

【揭秘】河南雷亚招商外包公司线上招商会该怎么做呢？让成交变得简单

产品名称	【揭秘】河南雷亚招商外包公司线上招商会该怎么做呢？让成交变得简单
公司名称	河南雷亚信息技术有限公司
价格	1.00/1
规格参数	市场部张经理:18538308786
公司地址	郑州市管城区紫金山路城北路紫鼎商务12层
联系电话	18039506327

产品详情

线上招商会该怎么做呢？

雷亚信息技术有限公司在疫情期间为客户开启多场招商会，根据操盘多个线上招商活动，雷亚招商首席操盘手孙经理总结，首先是信息传达，提前5天进行预热，文案+图片+群二维码，具体的操作手法就是每天有规律的加大频率。

再者就是线上招商会流程规划，这是一个很标准的参考模板。

流程确定下来，我们就需要确定人员安排。

我们会发现，再好的剧本都是要靠人来表演的，所以线上招商会的角色分配也相当的重要，这里，我给出几个重点的角色供大家参考：

- 1、主持人,主要职责是介绍主讲人、衔接流程，主持互动宣导政策；
- 2、主讲人，主要责任是进行项目的分享、问题的解答，以及最终成交；
- 3、助理，主要工作职责是发送图片、链接、红包、记录重点问题，跟进重点对象；
- 4、天使，所谓的天使，就是我们在群里，事先要安排若干位招商小伙伴，主要职能是活跃气氛加好友，以便对有效客户进行后续的跟进；

当然了，要做好线上的招商会，需要物料的准备和预演。物料：相关的图片、链接、红包、礼品券等；

另外一个就是预演，内部建群提前预演两三次，工欲善其事，必先利其器。线上招商会的执行，倒计时--准点开始--准时结束--会后复盘。

雷亚招商之实--线上成交与后续跟进

线下招商会我们可以设计全款，线上很多信息传递不对称，受到天然环境的限制，在设计成交我们提供一个要点，要先锁定意向客户，只做预抢位，标准设置是定位费1000元。

那么客户为什么会给出这1000元呢？

1000元会给到哪些收益和权益呢？

有两种权益是必须设计的，第一就是线上加盟优惠设计，免加盟费、免管理费、送开业礼包等；第二就是定位费额外价值，到公司考察提供食宿、加盟冲抵1万元、加盟报销交通费用、未加盟送等值产品等。（注意：这个时间有限制的，比如6个月）

接下来我们来聊聊后续的跟进，一场线上的招商会开完了，留下两种结果，一是签约的，一是有兴趣还要在考虑的，针对这两种对象，一定要加好友跟进，私聊未签约的，3天之内交1000元预定，保留线上会议的所有优惠。签约的，毫无疑问我们需要把他拉到一个专属群，再次进行落地服务和跟进。

在今天，我们从线下走到线上，其实就是在播下一颗希望的种子，总有一天他会收获丰硕。

我们是河南雷亚信息技术有限公司（雷亚招商外包）

你的选择，我们为您砥砺前行

欢迎致电：18538308786（市场部张经理）