

# 淘宝直播怎么吸引粉丝?淘宝直播吸粉技巧，淘宝直播代运营

产品名称	淘宝直播怎么吸引粉丝?淘宝直播吸粉技巧，淘宝直播代运营
公司名称	杭州尚好网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	浙江省杭州市钱塘区8号大街1号3幢（东楼）一层101室（注册地址）
联系电话	15558098229

## 产品详情

淘宝直播怎么吸引粉丝?淘宝直播没人气，没粉丝观看是卖家和主播最担心的问题。今天开淘小编给大家讲讲淘宝直播吸粉技巧，毕竟没有粉丝就没有转化，那么淘宝直播怎么吸引粉丝呢?

### 一、淘宝直播怎么吸引粉丝?

什么样的直播吸引什么样的人，做淘宝直播一定要做好定位，我们不是做地摊，我们要树立个性标签，培养粉丝群体。想要吸引粉丝那么就做让粉丝喜欢的直播，他们喜欢自然就来看你直播啦！

做好淘宝直播自我定位才能够得到粉丝的认同，走什么样的直播风格，用什么留在粉丝，都需要各位卖家和主播自己考虑清楚。具体怎么去做淘宝直播吸粉我们往下看淘宝直播吸粉技巧！

### 二、淘宝直播吸粉技巧

淘宝直播怎么吸引粉丝?需要的是去实践，所有的内容光看不做是没有效果的。大家可以想想做一次淘宝直播吸引几个粉丝，多做几次是不是粉丝就慢慢多起来了。

1.从周一到周日你可以开启日常直播，和用户唱唱歌、唠唠嗑、聊化妆、聊搭配，让粉丝认识你，让粉丝关注你。

刚开始你会发现观看的人很少，别急，这太正常不过了，这个时候你就要去把其他外部的直播平台同时打开，让其他直播平台的粉丝来你淘宝直播的房间关注你，还要在你的V信、微博、店铺端预告发布你的老粉丝来关注，人一多了，你在淘宝直播的排名就高了，新粉丝就来了。

2.如果做不到每天8-10小时的狂播，那就要考虑新的策略了，做成节目形式长期固定，固定每周某时段的固定直播，这种直播一定要有固定的大主题。这样你的淘宝直播才会有价值。

淘宝直播怎么吸引粉丝?淘宝直播吸粉技巧，淘宝直播代运营

3.每次直播后，主播把直播中好玩有趣的内容和商品可以在微淘、淘宝社区里再二次沉淀，让粉丝们再来关注微淘盖楼。

平时也要记得有事没事就在淘宝直播里给用户送送福利、发发福利、秒个商品，边看边买更加有意思。