

吕家传商城开发 微商代理模式

产品名称	吕家传商城开发 微商代理模式
公司名称	广联网络（广东）有限公司
价格	.00/件
规格参数	软件培训:技术支持 软件测试:软件质量保证 软件项目:软件开发流程
公司地址	广州市天河区吉邦科技园
联系电话	19867371424 19867371424

产品详情

吕家传商城开发 微商代理模式；

尤其在疫情期间淘宝、京东、拼多多等多家电商平台,纷纷发起“电商助农”的活动,助力农民伯伯销售滞销农产品。可以预见,在中国农业焕发新生的过程中,电商行业将发挥着至关重要的作用。

国内疫情稳定,消费力释放,线上行业将再次迎来新的突破,而线下行业受到重挫,如能走向线上自救,这对线下行业而言,将是一次涅槃重生。作为电商创业服务公司,点识科技始终紧跟行业前沿,以理论知识结合实践操作,为电商创业者保驾护航,帮助广大创业者圆电商梦。

吕家传产品特色：

吕家传冷敷贴是微商行业一款冷门的产品，市场比较空白，竞争力小，是属于大健康行业

吕家传系统代理模式：

公司就是要和代理们共同发展，共同盈利

首次只需拿5盒就可以成为我们的会员，颁发代理授权书，零售价统一150元一盒，会员是110元一盒

，5盒相当于省了了200元 代理吕家传膏药的优势：点

效果好，适用人群广，无副作用，基本可以说没有人群限制，完全放心百分之九十多的回购率 第二点

产品和公司体系完整严谨，资质齐全，完全可以放心长远发展。

吕家传微商代理系统特点：

1.平衡线上线下利益

2.会员数据互通

3.线上引导线下消费

4.线下促进线上推广

企业为什么要做微商系统

1、微商代理商系统线下拓客：

门店二维码、商品二维码，不放过任何一个线下引流的机会，激活实体店会员liuliang，线上线下一火力全开，全方位获客

2、微商代理商系统线上下单

门店核销：顾客线上商城下单，根据LBS定位附近门店，到门店出示提货码取货，门店导购扫描核销订单，大大缩减取货流程

3、微商代理商系统的产品管理

每个门店拥有单独O2O门店管理系统的管理后台，灵活配置线上商品信息，除了设置总部商品外，还可结合市场需求、地区特色等，提供“门店外的货”，延长产业链，给会员带来增值服务，实现额外业绩增长。

4、微商代理商管理系统有订单库存管理

门店盘点管理自己的库存并在系统同步，确保消费者下单和库存的信息同步，内置“缺货登记”功能，及时提醒门店补货，打造满意购物体验。完美呈现订单详情，包括下单时间、金额、发货情况、有问题订单、退款订单等，并可及时处理自提及门店配送订单，tigao服务质量。