

线上线下结合扫码分销体系开发

产品名称	线上线下结合扫码分销体系开发
公司名称	云科技有限公司推广部
价格	.00/个
规格参数	软件开发公司:
公司地址	深圳市前海深港合作区前湾一路1号A栋201室（入驻深圳市前海商务秘书有限公司）（注册地址）
联系电话	158****626

产品详情

线上线下结合扫码营销软件开发，（陈帆13535098836微/电），扫码分销系统制度开发，扫码分销系统定制开发，扫码分销营销系统开发，扫码分销系统功能开发

一、扫码分销系统功能优势有哪些？

1、抢占二维码入口

二维码作为线上线下结合的关键入口，况且微信正在强化扫二维码功能，未来希望把扫二维码变为老百姓非常普及的概念。微商此次推出的扫码分销系统，可以轻松帮助企业抢占二维码入口，线下引流线上，玩转O2O营销。

在既是机遇又是挑战的移动互联网新时代，微信扫码分销系统能够充分调动每个人丰富的人脉关系，帮助企业实现全员营销，未来必将成为发展的潮流，企业商家越早布局就能抢占商机

2、线上线下双轨分销

目前微信用户已经超过了8亿，并且还呈现继续增长的趋势，微信扫码关注公众号、扫码支付、扫码分享朋友圈等扫码场景无处不在，每天都要扫一扫。此次微商发布扫码分销系统，就是利用消费者的扫码习惯，并结合线下门店商品，助力企业快速打通O2O任督二脉，实现线下线上双轨分销。

当消费者扫商品上的二维码，线上一键生成二维码推广名片，分享微信好友、朋友圈，还能获得佣金奖励，人人愿意传播，销量蹭蹭往上涨。也可以线下分享好友直接扫商品二维码，获得佣金奖励，让线下用户秒变线上忠实粉丝。

二、扫码分销系统与传统的分销有何区别？

1、所谓的线上分销模式，就是指每个线上购买的用户在消费结束之后，都能得到一个属于自己的推广二维码名片，只要有人通过扫描你名片上的二维码进来购买，这个二维码的主人就能获得相应的奖励。并且，二维码主人的二度人脉扫描这个二维码也都能给二维码主人带来奖励。

2、这种传统的微信分销系统模式，虽说也能快速引爆关系链，形成朋友圈裂变分销，但也有一定的局限性，就是没有办法结合线下门店商品进行分销，方式相对单一。