

素邦本色软件app开发

产品名称	素邦本色软件app开发
公司名称	广州千米科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	素邦本色:成熟案例
公司地址	广州市天河区大观中路17号三楼（部位：335E） （注册地址）
联系电话	13416195045 18148767939

产品详情

素邦本色系统开发，请咨询【叶宇：130-22209-9392（电微）】素邦本色软件app开发，素邦本色系统开发制度解析，素邦本色分销商城系统开发。

社交电商有三种运营模式——拼团、分销和社群，其中分销模式通过平台烧钱来吸引用户成为分销客，通过传播发展下级分销客，赚钱佣金。这种看似热闹流量收割模式，实则承担着法律压力，以及资金压力，发展到一定程度上可能还面临分销客与平台之间的信任危机。

一、素邦本色模式制度介绍

只要成功购买一箱素邦本色竹纤维纸后，即可成为素邦本色生活馆“会员”（又称分销商），拥有自己的分销小店。成为“分销商”后，系统将自动为您生成自己的推广二维码图片。分享到朋友圈或其他渠道进行推广，有成功购买订单后便可产生相应佣金。

素邦竹纤维纸首次购买是99元一箱，即可成为正式会员，那么把你的体验分享给朋友，如果朋友消费了，成为你的分销会员，也就是说直接识别你的二维码，关注购买的，就会成为你的分销商。

公司会奖励你百分之十的推广费9.9元，同时你带领的会员分享给她的朋友成为你的二级会员，公司还会奖励你百分之十还是9.9元的利润。

那么你的二级会员在分享给她的朋友消费就会成为你的三级会员。

公司奖励你百分之十二就是11.88元，这就是三级分销。

您的一二三级购买消费时，您都是有佣金的。

二、微商复合模式系统之B端代理商制优势：

- 1.团队的奖励机制，微商复合模式系统的应用可以帮助商家突破线上分佣模式的奖金激励限定，激励代理商努力工作，代理商下面发展的每一个分销商产品卖出去之后，代理商都可以有钱拿。
- 2.打通线上上城之后，就可以线上向下双向营销，微商复合模式系统能够帮助商家实现全民营销，线上线下同步引流，增加品牌高曝光，提高品牌忠诚度，快速促进销量增长。
- 3.区域代理保护制度，代理商是分为区域和非区域的，这两种是可以同时存在的，这种保护制度就是区域代理商的店铺可以获得订单优先分配，以激励他们多卖货。
- 4.多种营销方式，只有适合的营销方式才能让自己的事业发展起来。微商复合模式系统有多种营销方式供代理商选择，总有一种是适合你的，帮助商家提升店铺成交转化率。

三、微商复合模式系统之会员分销制优势：

- 1、广撒网式的推广宣传，在我们的朋友圈中充斥着各种各样的小广告，有时候看了不免让人反感，而分享返利模式的品牌与推广都是个人卖家，也不涉及到品牌营销方面，所以这种小广告也不怕对发布者本身产生任何负面影响。
- 2、多渠道的推广方法助力商家提升品牌影响力，分享返利管理系统借助多种平台渠道进行引流吸粉以扩大影响。将、微博、支付宝同步货源信息，同时配合其内置三十多种营销活动进行引流促销，多渠道结合提高销量。
- 3、品牌的内容和形式具有创意，我们都知道，做推广的时候，推广的内容是为产品和服务，所以要从自身定位出发，根据自身的需求制定合适的方案，分享返利模式管理系统中的具有创意的推广方法容易找出潜在消费群体的核心需求和共鸣点。

如果没有一个集合了8亿用户之多的超级生态，玩所谓的社交裂变，无从谈起。2019年小程序风口崛起，社交电商想必会开始泛滥。其他超级流量平台，比如：抖音、快手，探索电商模式变现，也会想到自身的社交传播属性。然而，这类流量平台玩社群电商，注定是没法跟微信生态处于一个量级。类似小红书这类靠KOL做的自流量平台，更是开始面临流量瓶颈，增长乏力。