

诸暨天猫入驻办理，先下店后付款

产品名称	诸暨天猫入驻办理，先下店后付款
公司名称	诸暨市锦翔知识产权代理有限公司
价格	888.00/件
规格参数	锦翔知识产权:13157567676 锦翔知识产权:13157567676 绍兴:13957573488
公司地址	诸暨市陶朱街道文种南路28号617（暨阳财富大厦）
联系电话	0575-87956661 13157567676

产品详情

今年淘宝天猫等电商平台变化特别快，变化快的本质是因为平台属性不同，阿里会讲新零售，京东系会讲无界零售！本质上其实是流量上的区别，阿里系的整体的流量不到 5.3 亿，腾讯系的流量则高达 10 亿，大家都知道京东背靠腾讯，他的流量是不缺的。作为腾讯的流量承载平台，腾讯系是怎么给与他的，在需要和给与他的同时，腾讯系的要求就是做好流量后端的承接，要有好的供应链和好的用户体验，直营的供应链自采的供应链是强于阿里的，京东的变化会从产品品质、服务、商品、商家的生产能力及供应链会有要求，但是阿里就不一样，因为阿里本身就是缺流量的，他所有的业务都是围绕着流量这个点去出发，那么围绕着流量这个点出发的话阿里会怎么做？

拉新，抢占新的流量市场

流量价值商业化，这个是阿里所有变化的本质，所以大家现在可以看到的就是阿里一直在抢占未来流量，比如 tfboys 的易烱千玺的代言，为什么找他代言，因为他覆盖了 4500 万的非常年轻的 95 后到 10 后的年轻粉丝群体，新用户新流量未来流量，一定会重点去做这个环节过程中，就遇到一部分问题，新流量、新用户、未来流量、年青一代上了淘宝上了天猫怎么去服务怎么去承接这部分流量就变得异常关键，因为这一部分人消费习惯发生了变化，老一代的消费观念不在适用，这就推动了消费的升级和消费分级，其实在平台里面不讲消费升级，只讲消费分级，因为有些人就喜欢有品质的贵得，有些人喜欢便宜的廉价的，在这个基础上天猫是爆发。

天猫流量扶植计划，为什么？因为 gmv 的上涨之外，还有两个数据，一个是15 万的天猫卖家和百万级的卖家去枪战20 亿级的全球市场，但国内很难干掉腾讯系的时候，阿里还会把战略和目标拉高一个 level，无形中去吧自己的品牌和市场价值扩大，那么作为 15 万的天猫卖家如何去承接 20 亿的市场规模？所以这个空间很大。所以天猫入驻的要求就会很高，天猫卖家能不能承载住，这些年，知舟已协助上万品牌转型线上，全方位助力品牌多渠道发展，为品牌及企业的发展保驾护航，2020年，知舟团队已全面升级服务体系，准备好为更多企业赋能互联网+。