

蓝一电商提供抖音运营课程

产品名称	蓝一电商提供抖音运营课程
公司名称	湖南蓝一电子商务有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	长沙市雨花区万芙路与迎新路交汇处汇景豪庭A座1703房
联系电话	18975608842

产品详情

大家好，今天给大家讲讲我的经历，以及开网店的一些个人想法，希望能与君共勉。想了解更多干货和网店技巧，可以关注公众号“湖南蓝一电商”。

我是邱意，今年25岁，我家里从我太爷爷那一辈就是做家具生意的，我家庭条件也算不错，我印象中，我跟妹妹想要的东西，父母都会满足我们，跟同龄人比起来，我们算是很幸福了。

大学毕业那年，家里的生意遭遇变故，父亲在巨大的压力之下身体还是扛不住了，家里生意一落千丈。其实做家具这生意，以前的老木匠工人退休后，年轻人又很少愿意做这一行，随着时代在发展，我们家这种生意模式早就落后了，而且手工制作成本太高，现代人审美的改变，再加上电商行业的竞争，多种因素导致这些年父亲店里的订单一直在递减。

我爸在这阵子头发都愁白了，我妈当了半辈子的全职太太，为了妹妹的学费和生活费，一边要外出打工，一边还要照顾在家休养的爸爸。

我学的是计算机专业，本来我是梦想着去一线城市发展的，但是为了离家近，我在县里找了个工作，虽然工资不高，但是时间比较充足，我还可以找点兼职做，我发过传单、跑过业务、摆过地摊，但是到手的报酬还是很低。

就这样，一年过去了，我不断的经历着传单被捡垃圾的一把“顺”走，经历着摆地摊被城管追着跑，经历着上门推销商品被拒绝，被保安赶出来的日子。

一年多的世事辛酸人情冷暖，一年多的两手空空，让我更加坚定，要想出人头地，就得改变现状自己创业。

决心创业，改变现状

我的性格跟爸爸很像，生来就倔强，不轻易认输，只要我肯努力，终有一天会达到自己想要的高度。

抱着这种信念，我也有了目标后，我又在自己的岗位上努力工作了一年，承蒙领导信任，让我当了项目主管，工资也涨了一些，当我手里有了些积蓄后，我开了家奶茶店，但是现实并不会因为我肯干，就对我格外开恩，开了半年，租金又贵加上不懂营销，最终第一次创业还是以失败告终。

有一次和大学里的哥们吃饭，听说他妹妹在上大学，开了家网店，不仅自己解决了学费和生活费，还存了一笔小钱给家里。

我以为开店怎么也得好几万的本钱，但他说找专业的电商团队合作，只需几千，团队可提供货源还有一件代发服务，重点是还有一对一运营培训，像我这种新手都不用担心学不会。

之后我在网上对比了几家公司，但是都不是很满意，要么收费太贵，收费便宜的课程又不是我想要的。我想学的其实除了基础开网店的知识，还有抖音运营，因为这些短视频的兴起，让我们见识到了抖音引流的力量。我想我如果掌握了这些技术，肯定要好做很多。

后来我还是选择了朋友妹妹推荐的蓝一电商，他们有多年的行业经验，全国有5000+的人开网店都找他们，我相信群众的眼睛是雪亮的。我决定开一家淘宝店，卖百货。

跟蓝一电商合作后，他们不仅帮我解决了货源问题。短时间内协助我完成店铺的搭建装修，教我上下架商品，运营也有老师一直在跟进，他比我还紧张店铺的销量情况，24小时在线的服务，每次我遇到问题，老师都十分耐心的解答，包括市场数据分析、活动策划、营销推广等，所有的服务都很到位，果然专业团队就是让人放心。

现在是合作的第3个月，自3月26日到4月24日，店铺销售金额36613.7元。

(点击可放大查看)

另一边，我所在的公司，领导比较认可我，觉得我做事很有拼劲，一年内给我加了两次工资，所以我现在照常上班，每天只需抽出2个小时来管理店铺，主业加上副业，月收入有3万左右，勉强撑起了整个家，妹妹能安心上学，妈妈也不用那么辛苦了。

能有今天的成绩，首先肯定与自己的努力和付出是离不开的，但同样重要的是选择，我庆幸自己选择了蓝一电商这家公司，他们的专业让我放心，他们的用心让我感动。

接下来再给大家分享些抖音运营的方法吧。

如何起一个好标题

01

首先要明白，在抖音的算法推荐机制下，标题的功能不止是为了吸引注意力，最重要的功能是，通过我们的标题告诉算法，该推荐给怎样的精准受众。

标题和封面对我们内容的播放量、完播率、分享量、分享后的点击量都有很大影响。

另外提一点，视频播放的过程中，标题实际上就成了一个备注，如果设置得当，也能发挥很大的作用。

比如和内容配合起来玩梗，或者引导用户留言评论等。

善用评论区

02

抽时间来回复用户的问题，和用户进行互动。

这个环节做好了，活跃度、忠诚度都会有很大提升。

其实大家可以把它当成一个运营的位置。因为抖音现在是没有开放多少运营位置给账号的，我们只能在头像、签名介绍自己的产品。

这个时候，我们可以去评论里面引导用户，通过作者回复，也可以让亲戚朋友来当托，总之目的就是利用评论回复来引导观看的用户。

提高抖音号曝光的方法

03

1.抢热评：多关注自己领域的一些大号，在对方视频推送之初就抢先留下精彩评论，一旦他这个视频火了，你的评论点赞量和关注度也会一同起来，而大号的粉丝本身也是你的潜在粉丝，通过不断抢热评便会源源不断的引流过来。

2.上

DOU+速推充值。这个功能简单说，就是付费给抖音平台，在自然算法的基础上增加精准推荐的曝光。

前期没粉丝，可以刷点粉不？

04

以我的经验来说，这种小心思最好别动。因为机器刷粉的机制和路径与抖音官方的逻辑是相悖的，很多号刷了但没事，其实只是官方还暂时没找麻烦罢了。

尤其是对于想做成大号的人来说，一旦多次刷粉，或者大规模刷粉，将来的视频是不会得到任何流量推荐的，这个号就等于废了，得不偿失。

蓝一电商的抖音运营技术非常不错，接下来我对店铺的计划是加大抖音推广宣传力度，同时学习电商直播，万事开头难，但我相信只要行动了，未来会更有希望！更多精彩内容可以关注公众号“湖南蓝一电商”。