

工业润滑油厂家 润滑油厂家 帝航润滑油

产品名称	工业润滑油厂家 润滑油厂家 帝航润滑油
公司名称	山东帝航石化股份有限公司
价格	面议
规格参数	
公司地址	济南市历城区机场路11366号
联系电话	15064078733 15064078733

产品详情

润滑油代理商的品牌的经营理念

很多润滑油代理商在代理品牌时看中的往往是厂商给予的利润空间和支持力度，而会忽略厂家对品牌的经营理念。

然而，不清楚产品定位、目标消费对象，往往会导致明明是一个定位中的产品，被卖的一般低价位的产品一样。学习代理品牌的经营理念是润滑油代理商应该做的功课，如果各地区代理商的销售目标都不一致，有的定位中高品牌，有的定位低品牌，那客户也很难相信产品的质量，润滑油厂家，从而影响到整个品牌的形象。代理商不能按自己的意愿随便定位产品，应按照厂家的品牌经营理念来是实现销售目标。

把品牌的经营理念 and 代理商的经营思路结合起来，用品牌的经营理念经营，用润滑油代理商的渠道网络销售，形成互惠互助的效果。理念要贯彻到行动中去才有生命力。

润滑油厂家如何消除客户疑虑的心理

现在许多润滑油厂家的招商人员都会有一个疑问，那就是，为何每当面对签合约的时候客户都会显得犹豫不决，其实这很简单，因为客户在下决心做出重大决定前，都会认真考虑风险是否存在的问题。而在这些风险主要包括：产品的一个质量已不尽如人意；价格高出其他同类产品；使用效果不如宣传预期的那么好；对购买结果不满意，而且还并不能得到补偿等。

一般在招商过程中，车用润滑油厂家，客户疑虑心理若不能消除，必将会给招商工作带来很大的阻力。所以招商人员必须要善于巧妙地化解客户的顾虑，使客户放心购买我们的产品。

在自身的外在形象也要能给予客户存在安全感，得给客户留下美好的印象，自身要知道，一个人的外在形象是赢得客户之间信任感的直接有效手段。因为它可以给自身带来意想不到的效果。

要凭自身的专业与能力让客户放心，要让客户有安全感，就要加强对业务的能力，从而使得自身更专业，专业是质量的保证。要坦诚告知客户产品可能存在的风险，让客户也感觉到在关心他，而不是只有想他钱，并提醒客户注意，这才是真正高明的销售技巧。给予客户经济上的安全感，学会帮助客户做规划，避免客户对可能造成的损失而担忧，使公司与客户实现双赢。

因此，要让润滑油厂家的客户消除上当受骗心理就要做到，让客户吃下定心丸，只有这样才使得自身与客户轻松合作签合同，同时招商人也要给予理解客户，工业润滑油厂家，要拿出切实的质量证明，让客户放心安心。

目前市场上的润滑油产品众多，润滑油代理商选择产品、选择厂家的空间较大。如果要让代理忠于厂商，那么润滑油厂家在政策制订上一定要围绕利益出发，多替代理考虑：

1、利润空间：简单的说就是代理卖你的产品能赚多少钱。

2.承诺：代理商往往并不是一类产品，他们因为代理产品影响其他品类的产品。

3、支持：光是利润是不够的，折扣再大，返点再多，产品积压销售不出去也是没有利润。所以厂商要帮助代理卖出他们手中的产品，生产润滑油厂家，支持包括：技术支持、产品品牌支持、企业形象支持、市场支持等等。为什么代理商愿意去做国际大公司的品牌，其实很简单：这些公司给他们利润，有一整套成熟的对代理支持的政策，同时有良好的企业形象，产品好卖是位的！

厂家要成为长期的合作伙伴还要注意的就是诚信，渠道政策一方面是给润滑油代理商看的，一方面也是要作为公司市场运做的标准之一。

工业润滑油厂家-润滑油厂家-帝航润滑油由山东帝航石化股份有限公司提供。山东帝航石化股份有限公司（www.dehol.com.cn）实力雄厚，信誉可靠，在山东 济南 的润滑油等行业积累了大批忠诚的客户。公司精益求精的工作态度和不断的完善创新理念将引领帝航润滑油和您携手步入辉煌，共创美好未来！