

代理商团队管理系统微商软件开发

产品名称	代理商团队管理系统微商软件开发
公司名称	云科技有限公司推广部
价格	.00/个
规格参数	软件开发公司: 联系号码:177282698486
公司地址	深圳市前海深港合作区前湾一路1号A栋201室（ 入驻深圳市前海商务秘书有限公司）（注册地址）
联系电话	158****626

产品详情

微商管理系统开发，可找：（陈帆13535098836微/电），微商代理订单系统开发，微商奖金制度系统开发，微商分销体系开发，微商溯源系统开发

微商代理商管理系统适用于各类分销渠道代理型微商及混合型企业，微商返利系统通过渠道返利，微商管理，防伪防窜货，订单管理等等一系列的功能能够有效解决企业及代理商微商运营过程中各个环节的困扰。微商企业也可以仅仅通过利用微商返利系统就能将仓管、物流、商品、代理商、防伪、资金、订单、营销等信息统一处理。

代理商管理系统模式制度功能体现：

- 1、代理商可以通过系统下单，还具有查看下级代理商和分销商订单情况的权限，查看历史订单，进行数据分析等，实现产品的精准营销。
- 2、代理商可以自己选择囤货或者不囤货，当仓库存货不足时，可以一键申请商家代发，商家通过悠塔代理商管理系统实时查看与监管下级代理的库存明细、查看代理授权价格，支持下级找上级订货。
- 3、返利制度是返佣系统的一大特色体现，假设代理商下面代理商分为总代、省代、市代、区代，企业可根据各级代理身份不同、进货数量不同来设置返利制度。消费者购买产品后扫码，代理商也能获返佣，这种返佣制度可让代理商工作更加积极。
- 4、系统可以将各级代理商的信息资料进行统一分类管理，商家可以根据悠塔代理商管理系统的管理下面的代理商信息，通过系统增减代理商，发展高效团队。

5、同时系统还拥有结算功能，结算可分为线上和线下两种方式。线下结算是通过线下渠道进行转账后，上传转账凭据。线上结算是，直接通过微信公众号转账上一级或者厂家。

微商系统开发我们更专业，可根据需求，为您专属定制开发，满足您全方位的产品需求。传统微商做大做强势必存在诸多瓶颈。代理乱价窜货、授权升级难、代理粘度不够、奖励政策返利不够精准、招商裂变难、动销涨粉慢、物流溯源难、库存盈亏难辨、订单打印繁琐、企业不能掌控所有代理商信息难以对各级代理进行资源整合、没有实时作战大屏业务销售数据无法及时获取、企业公告信息滞后无法及时传达到各级代理，使用卫品金管家微商系统，这些问题都能够得以解决。