

电商新时代的新型产业——直播带货

产品名称	电商新时代的新型产业——直播带货
公司名称	南京灵云传媒科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	南京市鼓楼区中央路417号539室（注册地址）
联系电话	18688897703

产品详情

电商新时代的新型产业——直播带货

2020年，是“全民直播”的一年。从无名人士、各路网红、著名主持人、大小明星、地方官员、企业老板等等，都开启了直播带货之路。

2020年也可以说是直播转型的一年，彻底从娱乐型直播到带货型直播。因疫情的影响，不少企业的发展从线下转为线上，都开启了直播之路，直播似乎成了多数企业生存下去的救命稻草。

直播带货的热潮还在持续，有网友提出：直播已成为电商新时代的新型产业，市场前景无限，但不能仅限于“网红”效应，还应该延伸更多更好的东西，才能走的更远。

小编认为，先不谈直播道路尽头在哪里，至少当前通过直播带货解救了不少个体户、商家、企业等。

一切皆可直播，一切货物皆可通过直播来卖，当直播成为一种卖货工具后，网上的卖货数据一个比一个心动：

一场直播销售脐橙约6万斤；

32秒卖出当地知名品牌烧鸡6000多只；

60分钟成交额103万元，累计超过258万人观看，超过835万人次点赞。

这些漂亮的数据背后，有明星、有粉丝、网红、有官员、有企业家。数据显示，截至目前已有近30位县长直播间“带货”。如今，当领导的真是与时俱进呀，可谓是全面发展，只要手机前面一站，你就是最棒的“带货主播”。

2019年，直播带动了上千万人的就业岗位。在此次疫情期间，可谓是爆发式上升，截止2020年3月份，直播行业招聘职位数在一个月内同比上涨83.95%，招聘人数增幅达132.55%。上至国家，下至村县全部鼓励直播电商发展，纷纷出台相应的支持政策，如今各地政府官员也加入直播大军，积极扶持当地企业，促进经济提升。

由此可以看出，因为疫情的发生，直播带货可以改变市场的销售格局。好店直播是一款助力实体店私域流量变现、拓客、宣传店的工具。

好店直播计划在全国范围内打造10000家网红店，其中有在美化行业打造800家，还将扶持1000+商家通过直播电商模式突破1000万年成交额。

好店直播拥有强大的技术实力、专业的运营团队、优质的产品输送，不仅可以让店家销售自己的产品，还能通过好店严选销售自己店内产品以外的产品，帮助实体店将现有的私域流量直接转化变现，让店家快速锁客盈利。零基础店家也不用担心不会直播等问题，依托国宏播商机构，将会提供专业的培训支持

、方案支持。