

# 拼多多代运营怎么样做到爆单

产品名称	拼多多代运营怎么样做到爆单
公司名称	杭州臻广科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	杭州市钱塘新区4号大街
联系电话	18966166821 18966166821

## 产品详情

今天，在拼多多开店的人是越来越多，但是真正能做好的却少之又少，有些商家为了运营好店铺，去贴吧、商家群、论坛等地方四处“取经”，但店铺依然没有起色，因为每个人的起点是不一样的，店铺类型、产品特点也是存在差异，别人的成功的方法并不一定适合你。其实，想要店铺有更多成单量，更高权重，最关键的还是要吃透数据。

### 一、开店成败百分之八十取决于选品

说到选品，很多商家第一想法就是直接翻淘宝、天猫、京东等平台的商品，查考TOP的商品来选品。却忘记了自己是要在拼多多开店，并不是在其它平台开店，若你连平台行业的销售数据都不清楚，怎么能选好品呢？所以，你要根据拼多多上行业的宝贝数，销售数据，了解这一行业的需求量，结合自身的兴趣、资源及能力，找到适合自己的行业，然后了解适合自己行业的商品在拼多多的价格区间，从而为自己的商品定价。

确定好行业后，就可以到拼多多、淘宝、天猫等平台做参考选品，主要是找行业中比较热卖的产品，找到后若想要直接搬家到拼多多，可以借助面兜兜家的拼多多上货工具。

### 二、多样化选择关键词，不要死磕一个

要多选择几个关键词，不雅总是使用同一个关键词，但是也不能太多，2-3就可以了。这样在刷的时候可以避免检测，另外可以刷多两个词的权重，这对提升店铺客单量有非常大的帮助。

### 三、做好数据分析，有针对性优化

接下来就是依据数据对店铺进行针对性的优化，主要的就是曝光、点击、转化、订单量、ROI、DSR等。其实，做好这些并不难，例如：店铺产品曝光量少，主要就是店铺/产品权重、关键词质量分/出价、场景推广出价这几项。而店铺权重又与退款率、纠纷率、DSR、客服回复率挂钩。总之就是找到店铺存在的问题，分析出影响因素，有针对性的去优化。

### 四、利用好平台活动

店铺初期流量少属于正常，在拼多多开店一段时间后，下一步就是考虑做推广，但由于商品缺少销量和评价，自然是不适合用直通车推广，这时最好的选择就是先点活动。新品活动对于拼多多先点而言是唯一无门槛的活动，有了一定的销量后，就能报其它活动，店铺活动对于店铺引流帮助很大。

### 五、做好客服服务

电商购物，客服服务很重要，尤其是售后服务，作为商家若不想前功尽弃，那么必须引起对客户的重视。售后服务做得好，可以为店铺带来更多的回头客，一旦做得不好就会导致店铺流量严重下滑。这里，最关键的就是要抓好客服回复，及时解决买家的问题，遇到差评第一时间处理，尽量让后面的买家给予好评，将差评压下去。

### 六、保证发货时效

拼多多官方平台要求卖家发货速度控制在48小时之内，因为它直接影响到买家的购物体验，关于这点拼多多抓的非常严格，所以商家们一定要监督好发货及物流更新情况，必须的时候可以更换物流公司。除此之外，评价方面可以引导下大家，尽量在产品外观、质量、售后服务等等。