

# 拼多多代运营 新手怎么做店铺

产品名称	拼多多代运营 新手怎么做店铺
公司名称	浙江天赞网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	团队配置:三对一模式 服务模式:全托管 公司地址:浙江杭州
公司地址	浙江省杭州市钱塘新区东部创智大厦4幢417室（注册地址）
联系电话	18966166821 18966166821

## 产品详情

大家好，我是老宋，最近有很多新手商家朋友私我，店铺运营该怎么入手，需要注意哪些地方，今天就跟大家说说

其实在新手运营过程中，我们不仅要为了店铺打造爆款而出发，因为爆款形成确实没那么简单，但我们可以通过日常的运营优化，给店铺带来更多的流量、做好转化，这样爆款形成就更加容易了。往往和方面当中，有很多细节可能商家们都没注意到的，所以接下来就说4个点，让大家共同学习进步。

### 1、测款重点不是看转化，看收藏！

我们首先都要清楚，并不是每一个点击率高的商品转化一样高，因为你的人群定位、关键词、价格，等方面可能影响到了转化。也有可能是季节性问题，也可能是新品问题，所以这个时候我们需要测款，测款看转化？当然不是了，款式的测试我们前期重点看收藏数据，只要你的收藏达到了5%-8%就已经足够了（因为你是新品）。我们每一次操作新店和新品的时候，搜索推广和场景我们都主要看收藏的，因为我们知道转化要后期慢慢提上来，测款只是让我们自己知道款式是否能成为爆款，如果可以后期我们再进行优惠方案、主图、详情页等方面的优化，转化率就能慢慢提上来了。

### 2、搜索推广、场景，引流

在推广上，很多商家都会说：我亏本了，不想做！大家都要明白一个道理，电商平台竞争确实越来越大

了，这个时候如果我们商品没有资质、基础，那我们不开车怎么获取更多的流量？说真的，一个单品如果上架就能卖，而且销量很不錯，你的运气真的是非常好。至少我做了8年电商，这种上架就能卖爆的商品我只见过2次（除品牌知名度较强的商品外）。那我们需要开车吗？当然，开车不仅看转化，而是要看你的整体流量是否有持续上涨，因为有很多消费者通过多多搜索等推广渠道进店都不会立刻成交转化，但当买家第二次搜索此类目下的商品时候，你的展现几率是会很大的哦。

### 3、短信营销（文案、老客户跟踪）

短信营销是一个不错的方法，短信营销主要是为了跟踪客户的情况，让客户了解到我们商品的优惠价、新品、等方面的政策。这一系列的运营操作是一个资深运营必不可少的日常优化哦！

其实短信营销在多多社区里只要每天点赞评论，会有抽奖次数增加的，里面也有营销短信免费抽奖赠送的哦。

### 4、文案、主图、详情页、内功优化

这个话题，已经分享了非常多次了。如果要知道如何优化可以看我其他文章哦，这里只说结果重点。我们做好了前期的测款等思路操作后，后面要做的就是提高转化率了。排除价格、推广精准度，其实要优化的就是详情页、文案、主图三个方面了。10张主图，我们需要做好主图的简介、视觉的排版，比如我哪张图是要展现产品的功能、哪张图我是要介绍产品实用性，这些都需要布局好，让买家一目了然。对于详情页和文案也都一样，我们需要知道什么好的内容排在最前面才能让买家更有兴趣的往下看，在页面停留的时间越长，你的转化就能越高哦。

我们的地址：浙江省杭州市江干区下沙经济开发区四号大街28号二栋506电话：13078807615联系手机：13078807615 期待您的咨询