

你知道吗？OMO模式会成为教育培训行业的标配！

产品名称	你知道吗？OMO模式会成为教育培训行业的标配！
公司名称	杭州果实智能科技有限公司
价格	10000.00/单
规格参数	晓果智学:AI教育 人工智能教育:自适应教育
公司地址	杭州市江干区白杨街道海聚中心6幢613-615室
联系电话	057128874697 18142009811

产品详情

随着科技的发展，出现了一波又一波在线教育的浪潮，关于AI+教育时代的来临不可避免。

科技革命的巨浪下，各教育培训如何抓住新时代势能和机遇?传统线下教育机构要找到一条线下和线上融合发展创新之路。然而AI的老师完全取代真人老师还需要相当长一段时间，在互联网和移动互联网+教育的时代，以及AI+教育的时代中间，还会有一个时代，那就是线上和线下融合的时代，也就是OMO的时代。

什么叫OMO?英文叫Online-Merge-Offline，在互联网行业，因为有线上支付，线上业务，有线上用户数据，可以把线上获取的用户推送到门店，让线下门店附属于线上。OMO这个概念在教育领域是个新名词，但是其实在这个名词出来之前已经有很多机构在做其中的一些OMO关联的工作了。

未来OMO模式在教育行业将成为标配。科技的发展必然会带来某些能力的消失和替代。80后90后新生代家长逐步成为社会的中坚力量。这是从小在网络世界中成长起来的一批人。要影响到这一代人，互联网线上的获客方式已经不可避免。

以晓果智学为例，纯线下的传单、地推、渠道招生方式的效果不会很好，而且会浪费大量的人力财力。现在需要科技从线下走到线上，晓果智学有招生引流神器——微信智能测评，进行线上获客，通过微信、小程序等一系列线上的工具和手段把流量引到线下校区招生，线上流量和线下学习方案解决融合，这也是OMO。

线下业务最大的趋势，除了要解决招生的问题之外，还要解决线下学生和老师、家长、班主任的互动问

题。比如说晓果智学开发了线上线下连通的APP，把作业通过平台布置，这样也能让孩子增加线上的时间，去追踪他不在校区的学习行为、学习轨迹。线上线下融为一体帮助学生成长，是OMO的一个核心出发点。

关于OMO的应用场景有很多。互联网只是一个工具、一个载体，有无限种可能。

晓果智学可以用学科诊断测评的方式，扫描学生全科知识的掌握情况，对症下药，将其学习知识图谱切片做出来，这样不管学生在何时何地，都可以在移动端去做个性化的因材施教，这就是一个非常好的OMO应用场景。

未来没有一家纯线上的公司，也没有一家纯线下的公司。公司如此，教育也如此。所以，OMO将会成为教育行业的标配，快来加盟晓果智学，助力传统教学转型线上，一站式服务帮你搞定！有你有我，合作共赢未来！