

西安外管局37号文登记申请-跨境风向标

产品名称	西安外管局37号文登记申请-跨境风向标
公司名称	深圳一九七八品牌传播有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	深圳境外投资备案深圳福田区
联系电话	17748523437

产品详情

西安外管局37号文登记申请-跨境风向标

专业高效20个工作日内通过

境外投资备案 刘生 17748523437

37号文登记,返程投资, 外汇登记, odi登记是什么

37号文登记,返程投资, 外汇登记, odi登记需要多长时间

37号文登记,返程投资, 外汇登记, odi登记代办贵吗

37号文登记,返程投资, 外汇登记, odi登记有很多成功案例

37号文登记,返程投资, 外汇登记, odi登记全套代办可以吗

37号文登记,返程投资, 外汇登记, odi登记我们16年就开始做了

37号文登记,返程投资, 外汇登记, odi登记后的国际税务问题托管

37号文登记,返程投资, 外汇登记, odi登记后续与维护成本

37号文登记,返程投资, 外汇登记, odi登记的金额多少合适

37号文登记,返程投资, 外汇登记, odi登记证书办理

背景?

近年来，越来越多的中国企业前往海外投资，根据我国法律规定，企业在前往海外投资前，需要按照商务部和省级商务主管部门的相关规定，实行对外投资备案和核准管理。那么，核准管理和备案管理有什么区别?哪些情况下必须要经过核准，方可投资，哪些情况下需要备案呢?下面刘生进行了详细梳理。

我们首先来看，核准管理和备案管理有什么区别?企业个人37号文,返程投资备案涉及敏感国家和地区、敏感行业的，需要实行核准管理。企业其他情形的个人37号文,返程投资备案，需要实行备案管理。接着，我们来看，企业个人37号文,返程投资备案，在哪些情况下需要通过核准，方可投资?具体应该如何申报??

企业个人37号文,返程投资备案涉及敏感国家和地区需要核准，具体包括: 1.与我国未建交的国家地区;2.发生战争、内乱的国家地区;3.根据我国缔结或参加的国际条约、协定等，需要限制企业对其投资的国家地区;4.其他敏感国家和地区。企业个人37号文,返程投资备案涉及敏感行业需要核准，具体包括: 1.武器装备的研制生产维修2. 跨境水资源开发利用3. 新闻传媒4. 根据我国法律法规和有关调控政策，需要限制企业个人37号文,返程投资备案的行业包括以下: 1)房地产 2)酒店 3)影城 4)娱乐业 5)体育俱乐 6)境外设立无具体实业项目的股权投资基金或投资平台

实行核准管理的项目，投资主体应当通过网络系统向发改委提交项目申请报告，申请报告包括以下内容:

- 1.投资主体情况;?
- 2.项目情况，包括项目名称、投资目的地、主要内容和规模、中方投资额等;
- 3.项目对我国国家利益和国家安全的影响分析;
- 4.投资主体关于项目真实性的声明。

注:投资主体是中央管理企业的，由其集团公司或总公司向发改委提交;投资主体是地方企业的，由其直接向发改委提交。?

在16年2月，刘生协助广东一家企业办理向个人37号文,返程投资备案注资汇款的业务中，我们详细了解了企业个人37号文,返程投资备案进行备案的流程。刘生首先到国内某中资银行，咨询关于如何打投资款前往境外，银行给出的回复是投资款必须通过境内企业对公帐户汇出，不能以股东的个人银行汇款;其次，境内企业如需向境外汇投资款，境内企业必须先取得对外投资备案证书;此外，境内企业向境外汇投资款，需满足外汇管理局规定的对外投资的要求。

接着刘生咨询了外汇管理局，关于境内企业对外投资，必须满足哪些条件，给出回复如下: 1.

- 境内企业对外投资，其境内企业必须成立满一年; 2.
- 个人37号文,返程投资备案的款项不能大于境内企业注册资本; 3.
- 境外设立的企业，必须与境内企业的行业有关联; 4.
- 对外设立机构成立后，从第2年起，每年的6月30日前，必须向外汇管理局提交年检报告; 5.
- 境内企业对外投资，必须前往企业所在地的商务部对外合作处，办理投资备案证书;

接着刘生又到市商务部及发改委咨询了办理个人37号文,返程投资备案备案证书的流程及细节最终协助该公司拿下了商务部发改委的两个对外投资的批文 在刘生整个咨询过程中，没有一个部门可以统一全面详细的解答全部流程，每个部门只负责自己的那部分环节，无论从精力还是时间来说都给企业增加了不少的负担。对于整个环节而言，办理对外投资备案证书是最前置的环节，特别是投资项目情况说明，是批准备案项目的关键。?

刘生? 37号文登记,返程投资，外汇登记，odi登记证书?

公司介绍?

我司是一家专业的跨境商务咨询公司，主要从事跨境投资（ODI）设计及落地、红筹和VIE设计及落地、返程投资设计及落地、进出口咨询等方面的专业团队。经过多年在这一领域的深耕，我们已为上百家企业的海外投资和并购、红筹和VIE设计的政府审批环节提供了咨询方案，为众多的企业架设起从境内到境外，从境外到境内的合法的资金通道。我们这部分客户中的15%是上市企业。让资金的进出境合法、合规，为企业的“走出去”保驾护航，是我们的理念。在咨询项目中，我们往往能提供独到观点及真知灼见，这也是我们为客户服务的过人之处。这些真知灼见的背后，是企业每年数亿美元的跨境投资项目。??业务范围：1、公司构架规划，境外公司设立、跨境税收筹划、离岸豁免2、ODI（企业个人37号文，返程投资备案）备案办理3、FDI（境外融资及返程投资个人odi备案直接投资）备案办理4、37号文境外融资VIE架构搭建5、QDII通道搭建6、法律服务法律咨询、国际公证、法务顾问、尽职调查???我们郑重承诺：凡我公司经办的公司注册、开户、律师公证、...等业务项目真实可靠，如有虚假愿承担法律责任。用心服务客户，同客户一道赢取商业利润。

拓展阅读

2007~2008年全球金融危机以及随后的经济大衰退使世界经济陷入停滞阶段。然而，各国的停滞状况分布并不均衡。事实上，高收入国家的经济增长普遍陷入停滞，而中低收入国家，特别是亚太地区的经济继续增长。在此背景下，高收入国家开始加大力度进入中低收入国家持续增长的市场，以期获得更多的出口和投资机会。就加拿大而言，全球经济停滞凸显了加拿大对美国市场的过度依赖，而美国就业形势直到2014年才开始回暖，因此加拿大亟须为本国企业提供多元化的出口和投资机会。除了高收入国家纷纷进入中国市场的整体趋势外，彼此间也展开了日益激烈的竞争。事实上，加拿大的诸多竞争对手已经与中国签署了自贸协定，为它们立足中国市场奠定了良好的开端。进入经济增长地区市场的竞争不断加剧，正是在这一背景下，加拿大政府将建立加中自贸协定确定为优先事务。

除了追求与中国进行贸易外，加拿大和中国的利益集中在石油和天然气的开采问题上。加拿大绝大部分资本存量都与石油和天然气工业相关（约占30%）。加拿大石油储量位居全球第三，仅次于沙特阿拉伯和委内瑞拉。为了提高盈利能力和促进该领域的投资，加拿大石油行业需要进入对能源需求持续增长的中国市场。事实上，尽管全球能源需求到2030年将增长50%，但中国对石油的需求到2025年有望超过美国。与此同时，中国政府已明确表示，中加自贸协定能否签订关键取决于该国（加方）是否愿意修建一条通往太平洋海岸的石油管道，并允许中国国有企业在加拿大境内开采石油。加拿大与中国签署自由贸易协定有利于促进加拿大国家资本的积累，也有助于平衡房地产泡沫背景下的经济增长。因此，加拿大进一步发展石油天然气产业面临着国内外的双重压力。铺设第二条平行的金德摩根跨山能源管道可使每日石油运力增加三倍，达到89万桶；加拿大联邦政府正在与阿尔伯塔省进行协商，只要油砂符合阿尔伯塔省百万吨碳排放量的上限标准，便可免除联邦环境审查。

不过这项举措也同时引发了加拿大国内冲突，特别是不列颠哥伦比亚省以及一些土著居民和环境团体担心石油和天然气开发会对环境和社区产生短期和长期的影响。事实上，在有管道利益牵涉或潜在利益影响的133个原住民社区中，只有43个与金利摩根公司签署了利益协议。然而，重要的是，在这些原住民社区中，有33个分布在不列颠哥伦比亚省，其居住范围覆盖石油管道所需施工面积的1/3。尽管存在来自各个社区的批评声音，但总理贾斯汀·特鲁多已经明确表示，石油管道建设仍将继续。“我们将确保这条管道的建造会维护加拿大国民的利益，但无论如何，这条管道都会修建完成。”特鲁多说。在其他方面，建立加中自由贸易协定也存在阻力，例如钢铁工人工会担忧中国的廉价钢材会进入加拿大市场。加拿大政府面临的挑战是如何找到克服这些政治阻碍的方法。加拿大资本主义的稳定性一方面取决于与中国建立的自贸协定，另一方面依赖于石油和天然气的发展。加拿大和中国未来的贸易协议谈判就是基于这样的历史背景展开的。

本文内容结构如下：第一部分考察了建立加中自贸协定面临的国际背景。笔者认为，自全球金融危机以来，世界经济一直处于停滞状态，并且这种停滞状况分布不均衡。停滞最为突出的高收入国家，正寻求利用中低收入国家，特别是经济增长强劲的亚太地区的市场和投资机会。此外，高收入国家的经济停滞和中低收入国家的经济增长加剧了高收入国家之间进入中低收入国家市场的竞争。

第二部分考察了加拿大过去十年的经济状况。笔者在此指出，加拿大一直面临国内经济停滞和经济增长

不稳定的问题。加拿大经济面临诸多挑战，例如盈利能力不足、资本积累缓慢、企业资金不断囤积和房地产市场发展不稳定，这些都可以通过对华贸易得到改善缓解。特别是，签署加中自由贸易协定将使中国成为加拿大重要的石油出口国（加拿大1/3的资本存量来自石油产业），同时促进国内资本的积累，从而有助于平衡和稳定加拿大的整体经济。

第三部分考察了加拿大政府改善资本积累条件所采取的战略。笔者认为，在过度依赖美国作为出口市场和全球经济停滞的背景下，加拿大正在寻求多元化的出口市场。由于加拿大的地理位置和石油工业的突出地位，加拿大已将贸易伙伴重心转向中国。阿尔伯塔省石油通过管道输送至太平洋海岸进入中国市场，将增加石油行业的盈利能力和促进整个国家的资本积累。

一 国际背景

2007~2008年全球金融危机之后，世界经济陷入漫长的停滞时期。1993~2007年，全球GDP年均增长3.3%。然而，在全球金融危机之后，全球GDP年均增长率仅为2.3%（见图1）。因此，过去十年，世界经济整体增长缓慢。

图1 相对GDP增长（1993~2016年）

尽管世界经济整体陷入停滞，但各个国家的经济增长却不平衡。全球金融危机导致高收入国家经济停滞，但中低收入国家的经济增长却相对强劲。就低收入国家而言，1995~2007年，GDP年均增长4.2%，但是2008~2016年，这些国家的GDP年平均增长率为5.3%。换句话说，低收入国家的平均增长率为1.1%。另外，中等收入国家在1995~2007年年平均增长率为5.3%。然而，2008~2016年，年平均增长率降低到4.9%，减省了0.4个百分点。值得注意的是，中低收入国家的GDP增长超过了高收入国家的GDP增长。1995~2007年，高收入国家的产值增长了2.8%，2008~2016年仅增长了1.2%。仅就七国集团经济体进行分析，全球金融危机发生前十年，其劳动生产率年均增长1.9%。然而，在过去十年中，劳动生产率的年均增长率只有0.8%。同样，在全球金融危机爆发前十年里，七国集团的GDP年均增长2.3%。然而，在金融危机之后，其GDP年均增长率仅为0.7%。因此，尽管全球整体经济增长在经济危机之后放缓，但低收入国家的产值却有所增加，中等收入国家和高收入国家增速放缓，而G7国家陷入停滞。各国增长趋势见表1。

表1 GDP年平均增长率

单位：%

国家 1995~2007年 2008~2016年

G7国家 2.3 0.7

高收入国家 2.8 1.2

中等收入国家 5.3 4.9

低收入国家 4.2 5.3

资料来源：经合组织统计资料，作者计算。

|Excel下载

世界经济GDP不均衡增长影响了世界各国在全球系统中的表现。GDP由资本积累决定，资本积累又取决于企业的盈利能力。前文提到主要发达国家（例如高收入国家）的盈利能力受损，而在中低收入国家的投资却收获颇丰。在全球，特别是发达资本主义国家经济停滞的背景下，高收入国家正在寻求国外的投资机会、市场和资源，以期提高盈利能力和资本积累。

七国集团包括加拿大、法国、德国、意大利、日本、英国和美国。经济危机之后，尽管加拿大经济增长超过了G7其他国家，但在过去十年中，该国经济增长持续乏力，尤其其主要出口国美国的经济增长处于停滞阶段。加拿大的四大出口国和地区包括美国、欧盟、中国和日本。必须强调的是，四个出口国和地区有三个是高收入国家和地区，而中国属于中等收入国家。2017年，加拿大商品出口总额为5500亿美元，其中向美国出口4110亿美元、向欧盟出口440亿美元、向中国出口250亿美元，向日本出口120亿美元。图2显示了加拿大主要出口国和地区的出口额。2000~2008年，加拿大对美国的出口增长停滞，其后由于经济大衰退以及美国对加拿大出口有效需求降低，出口额下降。加拿大对美国的出口仅在2014年恢复到以前的水平（与此同时，美国最终恢复了由于大衰退造成的就业岗位流失）。在同一时期，加拿大对欧盟和日本的出口也因有效需求降低而陷入停滞