

# 颜如玉微商系统开发

产品名称	颜如玉微商系统开发
公司名称	吴泽钦系统开发
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	天河区中山大道379号联合社区东区
联系电话	18026275322

## 产品详情

当人们习惯把互联网社交网络当成生活的一部分，社交网络的消费自然就会成为不可或缺的一部分。随着实体店的没落与线上红利的刑期，社交网络无疑是流量最最大的消费场所，而作为社交网络NO1的微信，几乎与所有平台相互连接，所以基于微信生态的微商城，自然成为了线上消费的主流群体。

颜如玉微商平台系统，颜如玉微商入驻平台系统开发找吴泽180，2627.5322手机&微信同步。颜如玉微商入驻平台系统开发案例，颜如玉微商入驻平台搭建，颜如玉微商入驻平台系统模式方案介绍，线上线下颜如玉微商入驻平台系统app开发费用。

### 一、颜如玉微商系统介绍：

- 1、授权系统：代理授权、自定义授权证书样式、实时查询授权真伪;
- 2、团队系统：代理删除、拉黑、查询、自动升级、灵活管理提升团队效率;
- 3、订单系统：打通菜鸟、快递鸟第三方平台，交易全流程可控可追溯;
- 4、防伪溯源：真假产品查询、渠道控价，很简单就可查到是谁出的货;
- 5、财务系统：支持多种返利模式，推荐奖、业绩奖、管理奖合理分配和设置;
- 6、数据分析：实时销售数据、代理等级分布图、团队业绩排名、业绩曲线图;
- 7、培训教育：定向推送文字、图片、语音等内容，分层打造代理，一键开课;
- 8、代理商城：首创代理开店模式，渠道与终端产品动销完美融合;

相对传统零售商而言的人、货、场三个维度的成本运维，微商城的运维成本相对要少了许多。微商城的构架几乎可以解决绝大多数企业的需求。特别是基于微信现有的生态圈，即公众号+朋友圈+微信群+小

程序+H5，致使微商城拥有许多传统零售无法配备的营销手段，简单来过去一个KA店要做营销宣传，DM单的成本就足够一个微商城一年的支付费用。而诸如拼团、优惠券、秒杀、抽奖、积分兑换等高级玩法，更是非线上系统不可为之。加之，新零售不断强调的大数据分析，一个成熟的微商城完全可以轻而易举地为管理者提供出精准的ERP、CRM数据，为店铺运营提供全面数据支持。新零售的概念提出是基于信息化2.0的实现，过去的KA店更多的是企划和运营两大部门主导天下，而现在的店铺，无论是网店也好KA店也罢，其核心部门已经变成运营、信息、新媒体三足鼎立。好比是DM单的例子，过去的DM发放即使数量再大，也很难突破一些固有的刚性条件。而微商城则不然，基于多种营销工具衍生的多种营销手段而言，其变现盈利方式是有效可见的。这也是为什么那么多店铺转战线上，深挖流量，去生产高质量传播内容促成流量转化的根本原因。