

# 上海境外投资备案-思路

产品名称	上海境外投资备案-思路
公司名称	深圳一九七八品牌传播有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	深圳境外投资备案深圳福田区
联系电话	17748523437

## 产品详情

上海境外投资备案-思路

专业高效20个工作日内通过

境外投资备案 刘生 17748523437

37号文登记,返程投资, 外汇登记, odi登记是什么

37号文登记,返程投资, 外汇登记, odi登记需要多长时间

37号文登记,返程投资, 外汇登记, odi登记代办贵吗

37号文登记,返程投资, 外汇登记, odi登记有很多成功案例

37号文登记,返程投资, 外汇登记, odi登记全套代办可以吗

37号文登记,返程投资, 外汇登记, odi登记我们16年就开始做了

37号文登记,返程投资, 外汇登记, odi登记后的国际税务问题托管

37号文登记,返程投资, 外汇登记, odi登记后续与维护成本

37号文登记,返程投资, 外汇登记, odi登记的金额多少合适

37号文登记,返程投资, 外汇登记, odi登记证书办理

背景?

近年来，越来越多的中国企业前往海外投资，根据我国法律规定，企业在前往海外投资前，需要按照商务部和省级商务主管部门的相关规定，实行对外投资备案和核准管理。那么，核准管理和备案管理

有什么区别?哪些情况下必须要经过核准，方可投资，哪些情况下需要备案呢?下面刘生进行了详细梳理。

我们首先来看，核准管理和备案管理有什么区别?企业个人37号文,返程投资备案涉及敏感国家和地区、敏感行业的，需要实行核准管理。企业其他情形的个人37号文,返程投资备案，需要实行备案管理

。接着，我们来看，企业个人37号文,返程投资备案，在哪些情况下需要通过核准，方可投资?具体应该如何申报??

企业个人37号文,返程投资备案涉及敏感国家和地区需要核准，具体包括: 1.与我国未建交的国家和地区;2.发生战争、内乱的国家和地区;3.根据我国缔结或参加的国际条约、协定等，需要限制企业对其

投资的国家和地区;4.其他敏感国家和地区。

企业个人37号文,返程投资备案涉及敏感行业需要核准，具体包括: 1. 武器装备的研制生产维修2. 跨境水资源开发利用3. 新闻传媒4. 根据我国法律法规和

有关调控政策，需要限制企业个人37号文,返程投资备案的行业包括以下: 1)房地产 2)酒店 3)影城 4)娱乐业 5)体育俱乐 6)境外设立无具体实业项目的股权投资基金或投资平台

实行核准管理的项目，投资主体应当通过网络系统向发改委提交项目申请报告，申请报告包括以下内容:

1.投资主体情况;?

2.项目情况，包括项目名称、投资目的地、主要内容和规模、中方投资额等;

3.项目对我国国家利益和国家安全的影响分析;

4.投资主体关于项目真实性的声明。

注:投资主体是中央管理企业的，由其集团公司或总公司向发改委提交;投资主体是地方企业的，由其直接向发改委提交。?

在16年2月，刘生协助广东一家企业办理向个人37号文,返程投资备案注资汇款的业务中，我们详细了解了企业个人37号文,返程投资备案进行备案的流程。刘生首先到国内某中资银行，咨询关于如何打

投资款前往境外，银行给出的回复是投资款必须通过境内企业对公帐户汇出，不能以股东的个人银行汇款;其次，境内企业如需向境外汇投资款，境内企业必须先取得对外投资备案证书;此外，境内企业

向境外汇投资款，需满足外汇管理局规定的对外投资的要求。

接着刘生咨询了外汇管理局，关于境内企业对外投资，必须满足哪些条件，给出回复如下: 1.

境内企业对外投资，其境内企业必须成立满一年; 2. 个人37号文,返程投资备案的款项不能大于境内企业注

册资本; 3. 境外设立的企业，必须与境内企业的行业有关联; 4.

对外设立机构成立后，从第2年起，每年的6月30日前，必须向外汇管理局提交年检报告; 5.

境内企业对外投资，必须前往企业所在地的

商务部对外合作处，办理投资备案证书;

接着刘生又到市商务部及发改委咨询了办理个人37号文,返程投资备案备案证书的流程及细节最终协助该公司拿下了商务部发改委的两个对外投资的批文 在刘生整个咨询过程中,没有一个部门可以统一

全面详细的解答全部流程,每个部门只负责自己的那部分环节,无论从精力还是时间来说都给企业增加了不少的负担。对于整个环节而言,办理对外投资备案证书是最前置的环节,特别是投资项目情况

说明,是批准备案项目的关键。?

刘生? 37号文登记,返程投资, 外汇登记, odi登记证书?

公司介绍?

我司是一家专业的跨境商务咨询公司,主要从事跨境投资(ODI)设计及落地、红筹和VIE设计及落地、返程投资设计及落地、进出口咨询等方面的专业团队。经过多年在这一领域的深耕,我们已为上百

家企业的海外投资和并购、红筹和VIE设计的政府审批环节提供了咨询方案,为众多的企业架设起从境内到境外,从境外到境内的合法的资金通道。我们这部分客户中的15%是上市企业。让资金的进出境

合法、合规,为企业的“走出去”保驾护航,是我们的理念。在咨询项目中,我们往往能提供独到观点及真知灼见,这也是我们为客户服务的过人之处。这些真知灼见的背后,是企业每年数亿美元的跨

境投资项目。?? 业务范围: 1、公司构架规划,境外公司设立、跨境税收筹划、离岸豁免2、ODI(企业个人37号文,返程投资备案)备案办理3、FDI(境外融资及返程投资个人odi备案直接投资)备案办

理4、37号文境外融资VIE架构搭建5

、QDII通道搭建6、法律服务法律咨询、国际公证、法务顾问、尽职调查???

我们郑重承诺:凡我公司经办的公司注册、开户、律师公证、...等业务项目真实可靠,

如有虚假愿承担法律责任。用心服务客户,同客户一道赢取商业利润。

拓展阅读

中国不能急功近利,应该统筹兼顾多方面的合作关系。要在对国际油气格局未来走向、中国能源安全保障体系、中俄双边政治经济关系变化趋势、俄罗斯能源发展战略与对外政策选择等诸多方面进行全

面深入剖析的基础上制定出长期油气合作战略规划,并以此作为指导和统筹中国对俄罗斯油气合作各个环节的工作。

综观中俄油气合作的历程,在国际金融危机之前主要是由于中国油气紧缺而主动寻找合作伙伴实现的,这种合作带有相当大的应急性、短期性的特点。但是从2009年以来,随着中俄油气合作范围的扩大

及世界经济发展形势的变化,必然要求形成合作中双边共赢的局面,这就要求中俄双方政府相互协商,共同制定中俄能源合作的长期战略,推动合作向更深入更广泛的领域发展。

中国必须树立科学的能源安全观,增强“利用全球资源,建设现代化国家”的意识,组织更多的科技人员走出国门对全球油气资源及各国投资环境进行全面系统的科学考察和研究,将包括俄罗斯在内的

周边国家或地区作为重点,充分认识这个处于经济体制转型时期的多民族大国的复杂性。俄罗斯是一个地域辽阔的资源出口大国,同时是一个实行中央集权的联邦制多民族国家,其情况复杂多变。很多

中国公司之所以在俄市场屡屡受挫,很大程度上是因为信息不畅通,在不知彼的情况下盲目进入俄罗斯

市场。因此，我们应加强对俄罗斯法律法规和投资环境的调查了解，加强对俄罗斯市场信息的搜集分析。只有这样，我们才能有效地规避市场风险，促进合作的顺畅进行。

### （三）由油气资源合作为主转向油气开发技术合作为主

目前，中俄油气合作还停留在资源合作的层次，或者说得更现实一点，主要限于石油贸易之间的合作，双方合作的动力是油气需求和供给。若要实现双方合作的扩大和深化，则应加强双方在油气开发技术方面的合作。俄罗斯在开发油气资源、节能技术、油气储备技术等方面有很强的优势，而中国在这方面的技术则较薄弱。因此，中国可通过向俄罗斯石油、天然气公司加大开放力度，提供优惠政策，吸引他们参与中国油气资源勘探工作和油气基础设施建设，以提高中国的油气开采效率，从而实现中国石油、天然气的战略储备计划，更加有效地保存和利用中国的油气资源。

### （四）加大资金支持力度，为企业对俄资源领域投资创造条件

目前的中俄油气合作还主要是以向俄买油为主，而向俄油气的上游领域投资取得油气资源这种方式运用得远远不够，是一个不得不令人忧虑的“短板”，为此必须根据经济发展及国家能源战略的需要，有序地在俄开展投资，合作开发油气资源。为此，应加紧实施中俄两国间业已立项的资源开发项目，加大现有政策性资金的支持力度，为企业“走出去”进行资源开发创造条件。

中国在参与俄油气资源开发中必然会遇到其他国家的竞争，国际油气资源竞争实际上就是大公司之间实力的较量，依靠的是大公司的整体竞争力和国家政策的强有力支持。因此，需要加大对中石油、中石化等大型石油企业的扶持力度，使他们成长为真正具有竞争力的跨国能源巨头。为此，政府不仅要给予它们一定的税收优惠和信贷支持，还要通过对其投保的方式进行支持。同时，国内的金融、财务、会计等中介机构，也要积极配合他们走向国际市场。只有通过上述一系列鼓励和保障措施，才能有效地发展和壮大中国的能源企业，使他们有能力参与国际资源勘探、开发、销售、贸易等领域的国际竞争，为中国在俄罗斯能源市场上开辟一席之地。

### （五）拓宽合作领域

#### 1. 拓展能源合作范围

除了建立中俄两国石油、天然气管道运输系统，还可以修建铁路，改善中俄能源运输条件，加强煤炭合作和跨国输电合作。目前，中国从俄罗斯进口的石油很大一部分依赖铁路运输，而中俄铁路线路单

一，现代化程度不高，运输效率已经满足不了中国日益增长的石油需求。因此，要在铺设石油管道的同时改善铁路运输条件，提高火车通行速度和频率，提高输送石油的效率。除油气外，中国现在的煤

炭和电力都存在不同程度的短缺，国内煤炭供应总量不足导致煤炭进口快速增长。据海关统计，2009年中国累计进口煤1.26亿吨，比上年增长211.9%，到2010年和2020年，煤炭缺口将分别为1.6亿吨和7

亿吨左右。为此，中国将会增加煤炭的进口量，从地缘政治和比较利益出发，应该同俄罗斯进行煤炭合作。企业要实行“走出去”战略，与俄罗斯共同开发东西伯利亚和远东地区的煤炭资源。跨国输电

是近年来新兴的合作项目，俄罗斯电力资源极其丰富，其电力系统位居欧洲最大、世界第四，年供电量

达1万亿千瓦时。西伯利亚与远东地区电力出现大量过剩，有能力将电力向国际输出。俄罗斯社会发

展基本稳定，中俄关系处于历史最好水平，从俄罗斯引进电力的风险较低。中俄跨国输电合作成果颇丰，继110千伏布黑线（布拉戈维申斯克至黑河）和220千伏布爱线（布拉戈维申斯克至爱琿）两条中

俄跨国输电线路之后，第三条跨国输电线路中俄500千伏黑龙江大跨越输电工程也于2010年底正式竣工。投产后，该线路将向中方年供电量达43亿千瓦时，为中方持续增长的电力需求提供保障。中俄500

千伏跨国输电线路黑龙江大跨越工程是中国从境外购电电压等级最高的跨国输电线路，也是中俄国际能源合作重点工程中俄500千伏背靠背联网工程的重要组成部分。工程跨越中俄界江黑龙江，跨江

段线路全长2345米。中俄500千伏跨国输电线路工程将于2011年投产送电，源源不断的俄电将为中方经济发展提供电力保障，有效消除区域能源发展的“瓶颈”制约。