

壹玖课程培训 壹玖学习会 壹玖

产品名称	壹玖课程培训 壹玖学习会 壹玖
公司名称	广东壹玖文化传播有限公司
价格	面议
规格参数	
公司地址	广州市南沙区丰泽东路106号（自编1号楼）X1301-C1748（仅限办公用途）（JM）（注册地址）
联系电话	13048021919

产品详情

企业视频展播，请点击播放

视频作者：广东壹玖文化传播有限公司

两个经典案例开场，学到就是赚到

昨晚19点19分袁国顺老师一开播，观看人数便迅速突破20万，21万，22万，23万余人……袁国顺老师应听众要求先讲了两个案例：

- 1、门店收回投资：沈阳孔秀丽部长的连锁餐饮小店开业一块钱吃面，再辅以几个充卡方案，一个月就收回了投资。
- 2、库存处理：10000双皮鞋库存，成本100元一双，准备50元处理。经袁老师指导，以300元一双的价格全部卖出，终赚了180万。

流量策略把自己与别人的客户整合共存。需要想清楚三件事：我是谁的客户、谁是我的客户、我的客户谁用。关键点：1) 前置引流 帮其卖货 2) 销量提升 反哺成本3) 数据联合 集采挤压
4) 三方买单 流量变现

用户策略所有商业服务都是围绕人性进行的，壹玖，要洞察人性，壹玖课程培训，永远站在客户角度思考，给客户安全感。关键点：1) 各种对 劣后赔付2) 赠品特权 感恩回馈3) 三方机构 安全可靠4) 调整顺序 概率盈利

如何用资本的方法解决渠道商和供应商的矛盾？

渠道商和供应商的矛盾在一般人眼中是永远无法化解的，因为一方想进得便宜，一方想卖得更贵，壹玖哪里培训，两方的关系好像是水火不相容。袁国顺老师认为不然，因为能直接掌握终端消费者的制造商其实非常少，而渠道商又不能制造产品，所以只要方法适当，壹玖企业培训，双方是能合力产生非同一般的效果的。

接着袁国顺老师用在《免费模式独角兽版》咨询会中讲过的“有限合伙公司”的A+N模式，让供应商和渠道商从买卖关系转化为利益共同体关系，既解决了卖的问题又解决了买的问题。还顺便延伸了老板和员工如何用这个方法创造更多价值。

壹玖课程培训-壹玖学习会(在线咨询)-壹玖由广东壹玖文化传播有限公司提供。广东壹玖文化传播有限公司（www.yijiu19.com）位于广州市番禺区红八方创业创业园1栋2楼。在市场经济的浪潮中拼搏和发展，目前壹玖课程在教育、培训中享有良好的声誉。壹玖课程取得全网商盟认证，标志着我们的服务和管理水平达到了一个新的高度。壹玖课程全体员工愿与各界有识之士共同发展，共创美好未来。同时本公司（www.yijiu668.com）还是从事壹玖免费模式基础版咨询会，壹玖免费模式基础版报名，壹玖免费模式基础版学习的服务商，欢迎来电咨询。