可拿分红，董事可拿分红，分配资格可拿分红，任何公司给任何商家分红都是合法合理。

这就是一种技术的升级，配合了互联网和实体店同步进化。互联网在这个部分起到了什么作用？穿插在其中，进行信息、数据、合同等的传递，为用户建立了新的平台，也让企业有了便捷的管理界面，各个部门可以共同进行同步的信息交流，订单更加智能化，配送更加可视化，这是一个双赢的局面，对企业，对用户。