

开心拼吧软件开发系统

产品名称	开心拼吧软件开发系统
公司名称	吴泽钦系统开发
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	天河区中山大道379号联合社区东区
联系电话	18026275322

产品详情

对于零售0.0来说，门店的位置是非常关键的，一个小的错误，如果你把门店的位置放错了，对你的盈利就会有巨大的影响。在零售0.0的时代我们有好消息也有坏消息。好消息是我们明确的知道顾客的位置在哪，同时我们也知道顾客可以亲自的触摸和感受到商品，这是好的消息。坏消息是市场交易场所对于门店来说是很小的，所以我们有好消息也有坏消息。这个教训就是我们必须要明智的选择门店的位置。现在我们讲到零售1.0，这个就和零售0.0有点反过来了，好消息和坏消息反过来了。零售1.0的经验就是要研究和理解顾客的位置，而位置会给你传递三个非常重要的信息，如果我知道你的位置，我就会知道你的特征、你的收入水平、教育水平和你的家庭的大小还有你住所的大小。在零售1.0位置还是很重要，但是这是顾客的位置很重要。零售2.0就更复杂了，零售2.0就是现在这个时代，就是我们所有人一起要面对的挑战，但是是“活动的位置”，在什么样的位置发生，是在线上发生还是线下发生？我是不是应该要给你一种体验？在哪一个位置？我是在线上还是线下去取货？

开心拼吧开发找吴泽：180-2627-5322可微可电、开心拼吧系统开发、开心拼吧系统APP开发、开心拼吧软件系统开发、开心拼吧系统模式开发、开心拼吧系统开发源码、开心拼吧平台开发、开心拼吧系统开发成熟案例、开心拼吧系统开发方案。

开心拼吧APP导购介绍：

普通导购，有15000开心豆即可申请，每日抢购次数不限制。

导购权益：

- 1.导购是具备发起抢购资格的人，通过收集开心抖可升级成为导购。
- 2.导购可以发起商品的抢购，让朋友参与抢购优惠商品。
- 3.导购到期以后需要使用开心豆进行续费或升级。

成为普通导购、导购消耗的开心豆可以向其他用户快速收集，导购可享受到公司的教育津贴，有产品资

源的，可直接将产品经过公司审核后上架到抢购专区，让会员参与抢购。

收集30万开心豆升级为区域管理员，即可享受该区域的管理津贴费用，公司拿出商品总额的1-3%作为管理费用，用于奖励给管理员，管理员区域以区县级行政单位为划分标准，以收货地址为结算标准。

开心拼吧APP操作流程：

- 1.点击开心抢购，选择发起抢购或者参与抢购，即可享受惊喜***
- 2.如果你是导购，可直接发起抢购，然后将抢购链接发到微信群和微信好友，导购自己设置抢购人数和时间，在规定时间内和达到抢购人数后，那么恭喜你抢购成功。
- 3.抢购成功后，系统会随机选取一位购物成功者，中奖者可以获得产品套餐金额的产品外，还可以获得一定量的开心豆，开心豆不仅可以到开心豆大区兑换产品，同时开心豆有各种充满乐趣功能，如转让、升级为导购、参加大转盘抽奖、购物抵扣、成为VIP店主和公益捐款等，这里的开心豆转让功能需要累积三次抢中产品才能开启。
- 4.抢购成功后，若你没有被系统选中，系统自动退回支付的预定金后，你将和其他未被选中的会员获得瓜分套餐金额的20%*，若抢购人数是21人，选择的是1000元套餐专区，那么，除中奖一人，其余人可瓜分200元现金*，每人平均可获得10元奖励。
- 5.导购拥有发起抢购的尊贵特权，每次可享受抢购金额的10%的奖励。

我们现在是处在2.0+的时代，也许会把信息从线上传递给顾客，顾客可能在线上购买，在线下提货。或者也有可能我们可以在线下提供信息，通过一种体验非常好的展厅的形式提供信息给顾客，然后把商品送货上门。如果我开一个展厅，开一个线下的体验店我有两个好处，首先顾客可以触摸和感受到商品。第二点，我可以亲眼看得到我的顾客，我可以理解我的顾客。同时，当零售商开这种类型的体验店时，在未来顾客将会买的更多，而且顾客将会对这个品牌更忠诚。电子商务有劣势，我们有实体店，我们必须创建很好的体验，并且我们要运用技术去了解顾客。这个是零售2.0的经验，我们必须要了解活动的位置，来满足我们的顾客。