

## 直播带货，新零售的“前哨”

产品名称	直播带货，新零售的“前哨”
公司名称	南京灵云传媒科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	南京市鼓楼区中央路417号539室（注册地址）
联系电话	18688897703

## 产品详情

### 直播带货，新零售的“前哨”

5G时代的到来，商业的展现形式，将由4G图文和视频的形式，迈入直播的时代！商品和信息的展示途径，都会是以直播的方式做展示！

每个人都在这个机遇之下寻求发展，从罗永浩转型电商登上热搜，到这两日淘宝招聘数万导购做主播，两者都是有着一一定的流量！

直播卖货依靠不就是有曝光和流量才能拿到低价，反过来因为低价才会吸引观众才有曝光和流量。说白了直播带货最核心还是便宜，如果不是因为优惠，怎么能让挑剔的消费者乖乖的掏腰包？

今天小编给大家指出一个明确的方向：线上线下的流量，你就从这一点开始入手，可以先把其它的事放一放，就集中精力思考这一个问题。

线上线下组合，快速获得流量的系统方法，然后让流量裂变1000倍。商业模式不管如何创新升级，归根到底就一条：流量，没有流量，一切商业模式都是没有保障的。流量就是赚钱的保障。流量在哪里呢？线上流量、线下流量，这二个方向，都是需要我们掌握的。线下流量，还是实体店的重点营销重点：守住根据地，再扩大游击范围。守得住，这一点很重要：留客。

现在兴起了很多直播平台，如抖音、淘宝、蘑菇街、快手等，淘宝主要以“货”为主，蘑菇街强调以“人”为主，抖音快手重在平台流量，都取得了较好的成绩。好店直播是我们自主研发的直播工具（直播带货+营销）。专注于社交直播新零售领域，为互联网消费者打造透明化的线上互动平台，为企业和商家提供崭新的直播新零售服务。好店直播依托于微信生态，有共享千亿级流量扶持，还将“直播+卖货”功能融为一体，轻松解决营销、推广、卖货的问题；最主要的是

1.可以随时随地在线直播

2.一键转发朋友圈、微信好友、微信群，极易实现社群效应，粉丝裂变，轻松实现在线下单功能

3.直播时，用户可以直接在直播间评论、问答、抽奖，主播也能及时的解决用户的在线问题。

一起做到让销售更简单，让收益不封顶！好店开直播，就上好店直播！