

# 竹洁纸巾分销商城APP系统软件开发

产品名称	竹洁纸巾分销商城APP系统软件开发
公司名称	广州金诺互联网科技有限公司
价格	1.00/1
规格参数	
公司地址	广州天河区
联系电话	15222177508

## 产品详情

竹洁纸巾分销商城APP系统软件开发；【开发咨询：张璐133-7845-9362可微】；竹洁纸巾分销商城APP开发；竹洁纸巾分销商城系统开发；竹洁纸巾分销商城软件开发；竹洁纸巾分销商城模式开发；竹洁纸巾分销商城APP系统开发。

“流年不利”的国美还在苦苦等待着黄光裕，以借钱的方式与拼多多“合作”，留出了足够的空间，最终是合是分，或待这位商界大佬“如期”出山后才能定夺。站在拼多多的角度看，随着这笔投资的推进，国美全量商品将上架拼多多，不仅大大缓解“大牌”方面的缺失。因与国美旗下安迅物流与国美管家的打通，也将大幅提升在家电供应链、物流、服务能力上的短板。

### 一、纸巾分销商城系统的流程介绍

- 1、如用户到指定现场参加活动，推荐人获得奖励——参加活动奖励
- 2、如用户在系统产生消费，推荐人获得奖励——消费返佣
- 3、终身享受全球分红，绩效分红，股权分红——达到一定条件后
- 4、通过用户分享的内容进来的好友，记录为该用户的推荐用户——推荐关注奖励
- 5、用户在系统中留下个人信息报名参加活动，则其推荐人获得奖励——推荐报名奖励
- 6、用户分享后，系统可以按照信息的阅读的用户数计算奖励——推荐阅读奖励

### 二、纸巾分销商城系统有什么好处

#### 1、流量红利、获客成本低

微信生态拥有10亿月活用户，相较于线上昂贵的流量成本，微信渠道具有流量红利，可利用熟人关系链降低获客成本。

## 2、强大分销体系，用户粘性高

纸巾分销商城系统会员分销机制支持分享返佣，会员在获得可观分销分润的同时，购买商品能享受会员优惠，极大提升了复购率，增强了平台的用户粘性。

## 3、运营模式轻，易于规模化复制

省去了开店模式的高租金/高人力成本，运作模式轻、订单操作难度相对低，能够迅速在全国落地。

## 三、纸巾分销商城系统有什么功能?

1、数据报表分析，纸巾分销商城系统对数据有较高的要求，通常情况下要能实现数据精准统计，同时还需要拥有强大的数据分析和查询功能，对业务的完成情况进行分析，便于公司对制定下一步的措施。

2、对分销商的管理控制，纸巾分销商城系统后台一般有分销的层级与每级分销商的提成比例、产品价格等。可以实现对分销商都有很好的控制，从商品的信息发布，顾客资料的手机，促销手段和促销价格的监督等等，这些都需要进行良好的控制。

3、营销活动操控。好的纸巾分销商城系统会拥有较多的，且灵活的营销活动。纸巾分销商城系统对于自身的营销活有用极高的操控权限，营销活动，活动的规则都完全由分销系统自己来制定。在刺激引流，提高用户积极性的同时还能保证利润。

4、三级分佣。纸巾分销商城系统除基础的产品分销功能，吸引人的莫过于是三级返佣，多级分销这个功能了。即，分销平台发展下级分销商，分销商分销出去产品或发展下级代理所产生的利润，该级分销商均可以获得佣金，相邻三个层级可以获得佣金，可以促进分销商更积极的销售产品和发展下级代理，以一种裂变式的扩散形式快速将企业产品传播出去。

不过，看似“完美”的合作背后，一切并非表面上呈现的那么乐观。自2015年开始，拼多多借力“拼购”模式，在微信平台上快速崛起，打破了国内电商格局的平衡。根据拼多多2019年全年财报的数据显示，年活跃用户数量达到5.9亿，超过了京东同期的3.620亿，与阿里7.11亿也只有1.2亿的差距。在电商诞生的20多年中，拼多多创造了增长的奇迹。可从“挑战者”向巨头玩家转型的过程，拼多多赖以起家的“低价”模式，正在成为一种阻碍。