

微分销商城系统

产品名称	微分销商城系统
公司名称	吴泽钦系统开发
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	天河区中山大道379号联合社区东区
联系电话	18026275322

产品详情

在国内社交APP领域微信可谓一家独大，可以毫不夸张的说，拥有智能手机的用户99%会安装微信，而其衍生出的周边功能、产品更是依托微信平台发挥出更大的价值，其中就包括微商城，那么微商城具体有哪些优势呢？

微商城系统开发找（吴泽：180-2627-5322微电）、微商城APP开发、微商城商城系统开发、微商城模式制度开发、微商城系统模式定制开发、微商城源码搭建开发、微商城微商系统开发、微商城系统软件开发、类似微商城APP开发软件、微商城现成源码开发、微商城APP开发费用。

一、拥有微信用户基础

俗话说的好：“找棵大树好乘凉”。与传统在线商城相比，微商城最大的优势就是依托微信这颗枝繁叶茂的参天大树。在如今的手机使用中，微信所占的比例越来越大，通过微信聊天、刷朋友圈、阅读资讯、浏览公众号已经成为人们的日常，而微商城最大的优势就是借助微信平台打开一道商城之门，顾客不需要再打开另一款APP就能直接选购。微商城可以很好的借助微信的社交功能进行用户沉淀与积累，在此过程中可以采取多种手段进行用户积累与转换，比如利用软文推广、活动推送、游戏互动等等。传统在线商城虽然也能进行活动推广，但在推广抵达率上无法与微商城相比，因为只有浏览商城时才能留意到，而且活动结束后很少有用户进行长期关注，而微商城则能掌握主动权，能通过朋友圈、公众号随时进行推广与转化。最终做到永久营销。

二、掌握商城自主权

时值当下，在大型电商平台开店的成本越来越大，不仅前期准入金不断提高，而且后期运营、推广的支出也越来越大，因为通过推广引流的用户难以长期维持，很多商家已经陷入恶性循环，不得不将大笔费用接连不断的投入推广中来位置流量。另外，第三方平台对于入驻商家的限制也越来越多，诸如广告投放、活动推送等等都有所规定。相比而言，微商城受到的制约就小很多，因为微商城是基于微信平台，而微信对于微商城持开放态度，只要经营合规、合法，微信也不会进行过多干预。

三、推广方式简单

如何才能做好微商城的推广是很多人的顾虑，其实微商城推广手段有很多，最主要的推广途径就是通过微信本身，前期可以培养粉丝，后期转化就是水到渠成的事。除了微信本身外，也可以通过其他多种渠道进行推广，例如新媒体等等，因为微商城只需要一个二维码作为入口，因此通过简单的扫码关注便能实现从推广到引流、从潜在客户 粉丝 顾客的过程。

四、流量倍增快

众所周知，要做一款成功的商城，在保证顾客基数的前提下，必须想尽一切办法让顾客数量翻翻以此来达到龚雪琴的效果。虽然微商城在前期引流、吸粉过程中需要花一定功夫，但在后期扩大顾客数量以及把握顾客精准度上就要方便很多。具体方法例如团购、好友砍价等等都是很好的增加粉丝数的方式;另外。还可以通过微信商城本有的分销功能，快速提高粉丝流量的增长速度。

综上所述，

微商城拥有高度自主权、推广方式简单、流量倍增快等诸多优势，这也是微商城异常火爆的原因所在，当然，微商城也不是十全十美的，在它的发展过程中也出现了不少问题，但不可否认的是，未来微商城必然成为个人电商的长期形态。