

# 光明新零售App开发

产品名称	光明新零售App开发
公司名称	吴泽钦系统开发
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	天河区中山大道379号联合社区东区
联系电话	18026275322

## 产品详情

万物皆有裂缝，那是光照进来的地方”，伟大的诗人科恩这句话令我非常感动。下一个五年，新零售的下半场机会到底在哪里？新零售正在从新零售1.0?经营货的全渠道零售时代，悄悄进化到新零售2.0?经营人的全场景零售时代。

光明新零售系统开发找吴泽：180.2627.5322可微可电、光明新零售软件开发、光明新零售app开发、光明新零售小程序开发、类似光明新零售模式开发、光明新零售系统开发介绍、光明新零售系统开发费用、光明新零售系统开发源码

### 一、光明新零售系统的产品是什么？

光明新零售-排油棒，神奇产品。43元吃一吃身体健康，43元好产品造福更多老百姓，43元免费吃12个月产品，历史复购率高的产品，男女通用2019受欢迎产品所有商品复购一次拿一次奖。

### 二、光明新零售系统模式解析？

创客：直推1套奖励10元。

大区代理:团队累积达到10套，直推奖励15元，团队管理奖5元

总代理：团队累积达到100套，直推奖励20元，团队管理奖10元，

合伙人:团队累积达到600套，直推奖励25元，团队管理奖励15元

联创：团队累积达到6000套，直推奖励30元，团队管理奖励20元

董事:团队累积达到20000套，直推奖励35元，团队管理奖励25元

光明新零售系统里除了不同级别享有的团队补贴奖励，还有的是级别件的差价空间。

### 三、光明新零售系统产品各级收益介绍：

(1) 43元购买一套产品成为代理，后续免费领一年产品，(邮费自理)

(2) 身份条件：

光明:销售1套产品，自动成为光明代理，拿团队每套5元

区代:团队累积销售10套产品，自动升级为区代，拿团队每套10元

总代:团队累积销售100套产品，自动升级为总代，拿团队每套15元

合伙人:团队累积销售600套产品，自动升级为合伙人，拿整体团队20元

联创:团队累积销售6000套产品，自动升级联创，拿整体团队每套25元

董事:团队累积销售20000套产品，自动升级董事，拿整体团队每套30元

注：(极差制每个级别可以一次购买对应产品数量直接升级)

阿里巴巴马云先生三年前提出了新零售，他说，电商时代结束了，这正是我在6年前《第三次零售革命》书中提出的贝佐斯开创的第二次零售革命落幕的尾声——三年过去了，新零售发展到底如何？为什么电商巨头线下开店的速度在放缓？为什么大量的实体店还在关闭？为什么无人商店没有火起来？服装行业品牌老化，产品没能跟上年轻消费者的传统订货会驱动的模式导致大量的库存积压。实体店的人力、物业、流通成本上涨，受电商冲击并没有减少。新消费品牌在资本驱动下，过于追求发展速度，也面临新一轮洗牌。回顾一下，六七年前，马云先生曾经在一个企业家大会上说，在座诸位都是耍大刀的，而我是端机关枪的，这是一场不对等的战争，所以你们怎么敢向我发出挑战？言下之意在于：实体经济最终必然会走向灭亡。然而，就在三年前马云突然发现，阿里巴巴电商用户流量增速大大减缓，用户增长量已经从之前的1亿降低至几千万，到达了所谓的流量天花板。2016年底，阿里巴巴启动了开发线下门店的新零售战略。新零售提出来后，应该说中国的企业家们像哥伦布发现了新大陆一样，兴奋不已，个个摩拳擦掌，一时间，上千亿的资本加速在新零售和新消费品牌布局，新消费主义之灵魂新消费品牌如雨后春笋般诞生。千军万马，万马奔腾。在百货、大卖场、购物中心、生鲜超市、服装专卖店、美容店、宠物店等各个新零售的赛道上，挤满了资本家、创业家，实体零售的老总们也着手开辟新零售的战场，开始描绘自己人生的第二增长曲线。大家还记得在马云先生提出新零售的时候，他实际上向整个世界发出了一个和解的信号，希望加快线上线下一体化，他宣布电商经济要拥抱实体经济，这个信号非常强烈。阿里巴巴以几千亿的巨型体量，最新一季度收入还保持了同比54%的增长，核心电商收入同比增长56%。在全球范围内领先的互联网企业中，包括FANG (Facebook, Amazon, Netflix, Google) 在内，只有阿里巴巴的增速每一季超过了50%。阿里巴巴集团首席执行官张勇给出的答案是中国零售平台和新零售项目的带动，以及赋能零售伙伴为消费者提供无缝连接的服务。在重磅投资线下，拿下了大润发、联合利华、三江购物等一众有门店的零售资源后，阿里巴巴通过盒马鲜生的一整套新零售解决方案对这些传统线下资产进行了数字化改造。此外，阿里整合其生态体系的娱乐、物流、金融、品牌、工厂等一系列资源，通过打通资源，实现资源的重新配置，完成了整个生态系统效率的提升。就如一个巨大的路由器一样，阿里巴巴通过数字化系统连接了中国零售的半壁江山。