## 深圳龙华到马来西亚电商快递

产品名称	深圳龙华到马来西亚电商快递
公司名称	森鸿国际物流(深圳)有限公司
价格	30.00/KG
规格参数	马来西亚物流:马来西亚电商 马来西亚快递:马来西亚跨境 马来西亚小包:马来西亚专线
公司地址	广州市白云区棠景街机场路585号807-808自编110 7(注册地址)
联系电话	13798916595

# 产品详情

深圳市森鸿物流有限公司成立于2009年,总部位于深圳市宝安,我们从事国际邮政、国际快递代理的专业跨境物流服务商。立足物流,以服务为核心,森鸿为全国范围内的跨境电商、出口贸易公司提供最优化物流解决方案,与多家国际邮政及知名快递公司深度合作,将中国商品高效、准确送达全球电商买家手中。公司拥有一批年轻有为、锐意进取的专业人才,年龄在85后的占比约90%,大专以上学历占比约80%,在全体员工的不懈努力下,目前森鸿已发展成颇具规模、在深圳同行业中具有一定影响力的跨境电商专业物流服务商。

#### 森鸿理念

我们的愿景:将森鸿打造成具有核心竞争能力的中国知名国际物流品牌。

核心价值观:为员工创造平台实现追求,为客户创造价值共同发展,与员工和客户共赢。

我们的使命:传天下,递全球。为跨境电商提供优质物流服务,将中国商品安全、快捷送达全球买家手中。

我们的理念:专业,专注,用心服务。用心传递,以优秀的品质,优质的服务,为客户提供具个性化的 、专业的物流解决方案,将客户货物准确、迅速地送达。

#### 马来西亚情况:

- 1.马来西亚互联网普及率达67%, 电商对国家GDP贡献率达5.8%, 仅比2020年预定目标低0.6%。
- 2.马来西亚电商市场仍有很大成长空间,对于电商卖家来说极具吸引力。消费性开支增加、互联网用户增多、移动电商接受度更高,这些都是电商发展的主要推动力

- 3.马来西亚是东南亚最大电商网站Lazada的一个主要市场,马来西亚是Lazada运营国家中发展最快的;
- 4.虽然市场前景广阔,但马来西亚电商行业发展仍面临挑战,包括基础设施、法律法规、跨境支付和物流。
- 5.物流和支付是电商发展的两个难点。"对于Lazada而言,我们有自己的仓库、物流团队和客服部门,通过控制大部分电商流程,来确保绝佳的客户体验
- 6.马来西亚总人口2972万,其中频繁使用互联网的有1997万人左右,网络普及率在东盟国家中排名第二(67.2%),与第一名的新加坡差距甚微
- 7.马来西亚的老字号网上商城Lelong.com.my
- 8.关于买家的付款方式,本土电商以信用卡结算和银行汇款(包括网上银行)为主流,其次是货到付款;而跨境电商(即外资电商网站)则是信用卡付款占了一半以上,其次是采用PayPal支付。(大多数电商网站都能支持信用卡和网银汇款,而PayPal、银行汇款和货到付款则是限定服务。)
- 9.Lelong.com.my是马来西亚具有代表性的电商网站,该网站从1998年开始运营,旨在"为用户提供较低成本的交易市场,以物交流,为家庭或公司送上高品质的产品
- 10.马来西亚是一个多国籍的国家,使用的语言包括英语、汉语、马来语、印地语等等,因此如果不是针对某一特定文化圈的人,就有必要做好多种语言应对的准备。
- 11.马来西人更喜欢通过移动设备网购,而不是PC端
- 12.你必须取得线上和线下的平衡。像美国、新加坡和马来西亚这类国家有太多商场,所以有些不得不关闭,这是个重组的过程,任何一方都不能失衡
- 13.TNG的母公司马来西亚联昌国际银行是马来西亚第二大金融服务提供商,也是东盟领先的全球银行业集团之一,在东盟10国中的9个国家设点,另外在中国香港、印度、韩国、美国和英国都有市场份额
- 14.马来西亚是东南亚电商较发达的地区之一,该国有较好的物流、支付基础设施,有较高的网络、信用卡及智能手机普及率和较高的收入水平,这些确保11street等电商平台有更好的增长。
- 15.11street也在印尼和泰国有一定的曝光率
- 16.阻碍马来西亚电商市场增长的挑战之一是物流服务。马来西亚的物流服务不像韩国那么高效。
- 17.虽然消费者习惯了在线购物省钱,卖家应该通过分析数据"提供更好的服务",比如管理不断增长的销售额、提高物流期待、提供无瑕疵的客户服务。
- 18.马来西亚人Danny Ng Theng Wei创建了电商平台homedeal.my,专门销售马来西亚制造商品。
- 19.Lazada为马来西亚本地中小型企业提供无忧的物流服务、电商培训、以及营销和数据分析支持。它将会带来显着的协同效应,让马来西亚商家增强电商业务的同时,为消费者带来便最佳、优惠便利的选择
- 20.Lazada、Hermiso、HappyFresh和Guardians等网上零售商合作,为日常使用率较高的生活用品推出特殊的促销活动
- 21.对于马来西亚民众的购物习惯,亿恩网了解到,51%网上购物者希望在晚间早些时候购物,接下来是4 1%的人喜欢在深夜购物,36%的人会在办公时间购物,27%的人喜欢在午饭时间购物,有20%的人喜欢在

### 早上购物

22.排名前三位的电商网站Senheng、Tesco、MPH访问量最高其实不足为奇,因为这三家电商都有进行竞价排名和展示广告,为此支付费用促进其网络销售业务增