

# 光明新零售商城开发

产品名称	光明新零售商城开发
公司名称	吴泽钦系统开发
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	天河区中山大道379号联合社区东区
联系电话	18026275322

## 产品详情

突如其来的资本寒冬的确打乱了新零售发展的速度，原本应该接棒移动互联网的发展套路开始遭遇越来越多的挑战。在互联网时代日渐成熟起来的市场和用户对于所谓的概念和噱头不再一哄而上，最终让以资本驱动的新零售行业的发展带入了困境里。对于依然需要流量烘托的新零售来讲，流量的缺失不得不说是当头一棒。新零售的退热开始让那些仅仅只是将它看成是一个概念的玩家们产生焦虑，有关新零售的未来的忧虑开始出现。新零售究竟是一个虚无缥缈的概念还是一个可以落地到实际的存在，成为每一个参与新零售的人必须要回答的问题。以阿里、腾讯、京东为代表的互联网巨头们对于新零售的深度布局告诉我们，新零售并非概念，而是一个看得见、摸得着的真实存在。新零售之所以遭遇过山车式的发展态势，很大程度上是由于它并不仅仅只是像互联网式的模式一样只需要搭建一个平台就可以实现盈利，而是需要更多新的深度的介入才能真正完成对于新零售的搭建。因此，尽管现在新零售的发展遭遇了瓶颈，但是，如果我们能够认清新零售的本质，真正能够按照新零售的运行逻辑进行新零售的落地，所谓的新零售依然可以给我们带来完全不同于互联网的发展。

光明新零售商城开发找吴泽：180-2627-5322可微可电、光明新零售商城系统开发、光明新零售商城系统APP开发、光明新零售商城软件系统开发、光明新零售商城系统模式开发、光明新零售商城系统开发源码、光明新零售商城平台开发、光明新零售商城系统开发成熟案例、光明新零售商城系统开发方案。

光明新零售系统介绍:

43元购买一套产品，后续免费领一年产品，(邮费自理)

1.创客:消费1套产品，自动成为创客代理，产品价格33元，利润10元;

2.区代:直接销售5套产品，团队累积销售10套产品，自动升级为区代，产品价格28元，利润15元;

(拿创客整体团队每销售一套5元利差)

3.总代:直接销售10套产品，团队累积销售100套产品，自动升级为总代，产品价格23元，利润20元;

(拿创客整体团队每销售一套10元利差)

(拿区代整体团队每销售一套5元利差)

4. 合伙人:团队累积销售600套产品，自动升级为合伙人，产品价格18元，利润25元;

(拿创客整体团队每销售一套15元利差)

(拿区代整体团队每销售一套10元利差)

(拿总代整体团队每销售一套5元利差)

5. 联创:团队累积销售6000套产品，自动升级联创，产品价格13元，利润30元;

(拿创客整体团队每销售一套20元利差)

(拿区代整体团队每销售一套15元利差)

(拿总代整体团队每销售一套10元利差)

(拿合伙整体团队每销售一套5元利差)

6. 董事:团队累积销售20000套产品，自动升级董事，产品价格8元，利润35元;

(拿创客整体团队每销售一套25元利差)

(拿区代整体团队每销售一套20元利差)

(拿总代整体团队每销售一套15元利差)

(拿合伙整体团队每销售一套10元利差)

(拿联创整体团队每销售一套5元利差)

经过互联网时代的洗礼和改造之后，用户的需求正在发生潜移默化的变化。从互联网时代简单地需要效率的提升，开始逐渐转变成成为质量上的优化，各大电商平台日渐沉寂的用户群体便是这一现象的生动证明。仅仅只是按照传统的互联网式的供应模式业已无法满足用户业已升级的消费需求，当用户日渐沉寂，曾经风生水起的电商平台开始遭遇越来越多的挑战。相对于仅仅只是做用户和商家之间的信息撮合，而不去改变商品的生产和供应方式，用户的需求必然无法得到真正意义上的满足。只有真正改变产品，并且以这些产品去满足用户业已升级的新需求，才能跳出互联网式发展模式落幕的怪圈，找到满足用户新需求的方式和方法。新零售的出现提供了这样一种可能性。通过对B端行业进行深度的赋能以及对于整个产业链的改造和升级，用户的新需求有了新的释放渠道和满足方式。通过对商品的生产、供应和销售等一系列环节的深度改造，我们可以找到解决用户新需求的全新解决方案。当新零售的概念被提出之后，我们看到新零售的玩家之所以会对商品的生产、物流、销售等全流程的升级和改造，正是这种现象的直接体现。阿里、腾讯在资本市场上的贴身肉搏、在新技术领域的不断布局、在产业链上的搭建都是旨在通过新的方式和渠道来改变用户的新需求。