

蓝一电商 新手开网店有哪些准备

产品名称	蓝一电商 新手开网店有哪些准备
公司名称	湖南蓝一电子商务有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	长沙市雨花区万芙路与迎新路交汇处汇景豪庭A座1703房
联系电话	18975608842

产品详情

开网店是一种门槛低，投入小的创业项目，深受创业者的青睐，但是在开网店前，需要做哪些准备呢？

蓝一电商致力于零基础开网店技术教学，让学员系统化的掌握开店技术，“工欲善其事必先利其器”开网店的利器就是我们所掌握的电商知识储备和技能。想了解更多精彩内容，可以关注公Z号“湖南蓝一电商”。

一、开店规划

开店前期一定要有一个规划，不能走一步看一步，或者盲目跟风。开店的规划是非常必要的，能确定一个方向，指引我们更好的方向发展。

二、选择行业

在确定行业之前，一定要先进行市场考察，或者使用工具进行分析，实时了解市场需求，才能知道这个行业的趋势是怎么样的，顾客需求什么样的，这些方面都是很重要的。

网上开店不是自己喜欢什么就卖什么，毕竟人群的喜好不同，不能由一个人就决定大众需求，所以多了解顾客需求是很有必要的。

三、选择产品种类

真正在了解市场后，你就会发现市场的产品种类是非常之多的，而我们想要选择好的、适合自己的产品，就一定要充分了解市场，观察哪些产品比较受市场欢迎。

四、选择货源

不管是一件代发，还是自己进货，或者其他情况，一定要搞清楚货源种类。另外，要保证自己获得的利润在30%以上，这样店铺后期运营起来就比较容易。在产品质量这方面比较注意的话，可以很大程度上减少售后纠纷。

这些都是开店前要考虑好的事，包括要去哪里学习系统的知识？

很多新手在开店的前期，因为没有掌握技术，店铺的销量始终提升不了。有的开店几个月了成交率也屈指可数，这样的努力又有什么用呢？方向错了，越努力就在错误的道路走得越远。

有的卖家可能是想找一家可靠的机构学习技术，让开店更可靠，可是始终没有遇到好的平台，有的培训机构收了学费但是没有任何保障，教的知识也并不实用。

蓝一电商是专门做电商教学的公司，公司的企业信息也都能查得到，且支持实地参观考察，值得信赖。公司向广大新手卖家们提供代运营+技术+教学服务。只要学员出店铺，蓝一电商来帮学员负责前期的运营，包括装修、提供货源、产品上架、运营推广、出单。前期学员只需要负责接待买家，处理订单即可。并且在合作期间一对一指导教学，提供全套系统的视频课程让学员掌握。等学员完全掌握了怎么操作店铺，再接手店铺。

后期蓝一电商还会负责后期的指导服务，并不是一锤子买卖。

除了让学员真真正正的掌握开店所需的技术，蓝一电商自有产品库，提供给学员超低的拿货价和高额度订单返点，学员卖的越多，返得越多，解决了技术和货源的问题，让学员开店越做越轻松，越做越有劲。

对于有货源的学员，蓝一电商也提供整套的网店技术教学，还提供产品拍摄、上架、运营、推广等一系列服务。除此之外还可以让学员将货源入驻蓝一电商的产品库，成为蓝一电商的供货商之一。

赶紧先来了解咨询下蓝一电商是不是真的适合你吧！想了解更多网店技巧，可以关注公Z号“湖南蓝一电商”。