

润滑油代理 润滑油代理加盟 帝航润滑油

| | |
|------|-------------------------|
| 产品名称 | 润滑油代理 润滑油代理加盟 帝航润滑油 |
| 公司名称 | 山东帝航石化股份有限公司 |
| 价格 | 面议 |
| 规格参数 | |
| 公司地址 | 济南市历城区机场路11366号 |
| 联系电话 | 15064078733 15064078733 |

产品详情

帝航润滑油商学院培训润滑油代理商销售

大部分润滑油代理经销商很头疼的是缺乏真正的销售员，如果润滑油厂商希望代理经销商大力销售自己的产品，特别是新产品，就要帮助他们培训销售员，因此帝航润滑油商学院应运而生，根据不同的代理商的情况和销售额，制定不同的培训任务和计划，以此来帮助代理商可以更好的开展业务和开拓市场。

原因如下：1、许多润滑油代理经销商没有培训员工的意识，也很少有时间传授销售技巧，对培训销售员的态度基本是：说起来重要，做起来次要，忙起来不要。

2、销售时倾向那些他们比较了解的产品。了解这点后，销售员应该采取措施，为销售员提供必要的培训，不仅要让他们了解自家的产品，还要让他们掌握必要的、基本的油品知识。

3、厂商的销售员如果能和润滑油代理经销商的销售员交朋友，厂商的销售员要创造机会，和经销商的手下接触，除了在业务上给他们必要的培训外，还要在感情上进行投入。

如何选择适合自己爱车的润滑油呢？

如何选择适合自己爱车的润滑油呢？

如今润滑油的选择基于两个标准，一个为黏度；一个为品质.不同汽车厂家就规定了润滑油的不同车辆使用指标。小编建议车主根据车辆使用手册，选择合适的黏度及恰当等级所对应的润滑油。不同品牌的润滑油都具备黏度和等级这两个指标，车主可以进行合理的选择。

同时除了汽车说明书，也可以根据以下方式进行判断如何选用润滑油：

a：发动机技术：一般来说，配备缸内直喷、涡轮增压等先进技术的汽车发动机，为了保证其更加顺畅的

运转，同时减少发动机损耗，建议使用全合成机油；

b：发动机排量：发动机排量越大，润滑油代理，其内部的工况要求就越严苛，对润滑油的要求就越高，建议使用全合成机油；

c：车辆使用条件：根据车辆的使用条件主要包括驾驶者的驾驶习惯和驾车的环境条件，一方面如果汽车长期处于拥堵的怠速运转或长期高速行驶的话，机油的损耗会增加，进口润滑油代理，建议使用全合成机油；另外一方面，如果空气环境不好，发动机内的燃油质量不好，发动机内也不可避免的增加杂质，从而减少润滑油的寿命，所以这种情况建议选择油品质量更好的全合成润滑油使用。

厂家生产的全合成机油都达到了发动机的性能要求，同时全合成机油在氧化性、油膜强度和黏度稳定性等方面表现更出色，使用效果也较好。

在选择润滑油的时候也不是非全合成不可，根据车辆实际的使用情况，因为全合成的机油价格要高于半合成和矿物油，所以车主朋友也可以根据自己的需要其他级别的机油。

对于润滑油代理经销商来说，维护一个企业的发展需要长久的时间与精力来维持，一个企业的发展要有战略，一个营销团队也是如此，没有目标的团队没有凝聚力，润滑油代理加盟，没有目标就没有方向，那润滑油代理商如何制定销售目标！

1：对个人而言，目标的威力就是：

给人的行为设定明确的方向，使人充分了解自己每一个工作的目的；
使自己知道什么是的事情，有助于合理安排时间；迫使自己未雨绸缪，把握今天；使人能清晰地评估每一个工作的进展，正面检讨每一个工作的效率使人在没有得到结果之前，汽车润滑油代理，就能“看”到结果，从而产生持续的信心、热情与动力；

2：对润滑油代理商而言：

目标管理能促进“公司战略计划的达成”；目标管理能带来“提升斗志、把握重点、集中精力”的效果；目标管理使“解决问题”成为可能；目标管理能培养能干的人；

因此润滑油代理制定营销目标一定是要结合公司的发展战略，明确公司的指导方针和市场的竞争动态，来确定自己的目标的，而不是从下而上的相加组成润滑油代理团队的销售目标

润滑油代理-润滑油代理加盟-帝航润滑油(诚信商家)由山东帝航石化股份有限公司提供。山东帝航石化股份有限公司(www.dehol.com.cn)在润滑油这一领域倾注了无限的热忱和热情，帝航润滑油一直以客户为中心、为客户创造价值的理念、以品质、服务来赢得市场，衷心希望能与社会各界合作，共创成功，共创辉煌。相关业务欢迎垂询，联系人：吴经理。