

长春淘客电商/长春拼多多电商/长春电商学习

产品名称	长春淘客电商/长春拼多多电商/长春电商学习
公司名称	吉林省指尖跳动传媒有限公司
价格	800.00/800
规格参数	9:9 9:9 89:99
公司地址	朝阳区西安大路永安街中以科技孵化园10楼
联系电话	13756563755

产品详情

返利模式的话，目前的玩法无外乎是返利机器人，淘客公众号和淘客小程序等方式，我目前是淘宝，拼多多，京东三合一的机器人，淘客公众号，淘客小程序都在做。目前的话，我的用户我都是引导公众号和小程序，并且是和个人号返利结合起来。

当淘客公众号和小程序上有人提现的时候，或者关注公众号的时候，我们都会第一时间推送一个客服二维码过去，当然客服二维码一般都是活码，因为每天一个号加的人是有限制的。然后会把公众号的粉丝都加到个人号。这样的话是做到粉丝的多渠道备份。

在2016年既以前，如果你是淘宝客，只要会选商品会群发即可做一个赚钱的淘宝客。如今，在看来，要做一个赚钱的淘宝客，全民淘客提醒你一定要做的有以下四件事：

- 1、选种子用户
- 2、裂变
- 3、选商品
- 4、维护

为啥第一就要选好种子用户？但凡有过一丁点淘客经验或者微商经验的朋友都知道，我们通过推广淘宝店铺或者天猫店铺优惠券来赚佣金，首先得确定我们用户要是淘宝天猫爱网购的用户。

通俗的话说我们不能鸡同鸭讲，对着牛弹琴。

无效用户，一来浪费彼此的时间，二来光抢红包无转化我们吃亏，三来你所有的工作都是无效的，打击自信心。

所以选好种子用户，通过不断拉新目标客户，或者通过种子用户来裂变，才是我们真正要做的事情。

02

第一批用户最好的办法有3个

- 1、地推
- 2、合作（与快递哥合作）
- 3、包装

03

精选商品，高转化

前期的裂变和一系列活动，基本上我们在群里已经有了一定的信任度，所以就可以好好的选商品了。关于选商品。

在选品上;

- 1.阿里妈妈天天特价，9.9白菜价活动页面里可都是专业店小二在选品，参考最好卖的产品，比自己苦苦选品要轻松。
- 2.软件定时发单要好过自己时刻盯群发，全网优惠券APP的手机发单助手就是个很好的功能，你可以将选中的商品，定时发送时间和发送间隔。

当然这些辛苦都是为了能有源源不断的收益，毕竟每个人都清楚一万个人的死刷群也比不上几百人的精准维护群，要做就做高质量的群。

04

最后，一定要维护

做一个合格的淘宝客，基本都是身兼数职的，从了解行业规则，到实操选品，再到客户沟通、促销推广、粉丝服务，不仅要做的全还要做的细，更需要踏踏实实努力付出，不断的维护，买的商品是否合心意，领券是不是满意，之后的互动。