

# 淘宝直播运营快速入门不当小白

产品名称	淘宝直播运营快速入门不当小白
公司名称	杭州臻广科技有限公司运营部
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	杭州经济技术开发区4号大街28号2幢517室
联系电话	18966166821 18966166821

## 产品详情

### 淘宝直播运营快速入门不当小白

很多同学连怎么加入淘宝直播都不知道，我给大家简单说一下，首先需要下载一个“淘宝主播”app，进入淘宝主播。

点击创建直播。会出现6个选项，如果是个人店铺或者企业店铺，直接选择第一个选项。

商家入驻如果符合天猫基本营销规则，只需要实名认证，允许摄像机功能就可以了，如果没满足要求，就需要了解下基本规则：

- (1) 淘宝店铺满足一钻或一钻及以上（企业店不受限，珠宝类目除外）
- (2) 主营类目在线商品数 ≥ 5，且近30天店铺销量 ≥ 3，且近90天店铺成交金额 ≥ 1000元；
- (3) 卖家须符合《淘宝网营销活动规则》；
- (4) 本自然年度内不存在出售假冒商品违规的行为；
- (5) 本自然年度内未因发布违禁信息或假冒材质成份的严重违规行为扣分满6分及以上；
- (6) 卖家具有一定的客户运营能力。
- (7) 符合直播推广类目的商家才能入驻，以下类目目前不允许直播推广[点此查看](#)

注意：若您暂时不符合开通条件，建议您可以在客户运营平台等地方注重客户的分类与运营维护，尽量

销售与主营类目相符的商品哦。

当然也有达人入驻，达人入驻的话，需要满足的3个条件。

一：淘宝达人账号层级达到L2级别；（若还不是淘宝达人，建议先申请入驻达人）

二：需要有较好的控场能力，需要口齿流利、思路清晰，与粉丝互动性强，因此需要上传一份主播出境的视频充分的全面的展现自己~，视频大小不要超过3M,因为目前系统只支持1分钟左右，因此建议大家都想想看如何通过1分钟时间来展现自己的直播能力，不要仅限于自我介绍！

三：通过新人主播基础规则考试；

如果是达人又是商家，只能选择商家入驻。

开始直播后，最需要的一件事就是开通浮现权。

这里需要注意的事，很多商家因为急于开通浮现权。就会遇到说能帮你开通浮现权来牟利，这里淘宝官方已经通报了几个“李哥”，“王\*明”所谓的浮现权包过的诈骗团伙。这里给大家说下怎么自己运营开通浮现权。

浮现权是有一个考核周期的。一般是15天，需要注意的几个点。

经验分需要达到3000分，而且直播等级需要达到L2。

直播的转化率，针对每个类目不同，直播的时候是需要成交金额来支持的，如果每次直播都没有成交额，那淘宝想给你开通浮现也是不可能的，保持每次1000的营业额。

直播的时间，如果一天播不到3小时，建议就不要播了。面对其他店铺，动辄8-12小时的直播时间，如果你的直播时间太短，淘宝看到了，也不会给你开通浮现权。

客户停留时间，就像我们做店铺一样，需要在意客户的平均停留时长，如果客户点进来就跳出去，就是客户流失率，说明你没有吸引力，所以在直播前最高多想一点耿，和观众互动，保持客户的停留时间。

观看人数在前期不是主要考核的指标，但是也会被提前。所以多分享下自己的直播间，前期开通浮现权也是非常重要的。

基本达到了这个5个点，淘宝直播的浮现权就会自动开通了，如果要求都达到了，却没有开通，可以直接联系淘宝小二人工审核的。得到了淘宝的浮现权，直播运营就会非常简单了，祝大家大卖！