

潘多乐系统开发（软件开发）微商代理管理系统

产品名称	潘多乐系统开发（软件开发）微商代理管理系统
公司名称	陈凯辉软件系统APP开发
价格	.00/个
规格参数	模式:微商代理管理
公司地址	东圃联合社区东区6602-6603
联系电话	17612020621

产品详情

网络购物的系统化将会更加明显。一是交易的规模化，主要是因为我国传统企业的实体营销成本不断提高，让企业发现了网络营销和推广的便捷之处，从而让网络交易的规模和层面不断扩大。二是网络销售产品的多样化，以前的网络营销是实体物品的销售，而当前随着知识的爆炸，广告的力量也越来越被人们重视，虚拟物品的交易数量增长，虚拟物品主要是知识产权的转让、广告设计、报纸刊物发行等。三是电子商务企业的国际化，网络的国际互联，让各国之间的交流和合作日益增多，使得电子商务企业也越来越重视国际网络营销的重要性。网络经济发展的配套机制不健全。网络经济属于新型市场经济，需要各项政策和法律支持才能更好地发展。而中国的市场法制建设起步不久，许多市场管理相关法律还不健全，缺少有效的市场监管，而企业的市场行为随意性大，造成市场风险不断加大，也不利于电子商务等网络经济活动的发展。

潘多乐微商管理系统软件开发找钟玲：181.2246.6540可微电，潘多乐微商软件开发，潘多乐微商平台开发，潘多乐代理运营模式介绍，潘多乐微商返利制度介绍，潘多乐微商云仓补货提货系统开发，潘多乐代理招商政策介绍，潘多乐代理返利制度开发公司。

一、微商代理管理系统

这是一个采用传统线下代理+线上营销的全新微商应用系统，能帮助商家快速打通代理渠道，建立代理商管理体系，优先抢占市场红利。实现双线多层引流，全程产品物流追踪系统防伪防窜，完善企业管理，推动销量增长。

微商代理管理系统能为商家提供品牌、运营、财务资金、团队管理一体化解决方案，帮助商家高效实现对代理商、产品、钱的一体化管理。

二、微商代理管理系统的功能介绍

1.当有订单产生的时候，代理商可以在线下单，系统对自动统计每一个代理商的进货数量。同时代理商还可以在系统中设置产品的不同级别，不同的产品现实的价格也会不一样，各级代理之间的产品进货价

也会不同，防止各级代理之间的利益纠纷，防止低价、乱价。

2.商家有权在微商代理管理系统中设置产品的进货数量，如果代理商的进货数量达到一定的量，可以给予现金返利，可以以月为节点，进货数量靠前的代理可以发业绩奖金，当然也可以以季为节点，通过这种激励制度，驱动代理商买更多的货。

微商是利用互联网技术，借助社交软件为平台，将电商与社交媒体相融合产生的新的商业模式。微商以微信为主要社交平台，是社交电商的一种。我国微商行业于2012年开始起步，从业人员数量以及市场交易总额迅速增长，已经发展成为一个不容忽视的商业模式。

积极投入网络的基础设施建设。要进一步发展网络经济，加强基础设施建设是关键。一是加强协调整合，提高带宽利用率。随着如今手机上网人数的猛增，仅仅将“三网”融合还是不够的，还应将移动、联通等手机网络融入其中，加强对我国现有网络的协调、管理与整合。二是优化网络资源配置，提升网络传输速度。如果要使网络经济能够进一步带动国民经济的发展，一方面需要加快网络基础设施在中西部地区的建设，进一步普及互联网在中西部地区的运用，另一方面要充分利用东部经济发达地区的网络资源，提高网络运行效率。三是实现IP地址等基础资源的升级换代。虽然我国域名、网站和IP地址等基础资源都在以成倍速度飞速增长，但由于同期的网民规模增长速度超过了基础资源的增长速度，从而稀释了基础资源的增量，现急需向128位的IPv6升级。如果转变不及时，IP地址数量的持续走低会成为制约我国网络经济发展的重大瓶颈。